

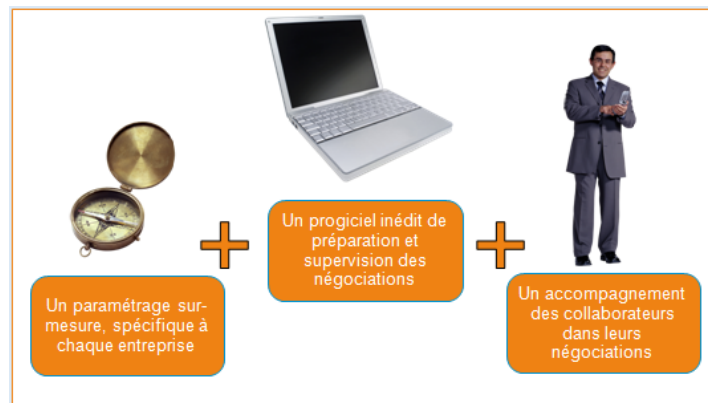
ARCANTE lance le premier progiciel de négociation professionnelle : SUCCESS NEGOTIATION

Le groupe Arcante, cabinet spécialisé dans le conseil et la formation en négociation professionnelle, annonce la création d'un progiciel unique sur le marché français : Success Négo. Un outil inédit de préparation et supervision des négociations.

Le groupe Arcante, fort du plus haut niveau d'expertise en négociation, a développé une technologie inédite qui combine des techniques, outils et méthodes de négociation en un modèle performant et fiable améliorant la qualité des négociations et des accords conclus.

Face au succès grandissant de ses activités et de sa technologie exclusive, le groupe Arcante a souhaité ouvrir une nouvelle ère au métier de conseil en négociation, en créant **un dispositif unique d'assistance en négociation : le progiciel Success Négo.**

Lancé en octobre 2013, Success Négo sera disponible auprès des entreprises dès le 01 janvier 2014. Disponible en mode SaaS ou en licence, il pourra s'installer sur les serveurs de l'entreprise ou d'Arcante. Ce progiciel inédit sur le marché français s'adresse aux directions achats, commerciales, générales des entreprises et a pour objectifs :



Copyright Groupe Arcante

Améliorer les résultats des négociations avec les fournisseurs ou les clients de l'entreprise :

- Le progiciel détermine les positions des objectifs de négociation et gère les concessions pour atteindre le meilleur niveau d'accord possible,
- Il organise et planifie le déroulement de chaque négociation pour accroître la probabilité de trouver un accord sur chaque objectif,
- Chaque collaborateur est coaché dans la préparation et le déroulement de ses négociations par un consultant ayant paramétré le progiciel.

Fiabiliser la préparation des négociations :

- Les recommandations données sont ajustées en permanence à chaque situation de négociation rencontrée au sein de l'entreprise,
- Le management peut consulter, commenter et valider, à tout moment et en tout lieu, les négociations en cours de préparation,

- Managers et collaborateurs sont alertés en cas de défaillance dans la préparation de la négociation.

Renforcer l'efficacité du travail des collaborateurs :

- Le progiciel modélise chaque dossier de négociation en un document unique, synthétisant toutes les étapes de la préparation,
- Le temps de préparation et de suivi des négociations est réduit,
- Les préparations des négociations sont archivées. Leurs résultats sont analysés.

« Success Négo est à ce jour le seul applicatif existant permettant de préparer, suivre et superviser en temps réel les négociations. Il met ainsi à la disposition des entreprises, la technologie de négociation professionnelle » explique Laurent Plantevin, Président du groupe Arcante et créateur de Success Négo. « Le lancement de cet outil est un tournant important pour notre cabinet. Il confirme notre savoir-faire et notre haut niveau d'expertise » conclut-il.

A propos du groupe Arcante :

Créé en 2000, Arcante est un groupe de cabinets de conseil et de formation proposant aux entreprises des interventions à haute valeur ajoutée dans le domaine de la négociation professionnelle. Le groupe Arcante intervient dans le but d'améliorer la qualité et la probabilité de conclusion des accords qu'une entreprise négocie avec ses partenaires commerciaux, sociaux ou financiers. Pour ce faire, Arcante dispose d'un ensemble d'outils, de méthodes, de techniques fiables et innovantes, qui lui sont exclusifs. Depuis sa création, le groupe Arcante est intervenu dans plus de 350 entreprises tant en France qu'à l'international.

Contacts presse :



Agence OXYGEN

Marion Rouviller / Eve Catrix

09 83 42 99 69

marion@oxygen-rp.com