

'Just Say It PR' Le Savoir dire
Sandra Logut
+33 (0)1 44 61 8184
sandra@just-say-it.com



Optivor devient revendeur Radware pour les produits Alteon

Cet accord lui permet de mieux servir ses clients Alteon

Boulogne-Billancourt, le 26 août 2009. Radware (NASDAQ: RDWR), le premier fournisseur de solutions intégrées d'[application delivery](#) pour les réseaux orientés métier, signe un accord de partenariat avec Optivor pour ses produits Radware Alteon. Optivor est un spécialiste reconnu en voix, données, sans fil, sécurité et convergence. Ce faisant, Radware renforce sa présence sur le marché de la livraison d'applications. En rejoignant le réseau de distribution de Radware, Optivor sera parfaitement formé à la gamme Alteon et donc en mesure d'améliorer le niveau de service à ses clients.

« Nous nous réjouissons de cette nouvelle relation avec Radware », explique Stuart Chandler, Président et CEO d'Optivor. « Compte tenu du succès de la gamme Alteon, ce partenariat arrive à point nommé. L'avantage est double : un service optimisé pour nos clients et, pour nous, une opportunité unique de croissance ».

Selon les termes de l'accord, Optivor collaborera étroitement avec Radware pour faire de cette gamme de produits un élément clé de sa solution de datacenter de prochaine génération. Et ce, sur les marchés de l'entreprise, de l'administration et de l'enseignement. Ce nouveau partenariat permettra à Optivor d'offrir à ses clients plus de valeur ajoutée, grâce à des solutions de pointe en termes d'[application delivery](#).

Radware est reconnu pour l'excellence de son support, ses « best practices », et sa réactivité qui assurent réussite et satisfaction durables à ses revendeurs et à ses clients finaux. Dans cet esprit, Radware renforce ses engagements sur la marque Alteon en garantissant pour cinq ans le support et l'évolution produit complète, logicielle et matérielle.

Pour Frank Rubio, Vice-Président en charge du développement du réseau de distribution de Radware, « en nouant un partenariat avec Optivor, nous renforçons notre présence sur le marché et développons de nouveaux réseaux de distribution pour nos solutions d'application delivery. Ces nouvelles opportunités pour notre gamme de solutions Alteon vont bénéficier à nos clients finaux. Les produits Radware Alteon continuent à se renforcer et nous sommes certains de répondre aux nouveaux besoins et exigences de nos partenaires et clients ».

Radware a acquis les produits d'application delivery Alteon de niveau 4-7 le 31 mars 2009. Ils incluaient Alteon Application Switches et Alteon Application Accelerators. Les produits Alteon permettent la disponibilité, la performance et la sécurité des applications en équilibrant et accélérant le trafic, et en offrant aux responsables IT une meilleure maîtrise du réseau.

Depuis l'acquisition, Radware a procuré formation, programmes et outils, afin que les partenaires comprennent la vision de Radware, les points différenciateurs et la valeur ajoutée des produits Alteon.

Fondée en 2001, Optivior dispose de l'une des plus grandes bases installée, illustrée par une clientèle très diversifiée : entreprises, administrations et enseignement. Egalement partenaire de Nortel, Optivior assure des prestations complètes : conception, installation et assistance.

À propos de Radware

Radware (code NASDAQ : RDWR), leader mondial des solutions intégrées de distribution d'applications, assure la disponibilité, la haute performance et la sécurité d'applications critiques pour plus de 10 000 entreprises et opérateurs dans le monde. Avec APSolute™, sa suite logicielle complète intégrant des solutions intelligentes d'accès et de sécurité, Radware permet aux entreprises de tous les secteurs de piloter la productivité de leur activité, d'améliorer leur rentabilité et de réduire les coûts d'exploitation et d'infrastructure informatiques, en faisant de leurs réseaux « des réseaux orientés métier ». Pour en savoir plus, consultez www.radware.com

###

This press release may contain forward-looking statements that are subject to risks and uncertainties. Factors that could cause actual results to differ materially from these forward-looking statements include, but are not limited to, general business conditions in the Application Switching or Network Security industry, changes in demand for Application Switching or Network Security products, the timing and amount or cancellation of orders and other risks detailed from time to time in Radware's filings with the Securities and Exchange Commission, including Radware's Form 20-F.