

La présente information donnée à titre indicatif est un communiqué de presse diffusé à l'attention des journalistes et ne saurait constituer une publicité, ni une offre d'achat ou de vente.

Février 2009

Actif le poisson : épilogue

Le programme Actif le Poisson 2008 d'Actebis a été une grande réussite avec une forte adhésion des revendeurs.

Le site www.actif-le-poisson.com a connu une affluence exceptionnelle avec près de 10 000 connexions, plus de 234 000 pages vues et près de 1 000 000 de hits !

L'opération Actif le Poisson a eu un impact significatif sur le business : 73 % des marques partenaires étaient en progression ; et 70 % des marques ont mieux travaillé avec les inscrits qu'avec l'ensemble des revendeurs Actebis par rapport à l'an passé. Le programme a contribué au recrutement massif de nouveaux clients.

Cette opération a bien sûr profité aux clients puisque cette année, nous avons observé une augmentation de 14 % sur l'ensemble des revendeurs Actebis et que 59 % des inscrits ont dépassé leurs objectifs.

Un rapide petit rappel des règles : le programme donnait la possibilité aux revendeurs de gagner un cadeau toutes les semaines et un voyage d'exception en Martinique.

Au total plus de 1600 revendeurs se sont inscrits.

Voyage en Martinique du 23 au 27 janvier

Au programme : challenge par équipe (scooter des mers, canoé, tir, parcours semé d'embuches), baignades, ballades, découverte de l'île (4x4 dans les bananeraies, champs de canne à sucre, forêt tropicale...).

Actebis et ses partenaires ont invité 36 personnes à participer à ce voyage d'exception. L'ambiance était conviviale et tous ont vu des paysages de rêves. Le cocktail était parfait ! Tous ceux qui ont eu la chance de partir sont unanimes : ce fut un séjour inoubliable.

Ce voyage a permis aux commerciaux de renforcer leurs relations avec leurs clients et de mettre au point des actions pour répondre à leurs besoins.

Certains clients ont apporté leurs témoignages concernant cette belle aventure.

Bala Venkiah, du service Commercial de Osilog dit : « Un grand merci à Actebis et son équipe de choc. Ces quelques jours ont fait du bien au moral ».

Sylvie Depierre, du service Informatique de Germond ajoute : « ... J'ai trouvé cela génial, tout le monde super sympa, une bonne organisation, de belles visites car on a vu beaucoup de choses en peu de temps, chapeau ! ».

Avi Blum, commercial chez Prosynfo, confie : « Ce fut vraiment un voyage de toute beauté avec des souvenirs inoubliables et des rigolades à n'en plus finir... que de superbes rencontres ».

Enfin, David Essaïagh, chef de produit chez Rue du Commerce, ajoute : « Je remercie toute l'équipe d'Actebis pour ce séjour inoubliable ! ».

Ce voyage a également ravi les membres de la société organisatrice.

Comme le dit Xavier Lacroix, Directeur Marketing de Actebis : « Tous ces ingrédients ont fait de ce séjour un moment qui restera dans nos mémoires ».

Rodolphe Picy, Directeur Commercial e-commerce de Actebis, tient à adresser ce message à nos clients : « Un grand merci à vous tous pour votre bonne humeur qui a aussi contribué à rendre ce grand week-end très sympa... on peut dire que ce fut une belle réussite !! Et merci à Actif le Poisson ! »

Nos partenaires :



A propos d'Actebis

Grossiste en produits informatique, Actebis France est une filiale d'ARQUES Industrie AG et occupe une place de leader sur le marché français avec une surface de stockage à 24 000 m², installée près de toutes les plateformes logistiques (Géodis et TNT), pour mieux répondre aux besoins des clients. Equipé des dernières technologies et sa plus grande capacité de réception, il permettra d'acheminer plus rapidement et plus efficacement les commandes. La société dispose d'une équipe commerciale sédentaire et terrain organisée par région - Nord et Est, Bretagne, Rhône Alpes, Sud Ouest, Provence Alpes Côte d'Azur et son siège en Ile de France - qui apportent plus de proximité, plus de réactivité et plus de dialogue.

La gamme s'étend sur plusieurs familles de produits : internet, multimédia, TV, PC, serveurs, navigation, périphériques, stockage, réseaux, logiciels, composants, consommables. Ces solutions sont distribuées auprès des PME-PMI, des Collectivités, des Administrations, des Professions Libérales et des Particuliers par le biais de revendeurs de proximité, de la grande distribution spécialisée, de «corporate dealers », de spécialistes en distribution de consommables, du e-commerce, d'assembleurs et de VAR-SSII.

Le Comptoir permet d'ouvrir un compte en moins de 5 minutes. Les nouveaux clients peuvent ainsi recevoir leurs produits immédiatement.

Contact

Sandra Briard - Service communication - Tél. : 0825 74 24 24 poste 7566

E-mail : sbriard@actebis.fr