

**www.petite-entreprise.net,
le portail de tous les services pour accompagner le développement
des petites entreprises et entrepreneurs de France.**

Petite-Entreprise.net propose un service complet de mise en relation sur Internet pour les TPE/PME à la recherche de prestataires qualifiés. Un portail de référence pour les acteurs de l'offre et de la demande : consultants et entrepreneurs bénéficient de services adaptés pour se développer en toute cohésion.

Aider au développement des petites entreprises : la réponse globale de Petite-Entreprise.net

Le site Petite-Entreprise.net est né du constat fait par un réseau d'experts de la solitude du chef d'entreprise face à son métier et aux exigences imposées par le statut de TPE ou PME. **Le portail est créé en juillet 2007 avec un objectif clair et précis : proposer à ses visiteurs patrons et futurs patrons de TPE/PME des services d'accompagnement à la gestion d'entreprise.**

Un très large panel de services, au plus près des besoins des petites entreprises

Si Petite-Entreprise.net a su trouver sa place parmi les sites de références dans la mise en relation, il a également prit soin d'étoffer son offre de services. Un contact régulier avec les entrepreneurs de TPE, a permis de définir leurs besoins et de mettre en place de nouveaux services d'aide en :

- accompagnement à la **gestion d'entreprise** (suivi de trésorerie, calcul de marge, diagnostic d'entreprise)
- accompagnement d'**entreprise en difficultés** (redressement d'entreprise, plan de continuation)
- **formation professionnelle** (calcul de prix, formation gestion, formation recrutement),
- accompagnement à la **gestion du personnel** (recrutement, animation de l'équipe, motivation)
- solutions de **communication** (site Internet)
- **certifications professionnelles** (Qualibat, Qualisol, document unique de sécurité).

Des outils efficaces pour assurer une solution adaptée

Grâce à une boîte à outils astucieuse, les entrepreneurs de petites entreprises peuvent trouver rapidement la réponse à leurs questions.

- **Un service d'Urgence d'aide aux entreprises** permettant de faire appel aux équipes de Petite-Entreprise.Net en temps réel grâce à des formulaires de contacts en ligne. Sous 48h, Petite-Entreprise.Net les contacte par téléphone pour éclaircir leur demande et se charge de trouver la réponse la plus adaptée via son réseau de partenaires qualifiés.
- **Une sélection de partenaires** choisie par Petite-Entreprise.net et qualifiée par situation géographique et domaine d'activité.

- **Une bibliothèque de fiches pratiques et fiches conseils** pour s'informer en ligne et profiter des compétences de Petite-Entreprise.net (définition d'un prévisionnel, questions autour du redressement judiciaire, des démarches administratives, etc...).
- **Une boutique de services** aux entreprises pour choisir directement en ligne une prestation simple, sur mesure et adaptée à la petite entreprise (coaching d'entreprise, diagnostic de rentabilité, aide à la création d'entreprise...).
- **Un annuaire gratuit *La Tribu des Patrons*** permettant au patron ou créateur d'entreprise de présenter sa société ou son projet gratuitement via une page dédiée sur le site.

Un positionnement volontairement décalé pour favoriser la proximité avec les différents interlocuteurs

Petite-entreprise.Net se démarque des autres sites de mise en relation par son **approche dynamique et interactive** présentée via l'interface graphique originale et un discours décalé. Le personnage emblématique Prospérine, ambassadrice de la petite entreprise sur Internet depuis la naissance du site, a pour mission de guider le visiteur et de lui apporter des « trucs et astuces » pour répondre à toutes ses questions.

Un business model pertinent pour les consultants partenaires

Parce qu'il n'est pas toujours facile de développer son portefeuille client et de travailler à sa visibilité sur le marché, **Petite-Entreprise.net intervient comme aide au développement commercial de ses partenaires. Un service de qualité reposant sur un modèle économique innovant.**

Via la souscription à un abonnement fixe, les consultants partenaires bénéficient d'un espace personnalisé et accèdent aux contacts entrants et identifiés de Petite-Entreprise.net. Alertés en temps réel par e-mail et sms des demandes en cours dans leur région, Petite-Entreprise.net leur garantit l'exclusivité du contact lors de la mise en relation. En effet, Petite-Entreprise.net s'engage à mettre en relation le prestataire qui présente le savoir-faire en adéquation avec la demande de l'entreprise. Un service non négligeable qui permet de passer outre les affres de la prospection pour gagner en visibilité et développer son activité.

A propos de Petite-Entreprise.net

Créé en 2007 par la société Valpolis, le portail Petite-Entreprise.Net propose un large panel de services pour accompagner le développement des petites entreprises et entrepreneurs de France. Aujourd'hui, le site met en relation près de 500 entrepreneurs et partenaires par mois et compte près de 200 consultants ou experts-comptables partenaires spécialisés par métier, répartis par zones géographiques pour apporter des solutions de proximité adaptées aux entreprises. La réussite de Petite-Entreprise.Net repose sur 3 valeurs : réactivité, proximité et disponibilité mais également sur son approche interactive, dynamique et conviviale de la mise en relation.

Contacts presse :	
 <p>OXYGEN Anne Macquet / Pauline Moreau Tél. : 01 41 11 37 72 / 37 77 amacquet@oxygen-rp.com pmoreau@oxygen-rp.com www.oxygen-rp.fr</p>	 <p>PETITE-ENTREPRISE.NET Odile Olivier Tél. : 03 89 41 41 35 odile@valpolis.fr www.petite-entreprise.net</p>