



---

## Communiqué

# E-DEAL voit plus grand avec son nouveau siège social

**Pour accompagner sa croissance, E-DEAL, éditeur de logiciels de Gestion de la Relation Client s'agrandit et transfère son siège social à Montrouge.**

**Paris, le 21 avril 2009** – A compter du lundi 4 mai 2009, E-DEAL emménagera au 41 rue Périer à Montrouge dans ses nouveaux locaux situés au niveau de la Porte d'Orléans, carrefour stratégique du déplacement en région parisienne.

Plus moderne et plus fonctionnel, ce nouvel espace permet à E-DEAL d'accompagner le renforcement de ses équipes opérationnelles. Il intégrera également des salles de formations et de conférences pour un accueil plus commode des visiteurs et contribuera à une meilleure diffusion de l'offre logicielle E-DEAL CRM auprès d'une clientèle cible composée de PME et Grands Comptes.

*« L'arrivée dans notre nouveau siège social représente une étape importante de l'évolution d'E-DEAL sur le marché du CRM. Après avoir célébré notre 10ème anniversaire en 2008, il nous fallait trouver un cadre de travail et de représentation commerciale qui reflète véritablement l'expansion de notre base clients. Ce déménagement s'inscrit aussi dans la politique de recrutement active que nous menons pour attirer chez*

*E-DEAL ces talents français et européens de la Relation Client qui sont au service de nos clients et partenaires. »* explique David Gotchac, Président d'E-DEAL.

[Lien vers le communiqué de presse au format PDF](#)

### ***E-DEAL en quelques mots - [www.e-deal.com](http://www.e-deal.com)***

*E-DEAL développe une offre logicielle de Gestion de la Relation Client (GRC / CRM) globale et modulaire destinée aux entreprises du Mid-Market et aux Grands Comptes. Les caractéristiques technologiques (flexibilité, ouverture, interopérabilité) des logiciels E-DEAL CRM permettent de répondre à la problématique CRM des entreprises quelles que soient leur organisation (B2B, B2C), leurs implantations (multilingue et multidevises) ou le périmètre d'application (gestion des forces de vente, support client, campagnes marketing ou CRM mobile). E-DEAL CRM est accessible en acquisition ou en location (ASP).*

---

### **Contacts Presse E-DEAL :**

Ivan Berton - Directeur Marketing  
Tél. : +33 (0)1 53 80 80 30  
[i.berton@e-deal.com](mailto:i.berton@e-deal.com)



**Vous disposez d'un droit d'accès, de modification, de rectification et de suppression des données qui vous concernent (loi informatique et liberté 06/01/1987 et LCEN 22/03/2004). Pour exercer ces droits, adressez-vous à [ask@e-deal.com](mailto:ask@e-deal.com).**