



Pomeroy et Radware signent un accord de distribution

Un nouveau partenariat avec Radware renforce l'offre de solutions avancées et le support client pour la clientèle de Pomeroy à travers le monde

Boulogne-Billancourt, le 28 octobre 2009. Radware (NASDAQ : RDWR), le premier fournisseur de solutions intégrées [d'application delivery](#) pour les réseaux orientés métier, annonce la signature d'un accord de partenariat avec Pomeroy (NASDAQ : PMRY), un important fournisseur de solutions d'infrastructures informatiques axées sur les technologies pour l'entreprise, les réseaux et les utilisateurs finaux. Dans le cadre de cet accord, Pomeroy va devenir distributeur de Radware et renforcer ainsi sa présence sur le marché mondial des solutions d'application delivery. En intégrant le réseau de distribution de Radware, Pomeroy va bénéficier d'une formation étendue sur la ligne de produits Radware-Alteon, améliorant ainsi ses capacités à proposer des options avancées d'application delivery à sa clientèle.

Depuis près de 30 ans, Pomeroy répond aux exigences de ses clients avec des solutions technologiques personnalisées capables de faire face à tout défi informatique. En établissant un partenariat avec Radware qui lui permet de proposer une gamme de produits élargie à ses clients du secteur public, aux entreprises multinationales du classement Fortune 100 et aux entreprises de taille moyenne, Pomeroy accroît sa capacité à fournir des services fiables et sécurisés, renforcés par le vaste système de support de Radware, d'où une garantie de confiance supplémentaire pour les clients.

« Il est essentiel de se doter de tous les outils nécessaires pour répondre aux besoins informatiques de nos clients, quel que soit le défi présent », explique Bill Rutherford, Vice-président régional des ventes de Pomeroy. « La taille impressionnante du réseau et l'excellente réputation du support produit de Radware seront autant d'atouts clés pour nous permettre de satisfaire nos clients actuels, et également pour nous aider à alimenter notre croissance en termes de parts de marché ».

Radware se consacre à conjuguer un niveau de support inégalé, les meilleures pratiques et une réactivité pour assurer la satisfaction et la réussite durables des distributeurs et des clients. Radware renforce son engagement envers la marque Alteon (en termes de gamme de produits, de réseau de distribution et de clients) en assurant une garantie produits sur cinq ans et une feuille de route qui comprend la mise à niveau de la gamme et sa pérennité.

« Travailler avec un leader mondial comme Pomeroy souligne une fois de plus notre capacité à attirer de nouveaux partenaires et offrir des solutions avancées d'application delivery sur le marché mondial », déclare Frank Rubio, Vice-président du développement commercial chez Radware. « Nous tirons une grande fierté de notre capacité à fournir des produits et un support exceptionnels. Nous poursuivrons

nos efforts et dépasserons les exigences de nos partenaires pour nous assurer de répondre au mieux à leurs besoins, ainsi qu' à ceux de leurs clients ».

Radware a acquis les produits Alteon de [d'application delivery](#) niveau 4-7 le 31 mars 2009, notamment des commutateurs et accélérateurs d'applications. Les produits Alteon assurent la disponibilité, la performance et la sécurité des applications en équilibrant et accélérant le trafic, et en permettant aux responsables informatiques de contrôler leur réseau.

Depuis l'acquisition, Radware a fourni une formation avancée, des programmes et des outils pour aider ses partenaires distributeurs à comprendre la vision Alteon, les différences clés et la valeur ajoutée.

À propos de Pomeroy

Pomeroy IT Solutions, Inc. est un fournisseur leader de solutions d'infrastructures informatiques spécialisées dans les technologies pour l'entreprise, les réseaux et les utilisateurs finaux. S'appuyant sur ses compétences en externalisation et services professionnels informatiques, Pomeroy offre des solutions de conseil, déploiement, exploitation, recrutement et recherche de produits en couvrant les domaines de Six Sigma, la gestion de programmes et projets et les meilleures pratiques du secteur. La démarche consultative et la méthodologie adaptative de Pomeroy permettent à ses clients comme les multinationales du classement Fortune 2000, les acteurs du secteur public et les entreprises de taille moyenne de réaliser leurs objectifs commerciaux à l'aide d'outils informatiques qui simplifient les processus, augmentent la productivité, réduisent les coûts et améliorent la rentabilité. Pour en savoir plus, visitez le site www.pomeroy.com.

Radware en bref

Radware (code NASDAQ : RDWR), leader mondial des solutions intégrées de distribution d'applications, assure la disponibilité, la haute performance et la sécurité d'applications critiques pour plus de 5000 entreprises et opérateurs dans le monde. Avec APSoluteTM, sa suite logicielle complète intégrant des solutions intelligentes d'accès et de sécurité, Radware permet aux entreprises de tous les secteurs de piloter la productivité de leur activité, d'améliorer leur rentabilité et de réduire les coûts d'exploitation et d'infrastructure informatiques, en faisant de leurs réseaux « des réseaux orientés métier ». Pour en savoir plus, consultez www.radware.com

###

This press release may contain forward-looking statements that are subject to risks and uncertainties. Factors that could cause actual results to differ materially from these forward-looking statements include, but are not limited to, general business conditions in the Application Switching or Network Security industry, changes in demand for Application Switching or Network Security products, the timing and amount or cancellation of orders and other risks detailed from time to time in Radware's filings with the Securities and Exchange Commission, including Radware's Form 20-F.