



Wyse domine le marché français du client léger

Paris, le 23 mars 2010 – Selon IDC*, Wyse Technology a réalisé 41.3% de parts de marché en France sur le dernier trimestre 2009. Les 16 035 unités vendues par la société les placent en tête des ventes de clients légers.

« *Wyse démontre une nouvelle fois qu'elle occupe une place prédominante dans l'hexagone. Les innovations matériel et logicielle, notamment en matière de virtualisation, déployées par nos équipes nous permettent de coller au plus près aux besoins des responsables informatiques et des avancées technologiques* », explique Philippe Labaste, Directeur Général de Wyse Europe du Sud .

Le modèle client léger est particulièrement efficace pour les entreprises cherchant à optimiser leurs investissements IT et créer une infrastructure plus sécurisée et facile à gérer. Les avantages de l'informatique légère comparés à une architecture PC classique ne sont plus à démontrer.

**IDC EMEA Thin Client Tracker Q4 2009*

A propos de Wyse Technology

Wyse Technology est le leader mondial de l'informatique légère et de la virtualisation du poste de travail avec ses solutions matérielles et logicielles. Wyse et ses partenaires stratégiques, tels que Citrix, CSC, IBM, Lenovo, Microsoft, Novell et VMware fournissent le matériel, les logiciels d'infrastructure et les services qui sont au cœur du cloud computing, de la virtualisation et de l'informatique verte.

Ces solutions d'informatique légère permettent aux utilisateurs d'accéder à de riches fonctionnalités vocales, de données et de vidéo, tout en bénéficiant d'une sécurité renforcée, d'une plus grande facilité d'administration et expérience utilisateur, pour un coût total de possession bien inférieur à celui d'un PC. Wyse possède le réseau de distribution en informatique légère le plus vaste au monde au travers de ses partenaires et bureaux dans le monde. Wyse a été créé en 1981, son siège social se situe à San Jose en Californie.

Pour plus d'information sur la société, consulter www.wyse.fr