



## Communiqué de presse

---

Paris, le 4 novembre 2013

### Les ténors de l'industrie logicielle réunis pour ouvrir PartnerVIP 2013

Les rencontres de la distribution valeur Partner VIP débuteront le 19 novembre prochain au Centre de Conférence de Cœur Défense, par une conférence d'ouverture exceptionnelle.

Des grands leaders de l'industrie logicielle se retrouveront autour d'une table ronde animée par **François Tonic** rédacteur en chef de [cloudmagazine.fr](http://cloudmagazine.fr), pour partager leurs expériences et vision de l'avenir du marché Cloud et SaaS.

Le thème développé sera « **Les usages sont les clefs du développement du Cloud, quels en sont les enjeux pour les éditeurs de logiciel ? et comment ceux-ci arrivent à faire évoluer leurs métier pour leurs clients ?** »

*« En France il existe plus de 4000 sociétés déclarant avoir une activité d'édition de logiciels, et, grâce à l'élargissement constant du catalogue des solutions en mode SaaS, ce nombre est encore amené à continuer à croître. Les usages constituent le cœur du développement du Cloud, et les usages en feront son succès. Il reste cependant encore beaucoup d'éditeurs en particulier sur les marchés de niche à convaincre de l'importance de migrer leurs solutions. Cette conférence, est une formidable opportunité d'écouter ceux qui ont défriché le terrain, et d'avoir un retour d'expérience très enrichissant »* déclare Jack Mandard - PDG *compuBase* - co-organisateur de la 3ème édition de PartnerVIP

Aujourd'hui, moins de 20 % des éditeurs ont une solution en mode SaaS, et cette proportion devrait doubler dans les trois prochaines années. Ce changement est un défi pour tous les éditeurs, qu'ils soient généralistes, ou de niche.

Comment de grands acteurs ont fait évoluer leur modèle ? Quelles révolutions internes cela a-t-il entraînées ? Quelles ont été les bonnes et mauvaises surprises de cette évolution ? Comment aider les clients qui amortissent leurs licences dans le cadre d'un passage en mode SaaS ? Serons-nous 100 % Cloud demain ?

Ce débat entre leaders du marché logiciel tentera d'apporter des réponses à ces différentes questions et à bien d'autres encore.

**Les intervenants de la table ronde.**



**Patrick Bertrand**  
*Directeur Général*  
**France Cégid**



**Vahé Torossian**  
*VP mondial des marchés PME*  
*et partenaires (SMS&P)*  
**Microsoft**



**Christian Comtat**  
*Directeur Cloud*  
*Computing IBM*



**Laurent Dechaux**  
*VP applications Europe du Sud*  
**Oracle**



**Antoine Henry**  
*Directeur Général*  
**Sage France**



**Jean-Stéphane Arcis**  
*PDG*  
**TalentSoft**



**Animateur : François Tonic** *rédacteur en chef de cloumagazine.fr*

## **PartnerVIP France 2013 en bref :**

- Dates : Mardi 19 et mercredi 20 novembre 2013 de 8h30 à 18h
- Lieu : Centre de Conférences de Cœur Défense
- Cible : 100% B to B - 100% Distribution valeur

## **Les thèmes de l'édition 2013 :**

- Infrastructure Cloud et hébergement
- PaaS, les plateformes de développement
- Les applications collaboratives RSE et les Business Apps
- Les solutions métiers en SaaS
- BYOD, les clients légers, et la sécurité dans le Cloud
- Big Data, comment en tirer de la valeur pour les clients
- Dématérialisation, MPS, MDS, ECM, GED...

## **Les temps forts :**

- 8 conférences plénières animées par des spécialistes
- 40 ateliers de travail sur des thématiques ciblées
- 6 parcours thématiques
- 300 rendez-vous one to one dans un Business Lounge dédié
- 900 visiteurs partenaires valeur attendus
- Un Livre Blanc sur la distribution Cloud édité pour l'événement
- La soirée des « **Golden Cloud Channel** » le 19 novembre au Shangri-La Hôtel en partenariat avec l'Unicef
- L'extension en province avec le « **PartnerVIP Cloud Tour Channel** »

Pour en savoir plus : [www.partner-vip-france.com](http://www.partner-vip-france.com)

### **Contact presse**

**Edward RP**

Philippe Grand

[pgrand@edward-presse.fr](mailto:pgrand@edward-presse.fr)

Tél. : +33 6 72 73 32 49