

# Troisième trimestre 2009 : Une bonne rentabilité pour Unit 4 Agresso avec une marge EBITDA record et un bon portefeuille de commandes

Paris, le 26 Octobre 2009.

**Unit 4 Agresso, le spécialiste des progiciels de gestion**, annonce que des commandes importantes lui ont permis de réaliser un troisième trimestre meilleur que prévu. L'estimation initiale prévoyait de réaliser un chiffre d'affaires pour le troisième trimestre légèrement inférieur à celui de l'an passé, ce dernier étant exceptionnel (EBITDA +63%), mais cela n'a pas été le cas. En effet, après d'excellents résultats pour les mois de juillet et août 2009, le mois de septembre s'est avéré être le meilleur mois de l'année avec une rentabilité record.

Unit 4 Agresso a ainsi signé un contrat significatif avec l'une des plus prestigieuses universités des Etats-Unis, incluant des opportunités pour les années à venir. Le secteur public a également été en croissance en Grande Bretagne. Plusieurs contrats attendus pour le début du quatrième trimestre ont été finalisés au cours du troisième.

## Résultats du troisième trimestre :

Le **chiffre d'affaires** total pour ce trimestre s'élève à **90.1 millions d'euros**, une baisse de 6% comparée aux résultats obtenus sur la même période en 2008. A taux de change constant les revenus sont en décroissance de 3%.

Le **résultat d'exploitation** a augmenté, il était de 90.2% au troisième trimestre 2008 et il est de **91.2% pour le troisième trimestre 2009.**

L'**EBITDA** a augmenté au total de **13%** à **18.9 millions d'euros** suite principalement aux synergies mises en place et aux économies réalisées. **La marge EBITDA** au troisième trimestre 2009 est de **21.0%** contre 17.5% au troisième trimestre 2008.

Edwin van Leeuwen, CFO, explique : « *Bien qu'il soit encore trop tôt pour affirmer que la situation économique s'améliore, nous sommes ravis d'avoir optimisé nos résultats pour le troisième trimestre 2009. En ce qui concerne la fin de l'année, il nous faut obtenir un EBITDA légèrement supérieur à celui du troisième trimestre pour atteindre nos objectifs. C'est encourageant de voir que nous continuons de signer des contrats importants avec nos produits AGRESSO et CODA face aux ERP traditionnels du marché.* »

## À propos d'Agresso

Agresso est éditeur et intégrateur de solutions ERP pour les PME et l'un des cinq principaux fournisseurs sur ce marché. Son offre est dédiée aux sociétés de services, au secteur public et à l'éducation.

Agresso offre une architecture intégrée unique de « Data-Process-Delivery » conçue spécifiquement pour des entreprises souhaitant adapter instantanément leur solution aux changements continus auxquels elles sont confrontées, ou Business Living IN Change (BLINC)<sup>TM</sup>. Agresso est la définition même de l'Agilité sur le marché des ERP, car elle permet une quantité illimitée de changements après la mise en œuvre, sans les coûts supplémentaires habituellement associés à ces interventions, qui se chiffrent en milliards d'euros pour les leaders du marché.