

The logo for Brink's, featuring the word "BRINKS" in a bold, blue, sans-serif font. To the left of the text are four vertical blue bars of varying heights, creating a stylized graphic element.The logo for Wincor Nixdorf, featuring the words "WINCOR" and "NIXDORF" in a bold, black, sans-serif font. A thick red horizontal line is positioned between the two words.

Communiqué de presse

Brink's et Wincor Nixdorf lancent une offre d'externalisation de gestion des espèces pour la Distribution

(Paris, le 1^{er} octobre 2009) - Brink's, leader du transport de fonds, et Wincor Nixdorf, leader des solutions métiers pour la Distribution et la Banque, viennent de signer un partenariat pour proposer aux Distributeurs Français une offre globale d'externalisation de gestion des espèces.

Les acteurs de la Distribution font face à des besoins croissants d'optimisation de la gestion des espèces.

Pour répondre à cet enjeu stratégique Brink's et Wincor Nixdorf lancent aujourd'hui une offre globale leur permettant d'externaliser la gestion des flux d'espèces, de la ligne de caisse du magasin jusqu'à la remise en banque.

Cette offre concerne l'encaissement traditionnel comme l'encaissement libre-service.

Plus concrètement cette offre permet aux Distributeurs de se concentrer sur leur cœur de métier, d'optimiser leur process magasins tout en réduisant leurs coûts de gestion.

Par ailleurs elle permet aux Distributeurs de renforcer les contrôles et la centralisation des informations, pour mieux sécuriser leurs flux d'espèces vis-à-vis des fraudes potentielles et des braquages de plus en plus nombreux en magasin.

« Cette offre se base sur l'expertise technique de Brink's en matière de gestion des flux du cash allié aux solutions innovantes de Wincor Nixdorf, tant matérielles, logicielles que services. Chaque jour, les experts Brink's piloteront l'ensemble des process grâce à l'eServices Platform® Wincor Nixdorf, » explique Patrick Lagarde, Président directeur général de Brink's France.

Cette plate-forme assure de manière complémentaire la consolidation de la disponibilité du cash et des équipements. Ce système intelligent s'enrichit au fur et à mesure des données qu'il analyse : il améliore ainsi la prévisibilité liée au niveau de cash nécessaire au fonctionnement du magasin permettant une parfaite adéquation avec l'organisation des transports de fonds.

Le partenariat Brink's - Wincor Nixdorf permet ainsi d'assurer une prestation experte sur l'ensemble des process de gestion des espèces, selon la configuration de chaque magasin : audit des process, solutions d'automatisation, manipulation des automates en magasin, mise en sécurité des fonds, transports des fonds, comptage,

télétransmissions, crédit de la recette à J, supervision technique et métier des équipements, certification...

« Sécuriser les magasins et décharger le personnel de la gestion des espèces devient prioritaire pour les Distributeurs. A travers ce nouveau business-model ils bénéficieront d'un levier stratégique pour réduire leurs coûts et se concentrer sur l'essentiel de leur métier : le conseil et le service client », complète Philippe Dauphin, Président & CEO de Wincor Nixdorf France.

Cette offre sera présentée par Brink's et Wincor Nixdorf dans le cadre des « Rencontres du Libre-Service » qui se tiendront les 13 et 14 octobre prochains à Vélizy

A propos de Brink's

Le Groupe Brink's France est un acteur majeur dans les domaines du transport de fonds, du traitement des valeurs, de la gestion et de la maintenance des automates bancaires, de la sûreté aéroportuaire et portuaire, de la télésurveillance et de la sécurité événementielle.

Avec près de 8 400 collaborateurs en France et aux Antilles, Brink's France réalise un chiffre d'affaires de 455 Millions d'Euros.

A propos de Wincor Nixdorf

Fournisseur de solutions dédiées aux marchés de la Banque et de la Distribution, Wincor Nixdorf propose une offre globale de matériels, logiciels et services spécialisés. Avec un chiffre d'affaires dépassant deux milliards d'euros, le groupe Wincor Nixdorf développe son expertise métier en s'appuyant sur plus de 9 000 collaborateurs répartis dans 100 pays. La filiale française affiche elle aussi d'excellents résultats, avec une croissance régulière du chiffre d'affaires, de la rentabilité et des effectifs. Elle est, depuis 2004, n°1 du marché français en termes de livraison d'automates bancaires et n°1 pour les livraisons annuelles de terminaux points de vente.