

COMMUNIQUE DE PRESSE

Le distributeur alimentaire russe Geba prépare le développement de ses activités avec Manhattan Associates

Le distributeur sibérien des sociétés Kraft, Nestlé et United Confectioners investit dans les technologies de supply chain pour améliorer son efficacité opérationnelle et ses niveaux de service

PARIS & ATLANTA - 16 février 2010 - Manhattan Associates (NASDAQ: MANH), fournisseur mondial de solutions d'optimisation de la supply chain, annonce que le distributeur alimentaire régional Geba a lancé un projet d'automatisation de son centre de distribution de Novosibirsk (Russie), avec la solution Warehouse Management (WMS) de Manhattan Associates comme structure technologique pour la gestion de ses opérations régionales. Depuis son centre de distribution de Novosibirsk – première ville de Sibérie et troisième de Russie après Moscou et St Petersburg – Geba distribue des produits d'alimentation, de confiserie et d'épicerie pour un grand nombre de clients comme Cadbury's, Kraft, Nestlé, Shtolverk Rus, Stimorol et United Confectioners. Ses opérations de distribution couvrent les villes de Novosibirsk, Omsk, Tomsk, Iskitim, Kuibyshev et Karasuk.

Le projet vise deux objectifs principaux : fournir un service de distribution de haute qualité sur toute la région aux fournisseurs et aux clients distributeurs existants ; et attirer de nouveaux clients. Pour ce faire, l'équipe dirigeante de Geba a décidé de créer une plateforme technologique commune pour l'ensemble de ses opérations de distribution.

Le nouveau centre de distribution de 7 000 m² de Novosibirsk est équipé de racks d'entreposage à très grande hauteur, d'un convoyeur et de terminaux de collecte des données à radiofréquence (RF) qui permettront à Geba de gérer les workflow en temps réel. Afin d'intégrer tous ces éléments entre eux, Geba avait besoin d'une solution avancée de gestion d'entrepôt et d'exécution logistique. Grâce aux fonctionnalités puissantes et flexibles de Warehouse Management de Manhattan Associates, ainsi qu'aux multiples exemples des systèmes Manhattan utilisés ailleurs en Russie, Geba a choisi Manhattan Associates comme partenaire. Un élément clé ayant favorisé la signature du contrat est le partenariat local existant en Russie et dans les pays de la CEI entre Manhattan Associates et KORUS Consulting, ce dernier étant en charge du déploiement et du support de la solution de Manhattan pour Geba. Geba a été convaincu par l'approche proposée par Korus Consulting et Manhattan pour le déploiement de la solution Warehouse Management, et qui permet également à la société de configurer elle-même le système en fonction de l'évolution de ses besoins métiers.

Selon l'un des responsables du projet chez Geba, en charge du développement des activités de la société, « En plus de jouer un rôle central et stratégique dans la supply chain de nos fournisseurs et de nos clients distributeurs, nous voulions rationaliser cette supply chain, particulièrement dans le contexte économique actuel. Sans système d'information moderne, nous ne pouvions pas développer nos activités existantes et encore moins en déployer de nouvelles. Avec l'installation de la solution Warehouse Management de Manhattan, nous savons que nous aurons la solution la plus efficace pour gérer les challenges uniques de la supply chain de l'industrie alimentaire, grâce notamment à la capacité de suivre les dates de péremption des produits, de garantir la transparence des stocks dans et au-delà de l'entrepôt, de réduire le volume de non-qualité, et de répondre aux demandes spécifiques des acheteurs et des fournisseurs au niveau de l'approvisionnement, du stockage et de l'expédition des produits alimentaires. Notre équipe dirigeante va également être capable d'améliorer les performances de nos ressources. »

Selon Jan-Paul Boos, directeur senior chez Manhattan Associates, « Nous sommes impatients de collaborer avec Geba et de rendre sa supply chain plus efficace et plus agile. L'objectif ultime de notre collaboration est de rationaliser la supply chain que gère Geba pour le compte de ses clients en Sibérie et de permettre aux produits d'être plus rapidement disponibles sur les rayonnages. Manhattan Associates voit ce projet comme un très bon exemple de l'utilisation de sa solution de supply chain basée sur .Net pour servir les besoins de l'industrie alimentaire et pour réduire le coût de possession des systèmes de supply chain stratégiques. »

A propos de Geba

Geba est un distributeur alimentaire leader en Sibérie (Russie). Il distribue des produits d'alimentation, de confiserie et d'épicerie pour un grand nombre de clients comme Cadbury's, Kraft, Nestlé, Shtolverk Rus, Stimorol et United Confectioners. Ses opérations couvrent les villes de Novosibirsk, Omsk, Tomsk, Iskitim, Kuibyshev et Karasuk.

A propos de Manhattan Associates

Manhattan Associates, forte de 20 années d'expérience, continue d'offrir l'excellence logistique à plus de 1200 entreprises convaincues que l'optimisation de la supply chain est un facteur clé de leadership sur leurs marchés. Manhattan SCOPE™ est une gamme de progiciels et de technologies permettant aux entreprises d'optimiser leur supply chain depuis la planification jusqu'à l'exécution. La Plateforme de Processus Supply Chain SCOPE comprend cinq suites de solutions de supply chain management : Planification et Prévision, Optimisation du Stock, Gestion du cycle des Commandes, Gestion du cycle du Transport, Gestion de la Distribution. Ces suites de solutions sont complétées par des applications transverses – Supply Chain Intelligence, Supply Chain Visibility et Supply Chain Event Management –, tandis que l'offre X-Suite permet de combiner les solutions ou leurs modules afin de répondre à des défis spécifiques liés à la supply chain.

Pour plus d'informations : www.manh.com.fr