Systar
MANAGE WITH VISION

Systar lance un programme innovant pour optimiser les infrastructures VMware®

ST. CLOUD, France et Vienna, VA, le 2 septembre 2009 – Systar (ISIN : FR0000052854 - SAR), le premier fournisseur de solutions de gestion de performance, annonce le lancement d'une offre orientée résultat destinée à optimiser les infrastructures VMware, à travers l'augmentation des taux d'utilisation et le maintien de la qualité de service. Il s'agit d'une offre d'abonnement avec engagement de résultat, en alternative à l'acquisition de licences.

Selon de récentes études de marché, la plupart des organisations n'utilise que 20% de la capacité disponible de leur infrastructure virtualisée. Si l'on n'y prend garde, cette sous-utilisation associée à une croissance rapide de la virtualisation peut entraîner des millions d'euros dépensés inutilement sur des budgets informatiques déjà resserrés.

La nouvelle offre de Systar pour la réduction des coûts d'infrastructure VMware permet aux entreprises de faire face à la croissance de la virtualisation tout en optimisant leur parc existant. En s'appuyant sur le suivi permanent de l'infrastructure et les analyses prêtes à l'emploi fournies par le logiciel OmniVision, cette offre apporte un diagnostic sur l'existant et des recommandations destinées à optimiser les ressources. Des points de contrôle réguliers s'assureront que les économies sont pérennes même lorsque les besoins et les environnements changent.

La solution de Systar est fondée sur l'obtention de résultats en fonction d'objectifs spécifiques des clients, de leurs contraintes d'organisation et de leurs priorités. Le système d'abonnement proposé, sans nécessité d'acquisition de logiciel, représente l'opportunité de tirer le meilleur parti des investissements VMware en toute confiance.

Cette offre améliore la gestion de capacité des infrastructures VMware au niveau du cluster, ce qui permet d'avoir le meilleur impact en termes d'optimisation. Elle recommande des niveaux d'utilisation adaptés pour éviter les risques de saturation, minimiser les migrations inutiles et renforcer la haute disponibilité. Elle indique également comment dimensionner et placer les VMs pour optimiser la capacité tout en réduisant les investissements en nouveaux serveurs ESX, les achats de licences et autres coûts opérationnels associés.

« En alternative à l'achat de licences, nous travaillons avec nos clients à la définition d'objectifs d'optimisation et à l'apport de résultats quantifiables », déclare Bertrand Bouhour, COO de Systar. *« Cette approche témoigne de notre confiance à faire réaliser des économies en augmentant l'utilisation des ressources VMware, en toute sécurité. »*

À propos de Systar :
Plus de 180 clients dans le monde, dont 10 des 15 plus grandes banques, ont mis en œuvre les solutions de gestion de performance de Systar pour accroître l'efficacité de leurs opérations métier et de leur infrastructure informatique. Systar est considéré comme le premier fournisseur de solutions de Business Activity Monitoring (BAM) et propose des outils de Capacity Management destinés aux environnements de serveurs physiques et virtuels. Entreprise cotée sur Euronext Paris (ISIN : FR0000052854 - SAR), Systar bénéficie d'une présence aux Etats-Unis et en Europe. Pour plus d'informations, consultez son site : www.systar.fr.

Systar, BusinessBridge, OmniVision, BusinessVision, ServiceVision, WideVision et le logo Systar sont des marques déposées de Systar. Tous les autres noms, noms de produits et marques sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.