

Groupement créé en 1989, SEQUENCE INFORMATIQUE recrute en 2010 !

Composé de revendeurs informatiques indépendants, le réseau SEQUENCE ne manque pas d'arguments.

A commencer par l'intranet d'achats (baptisé IAS), une véritable salle des marchés, unique en France, au service de tous ses adhérents. Ce sont d'ailleurs eux qui en parlent le mieux :

« Chacun effectue ses achats dans un panier qui lui est propre. Ce dernier est mutualisé avec l'ensemble des adhérents, pour composer un panier global. Les grossistes disposent d'un laps de temps pour coter les produits selon la méthode des enchères inversées. A la fermeture de la salle des marchés, les phases de livraison et facturation se déroulent individuellement, dans les conditions habituelles. »

*Hugues DAVID, responsable de l'Intranet Achats Sequence*

« Nous gagnons un temps considérable en reportant en partie ou totalité la gestion des achats sur SEQUENCE, tout en gardant la main sur nos fournisseurs habituels ! Nous réalisons des économies d'échelle considérables, liées à la mutualisation et obtenons des conditions uniques »

Régis BRUTEUL, président de MVI à Brest

« Les opérations ONE SHOT réalisées chaque mois sur un produit, nous permettent d'obtenir des tarifs que nous n'obtiendrions pas sans SEQUENCE. Ajoutées aux gains de temps et de productivité liés à l'IAS, et aux remises de fin d'année, le coût de notre adhésion au réseau est largement compensé ! »

Philippe QUINSAC, président de NETIXIA à Tours

« Les nombreux échanges que j'entretiens avec mes confrères et les retours d'expérience que nous partageons tous, sont un avantage qui n'a pas de prix. Notre adhésion à SEQUENCE est un évidence jamais remise en cause, d'autant plus que nos confrères sont aujourd'hui devenus des amis. »

Alain POSSARD, Président d'Espace Micro à Bordeaux