

Basware lance de nouveaux services pour accélérer l'adoption de la facture électronique.

- De nouvelles options d'envoi accélèrent l'activation des fournisseurs pour augmenter le volume de factures électroniques -

Paris, le 15 Juillet 2009 – **Basware**, éditeur leader en solutions purchase to pay, annonce aujourd'hui deux nouvelles fonctions à son service de facturation électronique **Business Transaction** permettant une activation immédiate entre clients et fournisseurs pour accélérer l'activation des fournisseurs et augmenter rapidement le nombre de factures électroniques entrantes. Les fournisseurs peuvent désormais envoyer leurs factures par email à leurs clients en utilisant leur propre logiciel de messagerie ou bien imprimer leurs factures électroniques en utilisant une imprimante virtuelle Basware préconfigurée.

Le service Basware Business Transaction - permettant la facturation électronique - fait partie de **Basware Connectivity**, nouveauté Basware lancée en 2009, fournissant une nouvelle gamme de services qui permet aux clients et fournisseurs de toutes tailles d'effectuer l'ensemble de leurs échanges et transactions électroniquement.

[Les services d'activation de fournisseurs](#) de Basware permettent aux acheteurs de réduire rapidement leurs coûts en remplaçant les factures papier qu'ils reçoivent habituellement par des factures électroniques. En résulte un gain de temps aussi bien pour les fournisseurs que pour les clients, une amélioration de la gestion de trésorerie et du délai moyen de paiement des clients, tout en éliminant les étapes de processus manuels.

Afin d'obtenir une quantité de fournisseurs importante et diversifiée, Basware met en place des actions alternatives pour aider les fournisseurs de ses clients à devenir opérationnels quant à la facturation électronique. Ces nouveaux services d'envoi par email et d'imprimante virtuelle permettent aux fournisseurs de répondre rapidement à la demande croissante de facturation électronique de la part des clients, sans avoir besoin d'installation. De plus, ces services sont capables d'alerter les utilisateurs en cas de problème d'écarts de livraison tout en leur permettant de tracer et de vérifier l'état de la facture à chaque étape. En outre, la solution d'impression effectue un cryptage complet pour assurer la sécurité des données. Ces deux services se conforment totalement aux normes de facturation - comme la signature électronique - et fonctionnent non seulement lors d'envois vers Basware, mais également lors d'envois vers des clients connectés à n'importe quel « service provider » partenaire du réseau global Basware.

SITA Northern Europe Waste Services (N.E.W.S.), filiale du groupe multinational spécialiste de la gestion globale des déchets, possède une stratégie claire pour réduire ses coûts et ceux de ses fournisseurs : les conduire sur le chemin de la facture électronique. Déjà client de Basware Business Transaction, SITA encourage désormais ses fournisseurs à utiliser le nouveau service d'envoi d'e-facture Basware. **Strukton WorkspHERE**, société Hollandaise de systèmes techniques pour la construction, a une stratégie similaire avec ses fournisseurs. Ces deux compagnies offrent désormais à leurs fournisseurs la possibilité de leur envoyer leurs factures au format électronique via ces nouveaux services Basware.

Le Directeur des Centres de Services Partagés Financiers de **SITA NEWS**, Serge Flantua, déclare : « **SITA NEWS** s'engage à utiliser le service Basware Business Transaction dans le but de réduire la réception de factures papier à son minimum durant les trois prochaines années. A fin 2009, nous avons pour objectif de recevoir 25% de nos factures à travers le service de facture électronique Basware, que ce soit directement à travers des factures XML, des conversions PDF ou bien par le self service de mise en ligne pour les fournisseurs du Basware Supplier Portal. »

Strukton WorkspHERE, qui reçoit déjà 40% de ses factures au format électronique, souhaite porter ce chiffre d'e-factures à 70% après un an d'utilisation du service.

Le vice-président de Basware, Esa Tihilä déclare : « Ces deux nouveaux services répondent à une demande très claire de notre base de clients et fournisseurs, en leur donnant les outils pour commencer à conduire leur base de fournisseurs vers l'emploi de la facture électronique. Avec les services Basware Connectivity, les fournisseurs réduisent considérablement le temps du cycle de paiement, alors que les acheteurs accélèrent le traitement des factures de leurs fournisseurs grâce au format électronique. »

Les nouveaux services sont accessibles à l'adresse suivante: <http://e-invoice.basware.com>.

À propos de Basware

Basware est le leader global des solutions Purchase to Pay (« de l'achat à la facture ») avec plus de 1 500 clients et 850,000 utilisateurs répartis dans plus de 50 pays à travers le monde. Les solutions Basware automatisent les processus financiers « métiers » sur toute la chaîne Purchase to Pay depuis le Sourcing jusqu'au paiement des factures et créé de la valeur en apportant conformité, contrôle, économie et productivité, ainsi qu'un rapide retour sur investissement. Les solutions Basware sont distribuées et implémentées, sur site ou bien sous forme de service, en Europe, Etats-Unis et Asie-Pacifique à travers un large réseau de bureaux Basware et partenaires agréés.

En 2008, le chiffre d'affaire a atteint 86 millions d'Euros. Fondée en 1985, Basware Corporation est une société cotée sur le marché boursier du NASDAQ OMX Helsinki Ltd. Son siège social est situé en Finlande et elle compte sept filiales en Europe et une aux Etats-Unis.

Pour plus d'informations: www.basware.com/fr

Contacts presse

Bermudes-rp, High-tech Agency
Tél. : + 33 1 40 54 23 40

Frédérique Boyer
fboyer@bermudes-rp.com

Morgane Gras
mgras@bermudes-rp.com