



Sophos apporte à ses partenaires revendeurs un potentiel de croissance forte dans un climat économique instable

Le nouveau Programme Partenaires Global de Sophos offre aux revendeurs une meilleure protection de leurs affaires et des marges plus élevées

Paris, le 20 avril 2009 – Sophos annonce aujourd’hui le lancement de son nouveau Programme Partenaires, une initiative globale comportant un ensemble d’avantages inédits, tels qu’une structure de marges progressives, un support éditeur renforcé, ainsi qu’un nouveau système d’enregistrement des affaires détectées et des mécanismes de protection des marges. Contrairement à de nombreux éditeurs qui réduisent de plus en plus leur réseau de revendeurs, le programme de Sophos est spécifiquement conçu pour soutenir la croissance de ses partenaires et renforcer leur présence sur le marché.

Ce programme a été développé en concertation étroite avec les partenaires revendeurs de Sophos dans le monde entier pour garantir qu’il répondait parfaitement à leurs besoins en matière de protection de leur activité, de formation et de support.

« Nos Partenaires sont une extension directe de notre force de vente : ils nous apportent leur expertise des marchés locaux et sont les mieux placés pour nous aider à renforcer notre croissance », déclare Christian Kosiek, Channel Manager de Sophos France. *« En retour, ils attendent une relation de confiance et de proximité, avec des initiatives marketing sur mesure mais aussi les outils et la formation qui leur permettront de faire la différence. C’est exactement ce que nous avons voulu réaliser avec notre nouveau Programme Partenaires. Nous avons ainsi rationalisé notre système de gestion des commandes en ligne, et nous reconnaissons désormais formellement nos partenaires non seulement pour leurs volumes de ventes, mais aussi pour les niveaux de satisfaction client qu’ils atteignent et pour leurs degrés d’expertise et d’engagement sur les différents domaines d’application de nos solutions. »*

Tous les partenaires Sophos bénéficieront d’une protection de leur marge à travers un enregistrement automatique en ligne de leurs nouvelles opportunités de ventes, ce qui leur garantira un droit immédiat au niveau de marge maximum, ainsi qu’à une compensation si le contrat est emporté par un autre partenaire.

« Face à l’évolution rapide des menaces sur Internet, il est indispensable de pouvoir apporter à nos clients non seulement la meilleure solution de sécurité disponible sur le marché, mais aussi conseil et expertise » déclare Arnaud Delmasse, Directeur de DynaMIPS Entreprise *« Le support exceptionnel que nous offre Sophos nous apporte l’avantage concurrentiel nécessaire dont nous avons besoin pour satisfaire les exigences de nos clients et développer notre activité. Le nouveau Programme Partenaires de Sophos va nous permettre*

de travailler encore plus efficacement ensemble, en développant les ventes et les initiatives marketing conjointes tout en accroissant notre profitabilité.»

« Avec ce nouveau programme, Sophos met à notre disposition un riche éventail d'outils de vente et de formation, ainsi qu'une structure de marges motivante. », poursuit Arnaud Delmasse. « En particulier, le nouveau système d'enregistrement des projets nous assure un accompagnement privilégié sur les affaires remontées à Sophos, pour un véritable partenariat gagnant-gagnant. »

« Dans un contexte économique incertain, les revendeurs doivent faire des choix judicieux. Ils sont confrontés non seulement à des clients de plus en plus exigeants et à une concurrence féroce avec leurs confrères mais aussi à des éditeurs qui ne jouent pas pleinement la carte du partenariat avec leurs revendeurs », conclut Christian Kosiek. « Nous sommes souvent affligés d'entendre les expériences passées malheureuses de nos nouveaux partenaires. Je ne peux que leur recommander d'éviter de travailler avec des éditeurs qui offrent aux clients finaux la possibilité d'acheter leurs produits en direct, en excluant les revendeurs. »

Des informations complémentaires sur le Programme Partenaires Sophos sont disponibles à l'adresse <http://www.sophos.fr>

A propos de Sophos.

Sophos est un des plus grands éditeurs mondiaux de solutions de gestion intégrée des menaces. Ses solutions de contrôle d'accès réseau (NAC), de protection des systèmes d'extrémité et de sécurisation du Web et de la messagerie permettent aux entreprises du monde entier de sécuriser et de contrôler efficacement leurs infrastructures informatiques, les défendant contre les virus connus ou inconnus, les spywares, les intrusions, les applications indésirables et le non-respect des politiques de sécurité.

Grâce à ses 20 ans d'expérience et à son réseau mondial de centres d'analyse des menaces, Sophos est reconnu pour offrir aux utilisateurs le plus haut niveau de protection et de satisfaction client du marché. Ses produits sont vendus et supportés dans plus de 150 pays et protègent plus de 100 millions d'utilisateurs.

<http://www.sophos.fr>