

## **Communiqué de presse**

Issy-les-Moulineaux, le 15 octobre 2009

### **OGER INTERNATIONAL, société d'ingénierie de la construction, utilise la solution DTS de DoubleTrade pour ses échanges électroniques**

DoubleTrade, le spécialiste de la gestion d'appels d'offres et projets, a développé DTS, une solution de partage de documents sur Internet et accompagne depuis 2 ans la société OGER INTERNATIONAL dans son besoin d'échanger ses dossiers d'appels d'offre avec ses fournisseurs.

Société d'ingénierie de la construction, OGER INTERNATIONAL a pour vocation d'aider ses clients à réussir leurs projets de construction en maîtrisant tous les aspects d'organisation de projet, de conception fonctionnelle et technique, ingénierie, réalisation opérationnelle, de maîtrise des coûts, des délais, de la qualité, de maîtrise contractuelle et environnementale, de maîtrise des risques.

La solution DTS répond à la politique de dématérialisation d'OGER INTERNATIONAL qui avait besoin d'une plate-forme d'échanges de gros fichiers facilement appropriable par les collaborateurs et les fournisseurs de tous les pays. Ainsi, ils peuvent désormais utiliser en toute sécurité une solution fiable, rapide et multilingue.

La solution DTS permet aux collaborateurs d'OGER INTERNATIONAL d'envoyer à leurs nombreux fournisseurs les dossiers d'appels d'offres via une plate-forme collaborative.

Ce service permet à OGER INTERNATIONAL de s'affranchir de la taille des fichiers à échanger et de gagner du temps dans la transmission et l'organisation des informations. Les équipes peuvent, depuis n'importe quel ordinateur partout dans le monde, accéder à leur espace de travail en toute sécurité, gérer les différentes versions des documents mis en ligne et maîtriser les droits d'accès aux informations.

Eliane Castaner, assistante du service des appels d'offres, témoigne : « Nous avons identifié le besoin d'utiliser une plate-forme Internet pour échanger avec nos fournisseurs nos documents sécurisés. La solution de DoubleTrade nous est apparue comme bien appropriée à nos besoins. Elle s'avère être appréciée de nos partenaires pour sa simplicité d'utilisation. Ses fonctionnalités modulables peuvent ainsi s'adapter aux spécificités de notre société. »

### **DoubleTrade présent sur le salon Batimat du 2 au 7 novembre 2009 à Paris Porte de Versailles – Hall 5.1 – stand G30**

Du 2 au 7 novembre, DoubleTrade présente DTS, sa solution de gestion électronique de documents, sur le salon Batimat, le rendez-vous international des professionnels de la construction.

Pour en savoir plus sur l'EMOC : [www.ogerINTERNATIONAL.com](http://www.ogerINTERNATIONAL.com)

**A propos de DoubleTrade :**

DoubleTrade propose aux entreprises privées et aux organismes publics des solutions complètes de gestion d'appels d'offres et projets.

Les solutions DoubleTrade s'adressent :

Ø aux **Directions Commerciales ou Marketing** souhaitant bénéficier d'un service de veille sur les appels d'offres et détecter ainsi de nouveaux marchés tout en réduisant leurs coûts de prospection commerciale.

Ø aux **Maitres d'œuvre ou Maitres d'ouvrage** qui veulent optimiser les échanges avec les intervenants sur leurs projets, libres de toute contrainte technique de mise en œuvre.

Ø aux **Directions Achats ou Cellules Marchés** désireuses de se doter d'outils de rédaction et de gestion d'appels d'offres performants sans avoir à supporter de lourds investissements technologiques.

Ces services se déclinent autour de 4 solutions accessibles à partir d'un simple navigateur internet :

· **DTS™** est une plate-forme collaborative et sécurisée de stockage et partage de documents qui permet **à l'ensemble des intervenants sur un projet** (maître d'ouvrage, assistants au maître d'ouvrage, maître d'œuvre, bureau de contrôle, Entreprises...) de gagner en efficacité dans l'échange de l'information.

· **DTV™** est un véritable outil de veille sur les appels d'offres au service **des Fournisseurs des marchés publics** qui permet d'industrialiser le processus de recherche de nouveaux marchés tout en réduisant les coûts de prospection commerciale.

· **DTP™** aide les **Acheteurs publics** à gérer leurs consultations efficacement et en conformité avec la réglementation française et les directives européennes.

· **DTX™** permet aux **Directions Achats** de traiter le cycle complet de l'appel d'offres, de sa formulation jusqu'à la réception et au dépouillement des offres fournisseurs et à l'éventuelle enchère finale.

Pour en savoir plus sur DoubleTrade : [www.doubletrade.com](http://www.doubletrade.com)

DoubleTrade est une marque du groupe Reed Business Information.  
[www.reedbusiness.fr](http://www.reedbusiness.fr)