

Activité commerciale du troisième trimestre 2009

20 octobre 2009

Chiffre d'affaires non audité	T3 2009 M€	T3 2008 M€	T3 2009/T3 2008 Croissance**	Cumul 2009 M€	Cumul 2009/2008 Croissance**
Dématérialisation*	4,91	4,17	+13%	14,20	+11%
Serveurs de fax	1,21	1,34	-11%	3,92	-13%
Host Access	0,46	0,76	-41%	1,59	-33%
Total	6,58	6,27	4%	19,71	1%

*Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

** Variation à taux de change constant : Taux de change 2009 appliqués au chiffre d'affaires 2008

Reprise de la croissance

Au cours du troisième trimestre 2009, le chiffre d'affaires d'Esker a progressé de 4% à taux de change constant et de 5% à taux de change courant par rapport au même trimestre de l'année précédente. Ce trimestre marque le retour de la croissance du groupe et permet de compenser le retard constaté à la fin du trimestre précédent. Pour les neuf premiers mois de l'année 2009, la croissance du chiffre d'affaires s'établit à 1% à taux de change constant et à 4% à taux de change courant.

Performances diverses selon les régions

La performance globale du groupe cache de grandes disparités entre les différentes régions du monde. Elle reflète l'état de l'économie mondiale. La zone Asie/Pacifique est la plus dynamique pour Esker en affichant une progression de +51% des ventes. Les Etats-Unis décroissent de 5% alors que l'Europe progresse de 12%. Toutefois, le chiffre d'affaires des Etats-Unis n'intègre qu'une petite partie des nombreux contrats On Demand qui ont été signés sur la période en remplacement des ventes de licences traditionnelles (DeliveryWare).

Forte croissance des solutions de dématérialisation « à la demande »

Les solutions de dématérialisation affichent des résultats contrastés. Les services « à la demande » (FlyDoc et Esker on Demand) continuent de progresser à un rythme très soutenu (+60%) alors que les solutions traditionnelles (DeliveryWare) chutent légèrement (-12%). Contrairement aux solutions logicielles classiques, les services « à la demande » (SaaS ou Cloud Computing) ne requièrent pas d'investissements importants et ne pâtissent donc pas du ralentissement ou du report des projets informatiques dans les entreprises. Par ailleurs, les solutions « à la demande » commencent à connaître un très vif succès hors de France et particulièrement aux Etats-Unis qui ont signé, sur ce trimestre, un nombre record de contrats significatifs. Le chiffre d'affaires généré par les offres « à la demande » d'Esker représente 37% de l'activité globale sur le troisième trimestre 2009. Cumulé aux revenus de maintenance (32%), il permet de garantir à la société un chiffre d'affaires récurrent de l'ordre de 70%.

Troisième trimestre nettement profitable

Le niveau des ventes du troisième trimestre 2009, associé à une maîtrise des coûts, permettra à Esker de dégager un résultat opérationnel significatif sur cette période.

Au 30 septembre 2009, la trésorerie du groupe s'établit à 6,8 M€ (contre 5,7 M€ au 31 décembre 2008).

Tendances pour le reste de l'année 2009

Même si la société a pu remarquer une légère détente dans les cycles de décisions de ses clients, elle n'anticipe pas une forte reprise au cours du quatrième trimestre 2009. Les tendances constatées au cours du trimestre écoulé devraient se prolonger avec un fort dynamisme de l'Asie et un rythme toujours soutenu de la croissance des activités SaaS. Même si Esker n'anticipe pas un taux de croissance élevé pour le trimestre à venir, la récurrence du chiffre d'affaires combinée à une gestion rigoureuse des dépenses permettra de dégager à nouveau un résultat d'exploitation positif qui se traduira par une année 2009 nettement profitable.

A propos d'Esker ▪ www.esker.fr

Créé en 1985, Esker est un des principaux éditeurs de solutions et services de dématérialisation à la demande et un des acteurs majeurs du SaaS en France (Software as a Service).

Dédiés à tous les acteurs de l'entreprise (Direction Financière, Comptabilité, Ressources Humaines, Marketing...), ses solutions et services à la demande, Esker DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception et l'envoi de leurs documents (factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, courriers commerciaux et marketing, bulletins de paie...) par courrier, fax, e-mail ou SMS. Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 organisations dans le monde telles que Adecco, AGF, Aldes, EDF, Flammarion, Lafarge, Manpower, Microsoft Corp., Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

Avec un chiffre d'affaires de 26,6 millions d'euros en 2008, Esker se positionne comme le 22^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-Alpes.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 72 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 43% aux Etats-Unis.

Esker est également 3ème éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM, VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6ème éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et SmarTerm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N°A0605040V).

© 2009 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.



Esker SA ▪ 10 rue des Emeraudes ▪ 69006 Lyon ▪ France
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ▪ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ▪ info@esker.fr ▪ www.esker.fr

