Eden Make-Up : des marchés au ecommerce, un couple réinvente la vente à prix discount

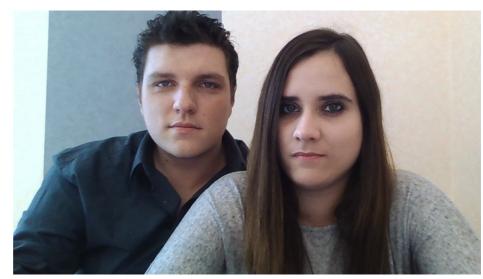
Ils sont jeunes, ils sont en couple et ils sont à l'image du commerce moderne

Laura Rivet est une commerçante dans l'âme qui a le don de réinventer le commerce et l'entrepreneuriat. En pleine période de crise, alors que de nombreux jeunes choisissent de quitter la France pour lancer leur activité à l'étranger, elle montre qu'il est encore possible d'entreprendre en France.

Quitte à bousculer les idées reçues! Parce que si elle a créé Eden Make-Up toute seule, à 22 ans à peine, ce projet a été réfléchi et il se développe à deux. Aux côtés de Laura, il y a son conjoint, un webmaster. A eux deux, ils ont imaginé une façon de

vendre résolument moderne, qui utilise à la fois la puissance du e-commerce et le contact direct avec les clients sur les marchés.

En prime, Eden Make Up propose des cosmétiques de marque 50 % moins chers!



Eden Make Up, Une aventure de couple

Eden Make Up a été conçu à deux, de A à Z. Laura et son conjoint ont monté leur business plan ensemble en réfléchissant au type de produits qu'ils pourraient vendre, mais aussi à qui et comment.

Alors quand ils ont décidé de vendre des cosmétiques, ils ont voulu se démarquer de la concurrence en se positionnant autour de 5 axes forts :

- 1. Proposer des **produits de marque** (L'Oréal, Gemey Maybelline....)
- 2. Vendre à prix cassés pour que le maquillage soit accessible à toutes les femmes : les **tarifs imbattables (-50%!)** sont obtenus grâce à du déstockage et à un bon réseau de fournisseurs
- 3. Avoir des **nouveautés mais aussi des classiques** intemporels devenus introuvables ailleurs
- 4.Être **disponible partout en France** grâce à leur e-commerce, <u>edenmakeup.fr</u>

5. Avoir un **contact direct avec les clients** sur les marchés de Cherbourg et d'Octeville pour leur permettre de tester les produits.

Un e-commerce...qui est bien plus qu'un e-commerce!

Laura est autodidacte. A la base, rien ne la destinait à lancer Eden Make Up à tout juste 22 ans. A un détail près : titulaire d'une Licence de Biologie, elle peut s'appuyer sur ses acquis pour analyser notamment l'adéquation des produits cosmétiques qu'elle vend avec tous les types de peaux.

Cette jeune femme originaire de Cherbourg est aussi animée, comme tous les entrepreneurs qui se sont forgés eux-mêmes, par la volonté de partager et de créer une véritable relation de confiance avec ses clientes.

Elle utilise donc tous les outils modernes pour interagir avec elles.

Nous proposons un blog avec un conseil beauté chaque semaine. Sur les réseaux sociaux, chaque conseil est accompagné d'une vidéo et d'une sélection de produits. Notre volonté : faciliter l'échange avec nos clientes et pouvoir répondre à toutes leurs questions.

Des projets de développement en vue



Passionnée et motivée, Laura ne compte pas s'arrêter là. Une nouvelle version du site internet d'Eden Make-Up, réalisée par son conjoint, sera prochainement mise en ligne. Il sera plus dynamique, plus personnel, et toujours plus interactif puisque le blog sera davantage mis en avant. Il y aura aussi des surprises comme des réductions

supplémentaires, des coffrets-cadeaux...

Autre évolution à venir prochainement : une présence renforcée sur les marchés de la Manche et notamment ceux de Cherbourg-Octeville.

A plus long terme, Laura envisage de développer Eden Make-up en recrutant du personnel qualifié, et peut-être même une maquilleuse professionnelle qui interviendrait pour les grandes occasions (les mariages par exemple). L'auto-entreprise est un tremplin qui leur a permis, à elle et à son conjoint, de se lancer. Et ils n'ont pas l'intention de s'arrêter en si bon chemin!

Contact Presse

N'hésitez pas à venir rencontrer Laura sur les marchés ! Ils sont les Mardi et les Jeudi à Cherbourg, et le Dimanche à Octeville.

Eden Make-Up Laura Rivet

E-mail: edenmakeup@laposte.net

Tel: 09 83 54 90 03

Site web: www.edenmakeup.fr