



Communiqué de presse
Paris, le 07 juillet 2009

Enterasys triple ses ventes de solutions NAC en 2009

Enterasys voit les revenus issus de ses ventes de solutions de Contrôle d'Accès au Réseau (Network Access Control - NAC) augmenter de 317 % ce semestre par rapport au 1^{er} semestre 2008

Enterasys, la division *Infrastructure Réseaux et Sécurité* de Siemens Enterprise Communications, annonce une hausse annuelle de 317% de ses ventes de solutions NAC. Cette demande accrue pour les solutions NAC d'Enterasys montre non seulement que de nombreuses sociétés partout dans le monde investissent dans des solutions de sécurité de type 'NAC', mais aussi qu'elles recherchent des solutions efficaces, rentables, et simples d'utilisation.

« La solution NAC d'Enterasys nous assure une sécurité optimale et nous permet de gérer l'accès au réseau de manière granulaire: nous contrôlons qui peut y avoir accès, où et quand. C'est pour ces raisons que nous avons choisi cette solution, qui nous permet d'élaborer notre propre politique sécuritaire consistant à autoriser ou refuser certains accès, définir des priorités, limiter les taux, tagger, rediriger et contrôler le trafic réseau en vérifiant l'identité de l'utilisateur, la durée d'utilisation, son emplacement et le type de dispositif connecté » déclare Tom Domenico, directeur des Opérations IT à Massport (propriétaire et opérateur de l'aéroport de Boston Logan).

Enterasys a doublé le nombre de ses clients utilisateurs de solutions NAC l'année dernière, dans une conjoncture pourtant peu favorable et où les budgets IT se trouvaient diminués au sein des entreprises. L'approche d'architecture ouverte d'Enterasys lui permet de concevoir des solutions NAC parfaitement adaptées aux environnements multi-constructeurs, permettant ainsi de conserver et rentabiliser les investissements réseau existants. En effet, alors que certains constructeurs imposent des mises à jour d'architecture pour implémenter une solution NAC, la solution d'Enterasys fonctionne sur des commutateurs, routeurs et points d'accès wireless tiers, ainsi que sur de multiples serveurs d'évaluation, serveurs d'authentification et des logiciels de sécurité performants, permettant ainsi aux administrateurs d'implémenter une solution rentable, sans sacrifier la sécurité du système.

« Dans l'enseignement supérieur, nous sommes conscients des lourdes conséquences que pourrait entraîner la fuite accidentelle d'informations sensibles, tant pour les étudiants que pour les professeurs. La solution NAC d'Enterasys est une composante primordiale de notre stratégie de sécurité. Elle nous permet de contrôler de manière proactive n'importe quel utilisateur, dispositif, ou invité qui se connecte à

notre réseau et de lui autoriser ou refuser certaines actions. Ainsi nos exigences en terme d'utilisation réseau sont respectées, et notre politique de sécurité est pérenne » explique James Pardonek, Administrateur Réseau Senior de l'Université Purdue Calumet.

En France, de nombreuses sociétés telles que TBWA, SPB, Lille Métropole, l'INSEP, ... font déjà confiance aux solutions NAC d'Enterasys.

La solution « Enterasys NAC 3.2 » sera disponible sous 30 jours auprès du large réseau mondial de distributeurs et revendeurs agréés d'Enterasys. Elle inclut de nombreuses options de configuration pour un contrôle granulaire et optimal de l'identité des utilisateurs, une sécurité très fine, un renforcement de l'intégration LDAP, des fonctionnalités d'enregistrement de nouveaux invités/systèmes sur le réseau, et l'intégration des workflows.

A propos d'Enterasys Networks

Enterasys appartient aux investisseurs privés le Gores Group, LLC et Tennenbaum Capital Partners, LLC. Enterasys est le fournisseur des réseaux sécurisés Secure Networks™ qui garantissent la confidentialité, l'intégrité et la disponibilité des services IT et des utilisateurs, sans sacrifice de performance. Des milliers d'entreprises, d'établissements publics et d'universités dans plus de 70 pays font confiance à la convergence, la connectivité de nos solutions orientées business, tout en bénéficiant d'un contrôle individuel des utilisateurs, d'une sécurité et d'une priorisation des applications. La culture de l'entreprise est basée sur le principe selon lequel « Il n'y a rien de plus important que nos clients ». Les principes d'Enterasys d'une architecture ouverte sur un réseau sécurisé offre une grande pérennité et d'importants bénéfices en termes d'exploitation et de business, tout en réduisant le coût total d'acquisition.

Pour plus d'information sur les solutions Secure Networks™ d'Enterasys, ainsi que sur ses technologies de commutation, routage, réseaux sans fil, d'administration réseau, de défense contre les intrusions (IDS/IPS) et de contrôle d'accès, visitez le site : www.enterasys.com

Siemens Enterprise Communications Group (SEN Group)

Le SEN Group est un fournisseur de premier rang de solutions pour la communication d'entreprise. Plus de 14 000 employés dans 80 pays perpétuent dans le secteur Voix et Données la tradition d'excellence inaugurée voici plus de 160 ans par Werner von Siemens, avec l'invention du télégraphe à index. Aujourd'hui, l'entreprise est leader sur le marché. Son approche « Open Communications » permet aux entreprises d'améliorer la productivité grâce à une collaboration unifiée et ce, quelle que soit l'infrastructure ICT. SEN est une joint venture entre le fonds d'investissement privé The Gores Group et Siemens AG, qui englobe Siemens Enterprise Communications, Enterasys Networks, SER Solutions, Cycos et iSEC. Lors de l'exercice 2008, SEN a réalisé environ 3,21 milliards d'euros de chiffres d'affaires.