



Résultat net du premier semestre 2012 positif : 7% du chiffre d'affaires

Croissance du chiffre d'affaires : +17%

Toulouse, France, le 27 août 2011

Cameleon Software (FR0000074247), leader sur le marché des logiciels de définition d'offres, configuration de produits, tarification et génération de devis, annonce son résultat net provisoire pour le premier semestre 2012, arrêté par le Conseil d'Administration tenu ce jour. Il est précisé que les procédures d'audit sont en cours de finalisation.

(M€)	S1 2012	S1 2011
Revenu Logiciel	3,90	3,42
Revenu Services Associés	1,27	1,01
Chiffre d'affaires	5,17	4,43
Marge brute	5,14	4,40
Frais de personnel	(3,55)	(2,88)
Résultat opérationnel courant	0,34	0,14
Autres produits et charges	-	(0,55)
Résultat opérationnel	0,34	(0,41)
Résultat Financier	0,03	0,05
Résultat net	0,38	(0,36)

(Données provisoires)

+17% de croissance du chiffre d'affaires sur le S1 2012

Le chiffre d'affaires du premier semestre, à 5,17M€, est en progression de +17% par rapport à la même période de l'année précédente. Cette performance est d'autant plus notable que le premier semestre 2011 faisait déjà preuve de dynamisme avec une croissance de 9% par rapport au premier semestre 2010.

Aux Etats-Unis, l'activité est en croissance de 37% sur le semestre.

Résultat Net de 0,38 M€ sur le S1 2012

Le résultat opérationnel courant est positif à hauteur de 0,34 M€ sur la période, contre 0,14 M€ sur la même période en 2011. Le résultat net atteint 0,38 M€ sur la période, soit 7,4% du chiffre d'affaires contre une perte de 0,36 M€ sur la même période en 2011.

Position de trésorerie à 4,49 M€ au 30 juin 2012

Le flux de trésorerie ressort positif sur la période à +2,47M€, la position de trésorerie passant de 2,02 M€ au 31/12/2011 à 4,49 M€ au 30/06/2012. Celle-ci s'établissait à 4,63M€ au 30/06/2011.

Bilan de clôture au 30 juin 2012 :

Le bilan de clôture est présenté ci-après :

Actif en M€	30/06/2012	30/06/2011
Ecarts d'acquisition	2,80	2,80
Autres actifs non courants	0,73	0,82
Clients	3,19	2,21
Autres actifs courants	0,59	0,49
Trésorerie	4,49	4,63
Total Actif	11,79	10,95
Passif en M€	30/06/2012	30/06/2011
Capitaux propres	4,77	5,29
Dettes financières long terme	0,81	0,01
Dettes financières court terme	0,16	0,41
Dettes fournisseurs	0,93	0,83
Autres dettes	2,58	2,52
Produits constatés d'avance	2,53	1,90
Total Passif	11,79	10,95

(Données provisoires)

Perspectives : croissance de 28% du carnet de commandes

Le carnet de commandes (licences perpétuelles et affaires SaaS hors maintenance) reste très solide au 30 juin 2012 à 5,54M€, en croissance de 28% par rapport à celui du 30 juin 2011 à 4,31M€.

En parallèle, le chiffre d'affaires annuel récurrent de maintenance devrait représenter environ 3,5 M€ sur l'exercice 2012.

Jacques Soumeillan, PDG de Cameleon Software, conclut : « Ce semestre de croissance rentable est la concrétisation des efforts fournis par Cameleon Software depuis la mise en place de son plan de transformation il y a 5 ans. Ce dernier, basé sur l'innovation technologique, la fourniture des solutions logicielles en mode licence «On Premise» ou en mode SaaS et sur une forte présence tant commerciale que support et consulting en Europe et aux Etats-Unis, vise à renforcer le leadership du groupe sur le marché du CPQ (Configure Price Quote) pour les grandes et moyennes entreprises. Avec un chiffre d'affaires en hausse de 17% et un résultat net représentant plus de 7% du chiffre d'affaires, ce début d'année 2012, marqué au plan macro-économique par une conjoncture difficile, est très encourageant. Plusieurs nouvelles références prestigieuses, notamment dans le monde de l'assurance et du high-tech, nous ont fait confiance sur cette période, en Europe et aux USA. De plus, la montée en puissance du SaaS, le déploiement progressif des licences On Premise chez nos clients et l'importance du revenu de maintenance constituent autant de gages de visibilité pour l'activité de Cameleon Software sur les exercices à venir. Fort d'une structure financière solide, de l'atteinte de la rentabilité nette dès le premier semestre et d'un modèle économique vertueux générateur de récurrence, Cameleon Software dispose des atouts nécessaires pour exécuter sa politique ambitieuse de développement. Le renforcement des différenciateurs technologiques uniques de la Suite Logicielle Cameleon se poursuivra au profit de ses clients, afin de répondre à un marché mondial du CPQ en forte croissance.»

Pour mémoire :

- Mode licences «On Premise» : licence d'utilisation perpétuelle du logiciel, installé chez le client avec un contrat de maintenance.
- Mode SaaS : location via le web Du logiciel sur une plateforme gérée par Cameleon.

Le communiqué de presse peut contenir des déclarations relatives aux perspectives d'avenir basées sur des estimations et des hypothèses retenues par la Direction ainsi que sur des informations dont elle dispose. Elles comprennent des risques, des incertitudes et des hypothèses pouvant présenter des différences sensibles avec les résultats réels de la société. Le lecteur du présent communiqué de presse ne doit pas accorder un caractère de certitude aux déclarations relatives aux perspectives d'avenir.

A Propos de Cameleon Software

Cameleon Software est le leader sur le marché des logiciels de configuration de produits, tarification, création de devis et d'eCommerce de nouvelle génération.

Nos solutions permettent aux équipes commerciales de réduire le temps de cycle « devis-commande » et de vendre plus sur tout l'ensemble des canaux de ventes. Elles permettent également aux équipes Marketing Produits de définir et mettre sur le marché plus vite des offres nouvelles. Cameleon s'intègre aux principaux CRM et ERP comme Salesforce.com, SAP, Oracle et Microsoft, est disponible en mode licences ou SaaS et est accessible depuis un iPad ou iPhone. Evaluée comme « Positive » dans le Marketscope des analystes du Gartner, Cameleon Software est une société cotée, forte de prestigieuses références dans des secteurs comme l'assurance, les services financiers, les télécoms, le High Tech et l'industrie parmi lesquelles ADT, Clear Channel, Cable One, Gras Savoye, SFR, Technip et ThyssenKrupp.

Pour plus d'information : www.cameleon-software.com et www.salesforce.com/appexchange

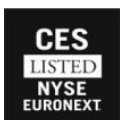
Contacts

Thibault de Bouville, Directeur Administratif et Financier, +33 (0)811 70 78 78, tdebouville(at)cameleon-software.com

Virginie Dupin, Directeur Marketing, +33 (0)811 70 78 78, vdupin(at)cameleon-software.com

NewCap Communication Financière

Emmanuel Huynh / Louis-Victor Delouvrier, +33(0)1 44 71 98 53, cameleonsoftware(at)newcap.fr



Cameleon est une marque déposée de Cameleon Software. Tous les autres noms de sociétés et de produits cités appartiennent à leurs propriétaires respectifs. Tous droits réservés © 2011 Cameleon Software.