



Pour diffusion immédiate

### **Radware boucle l'acquisition de l'activité de distribution d'applications niveau 4-7 de Nortel**

**Boulogne Billancourt, le 6 avril mars 2009.** Radware (NASDAQ : RDWR), le premier fournisseur de solutions intégrées de distribution d'applications pour les réseaux orientés métier, annonce qu'il a conclu l'acquisition des actifs relatifs aux activités de Nortel (TSX : NT, OTC : NRTLQ) en matière de distribution d'applications niveau 4-7 pour un montant de 18 millions de dollars US. L'opération englobe les produits de distribution d'applications de Nortel, certains biens de propriété intellectuelle connexes, des actifs corporels, des stocks et des contrats de service, ainsi que le personnel dédié à ces activités.

Un plan quinquennal de support produits sera mis en œuvre immédiatement pour tous les clients Alteon/Radware existants afin de renforcer l'engagement de la société dans la gamme de produits et de protéger l'investissement de ces clients dans la technologie Alteon. Radware prévoit de poursuivre la commercialisation de ces produits sous la marque Radware Alteon et d'investir dans leur développement en tirant parti des atouts mutuels des technologies et expertises des deux entités, pour offrir une nouvelle génération de solutions complètes, fiables et performantes.

« Nous sommes heureux du bouclage de l'acquisition et de savoir que Radware prévoit d'investir dans l'avenir de la gamme de produits Alteon », déclare Bernd Schwefing, COO de Controlware GmbH. « Cet engagement de développement conjugué à l'expertise métier et à la garantie du support nous conforte dans l'idée que les exigences commerciales et techniques de nos clients seront bien satisfaites ».

« L'intégration des activités Alteon de Nortel à notre gamme de produits est une décision stratégique qui vise à enrichir notre offre et nous permettre de tirer parti de tous les atouts de nos technologies respectives, pour fournir une nouvelle génération de solutions complètes, fiables et performantes », souligne Roy Zisapel, CEO de Radware. « Nous nous réjouissons de coopérer avec nos clients et de leur proposer les solutions technologiques les plus abouties qui soient disponibles sur le marché ».

Pour Matthew Pingatore, Président et CEO de Packet Fusion, « l'acquisition de la gamme de produits Alteon par Radware est un encouragement. Elle va non seulement assurer une continuité pour les clients sous la conduite d'un expert métier incontesté, mais également présenter de nouveaux gisements de valeur ajoutée à exploiter en tant que partenaire ».

« L'acquisition par Radware de produits d'accélération et de commutation d'applications est un bon signe. Nous avons connu le succès en matière de déploiement et de support de ces produits dans tout le Royaume-Uni », affirme Stuart Brown, Responsable produits chez Maxima. « L'engagement de développement de la gamme de produits et l'assurance d'un support technique expert immédiat nous confortent dans l'idée que nos clients seront bien servis ».

Pour de plus amples informations sur l'acquisition, merci de consulter [www.radwarealtheon.com](http://www.radwarealtheon.com)

## **Radware en bref**

Radware (code NASDAQ : RDWR), leader mondial des solutions intégrées de distribution d'applications, assure la disponibilité, la haute performance et la sécurité d'applications critiques pour plus de 5000 entreprises et opérateurs dans le monde. Avec APSolute™, sa suite logicielle complète intégrant des solutions intelligentes d'accès et de sécurité, Radware permet aux entreprises de tous les secteurs de piloter la productivité de leur activité, d'améliorer leur rentabilité et de réduire les coûts d'exploitation et d'infrastructure informatiques, en faisant de leurs réseaux « des réseaux orientés métier ». Pour en savoir plus, consultez [www.radware.com](http://www.radware.com)

###

*This press release reflects our current views with respect to future events and is based on forward-looking statements and assumptions which are subject to risks and uncertainties. Actual results could differ materially from those anticipated in these forward-looking statements as a result of various factors. Factors that could cause actual results to differ materially from these forward-looking statements include, but are not limited to: (a) general business conditions in the Application Switching or Network Security industry; (b) changes in demand for Application Switching or Network Security products; (c) the timing and amount or cancellation of orders; (d) the ability to successfully integrate the Alteon business into our organization and operations; (e) the inability to achieve expected synergies as a result of the acquisition of the Alteon business; (f) economic conditions and exchange rates; (g) actions by competitors; (h) the continuation of key vendor relationships; (i) the ability to maintain the Alteon customer base; (j) the incurrence of unanticipated liabilities as a result of the acquisition of the Alteon business; (k) unanticipated legal and administrative proceedings; and (l) other risks detailed from time to time in Radware's filings with the Securities and Exchange Commission, including Radware's Form 20-F. We do not intend to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise. Please refer to Radware's filings with the Securities and Exchange Commission, including the "Cautionary Statement Regarding Forward-Looking Statements" and "Risk Factors" sections of Radware's Form 20-F for a more detailed explanation of the inherent limitations in such forward looking statements.*