



COMMUNIQUE DE PRESSE

Paris, le 20 janvier 2009

INFORMATION REGLEMENTEE

I.R.I.S. acquiert Corismo

***Elargissement de la base de clientèle et nombreuses synergies
Etoffement de l'offre de solutions I.R.I.S. en Managed services¹ et SaaS²
Contribution positive au bénéfice par action d'I.R.I.S. dès 2009***

I.R.I.S. acquiert 100% des parts de Corismo, société anversoise spécialisée en consultance, implémentation et gestion de plateformes IT auprès de grands comptes en Belgique.

Cette opération élargit la base de clientèle et fait d'I.R.I.S. ICT (filiale spécialisée en optimisation d'infrastructures IT complexes) un acteur incontournable dans son domaine.

Corismo renforce aussi les compétences d'I.R.I.S. pour réussir sa stratégie visant à étoffer l'offre de solutions externalisées : reconnaissance de factures, identification et tri de courrier entrant, archivage digital, workflow électronique, etc.

Corismo est une société rentable qui contribuera dès 2009 à l'augmentation du bénéfice par action d'I.R.I.S.

Cette acquisition est rendue possible par l'excellente santé financière d'I.R.I.S. qui a terminé une très belle année 2008, et qui dispose d'une trésorerie et de moyens financiers permettant d'investir dans des initiatives internes et dans des acquisitions correspondant à ses choix stratégiques.

¹ Managed services : services externalisés de gestion de serveurs et d'applications

² SaaS (Software as a Service) : mise à disposition d'une application comprenant le logiciel, sous forme de service et non de vente de licence

Pierre de Muelenaere, président et CEO d'I.R.I.S. Group : « *I.R.I.S. réalise à nouveau une belle année 2008 : nous espérons confirmer prochainement des résultats 2008 en croissance, et le paiement d'un nouveau dividende. Nos prévisions sont bonnes pour 2009, malgré la crise dont nous ne ressentons que relativement peu d'effets à ce stade. Forts de notre position de trésorerie importante, et dans ce contexte positif, I.R.I.S. est en mesure de poursuivre son plan d'expansion qui vise à la fois à soutenir des initiatives de croissance internes, et à acquérir des entreprises qui renforcent son patrimoine technologique, sa position sur les marchés existants, ou sa couverture territoriale. Depuis 2007, I.R.I.S. a acquis Morningstar (société active dans les solutions de gestion électronique de documents, basée aux Pays-Bas) et Docutec (société active dans les produits de reconnaissance et l'identification de documents, basée en Allemagne). Aujourd'hui, nous avons le plaisir d'annoncer l'acquisition de la totalité des parts de Corismo, société active dans le conseil, l'implémentation et la gestion d'infrastructures IT³. Les compétences de Corismo nous permettront de mieux répondre à la demande de nos clients pour des services externalisés de gestion d'infrastructures IT, d'hébergement de serveurs, de mise à disposition de solutions et de softwares (Software as a Service). I.R.I.S. pourra ainsi accélérer la réalisation de sa stratégie visant à offrir des solutions externalisées de reconnaissance de factures, d'identification et de tri de courrier entrant, d'archivage digital, de workflow électronique. »*

I.R.I.S. et l'optimisation d'infrastructures IT complexes – Bref rappel

Depuis 10 ans, I.R.I.S. a considérablement développé ses compétences et son marché dans l'optimisation d'infrastructures IT complexes, cette activité faisant partie des solutions professionnelles qu'I.R.I.S. implémente auprès des grands comptes dans le secteur privé et dans le secteur public. En 1999, I.R.I.S. avait lancé cette activité sur base du constat que les solutions de gestion électronique de documents, de contenus et de processus requièrent des infrastructures informatiques (notamment des serveurs, des capacités de stockage et de back-up) très performantes. I.R.I.S. a ainsi pu assurer son autonomie, en supprimant le besoin de faire appel à des compétences externes pour que ses solutions fonctionnent de manière optimisée. En 2005, I.R.I.S. avait acquis la société Jeeves, ce qui avait notamment renforcé les compétences dans le monde du mainframe.

Si les compétences d'I.R.I.S. en infrastructure IT ont considérablement aidé au développement des activités en gestion électronique de documents, de contenus et de processus (DCPM)⁴, elles ne se limitent pas à ce seul périmètre. I.R.I.S. a également mis en oeuvre des infrastructures informatiques chez une série de clients d'I.R.I.S. qui ne sont pas clients en solutions DCPM. Citons quelques références : Euroclear (B et F), Dexia

³ I.R.I.S. est organisée en 2 grandes divisions : **I.R.I.S. Products & Technologies** qui offre des produits de reconnaissance intelligente de documents (à est rattachée Docutec) et **I.R.I.S. Professional Solutions** qui offre des solutions (HW, SW et services). I.R.I.S. Professional Solutions est composée des Business units I.R.I.S. DCPM (à laquelle est rattachée Morningstar) et I.R.I.S. ICT (à laquelle sera rattachée Corismo)

⁴ DCPM : Document, Content & Process Management

Banque (B et L), Umicore (B), Banque et Caisse d'Épargne de l'État (L), UCM (B), D'Ieteren (B), KBL Private Bankers (L), Toyota (B), Rainbow (B), SPF Finances (B), etc. Cette large expérience a fait des équipes d'I.R.I.S. ICT une référence dans leur domaine, et le plus grand partenaire d'IBM en Belgique et au Luxembourg.

En 2008, I.R.I.S. a annoncé le lancement de l'I.R.I.S. Virtual Desktop (IVD), une solution originale qui permet de remplacer les PC Desktops par un boîtier contenant une technologie propriétaire, connectée à des serveurs virtualisés. Il en résulte de nombreux bénéfices tels qu'un rendement énergétique nettement meilleur, une facilité de maintenance et de migration des applications bien plus grande, une possibilité de réaliser les back-ups de manière fiable, etc. Cette solution a notamment permis de proposer une architecture innovante au SPF Finances, dans le cadre du scanning des déclarations fiscales (nouveau projet annoncé par I.R.I.S. le 16 novembre 2008).

Corismo – Le renforcement des compétences et de la rentabilité d'I.R.I.S.

Corismo est une société belge, basée dans la région anversoise, active dans la consultance, l'implémentation et la gestion de plateformes IT auprès de grands comptes en Belgique. Parmi les clients, citons : AB InBev, Barry Callebaut, Carrefour, Coca-Cola, Honda, Roularta, Telenet, etc. Cette clientèle est très complémentaire à celle d'I.R.I.S. (presqu'aucun client commun), et permet d'envisager aussi de très nombreuses synergies autour des solutions DCPM d'I.R.I.S.

Corismo se positionne comme un partenaire à valeur ajoutée des responsables informatiques de sociétés moyennes ou grandes, avec un focus sur la conception, l'intégration et la configuration de solutions. Corismo a également lancé une activité de gestion externalisée d'infrastructures IT pour plusieurs grands comptes.

Les principaux atouts de Corismo sont :

- Une réputation sans faille : Corismo est reconnu comme un partenaire solide, orienté solutions, accordant la priorité à la satisfaction du client.
- Une équipe d'une trentaine de personnes, dont une vingtaine de ressources techniques spécialisées et très expérimentées qui apportent une compétence très forte aux clients.
- Une connaissance approfondie des besoins des clients : pas seulement la connaissance des besoins informatiques, mais surtout la compréhension des impératifs et des contraintes du business, des utilisateurs.
- Une position financière remarquable : Corismo a développé un business model rentable qui lui assure une large autonomie dans ses choix d'investissements. La croissance constante des bénéfices et la gestion prudente des coûts ont permis d'asseoir une position financière solide, avec plus de 3 millions d'euros de cash et sans aucune dette financière (sauf quelques leasing de véhicules).

Pour I.R.I.S., l'acquisition de Corismo sera notamment bénéfique sur les plans suivants :

- Accélération du plan de lancement de services de gestion informatique à partir du centre de données (Datacenter) qui sera disponible dès le mois d'avril, et atteinte plus rapide de la taille critique en termes de clients et de ressources techniques.
- Avec une équipe d'une centaine de personnes spécialisées dans les serveurs et le stockage massif de données, le groupe I.R.I.S. devient un acteur incontournable dans ce segment de marché sur les territoires couverts : Belgique, Luxembourg et France.
- Cross-selling important à tous niveaux, étant donné la complémentarité des clients et des compétences, mais aussi par le jeu des synergies avec les solutions de reconnaissance intelligente de documents (IDR)⁵, et de gestion électronique de documents, contenus et processus (DCPM)⁶.
- Extension de la couverture territoriale : non seulement Corismo représente un nouvel établissement en Flandres (bureau supplémentaire dans la région anversoise), mais la taille d'I.R.I.S. ICT dans ce segment et la somme des compétences disponibles seront telles qu'elles permettront une extension accélérée dans les pays limitrophes
- Accélération du plan commercial autour de l'IRIS Virtual Desktop (IVD), avec déjà quelques projets identifiés auprès de la clientèle de Corismo.
- Rationalisation et meilleure efficacité pour les activités nécessitant une garde 24 heures sur 24, ou 7 jours sur 7.

Etienne van de Kerckhove, CEO d'I.R.I.S. Group : « *Bien entendu, Corismo apportera une contribution bénéficiaire aux résultats du groupe I.R.I.S., et ce dès 2009. L'intégration de Corismo dans I.R.I.S. sera aussi un catalyseur puissant pour deux grands projets qui nous tiennent fort à cœur. D'une part, le lancement d'une activité de gestion informatique à partir de notre datacenter à destination des entreprises de taille petite ou moyenne, pour supporter des applications informatiques critiques : ceci sur le modèle de ce que fait déjà Corismo. D'autre part, et c'est encore plus important, la préparation d'une offre de gestion électronique de documents, contenus et processus (DCPM) sur le mode Software-as-a-Service (SaaS) : l'objectif sera de fournir des solutions ne nécessitant pas d'investissement important de la part des clients, tout en répondant précisément à leurs besoins business. Ce type d'offre répond à l'attente de nombreuses PME et d'organisations qui souhaitent mettre en place des solutions innovantes, sans toutefois disposer de structure informatique interne avec les compétences requises pour maintenir ce type de solutions dans un mode projet. Par*

⁵ IDR – Intelligent Document Recognition : reconnaissance automatique du contenu des documents structurés (formulaires) ou non structurés (courrier entrant, factures, etc.)

⁶ DCPM : couvre les technologies de reconnaissance automatique de documents (IDR), de gestion électronique de documents (GED ou EDM : Electronic Document Management), de gestion électronique de contenus (GEC ou ECM : Electronic Content Management) et de gestion électronique de processus (GEP ou BPM : Business Process Management)

exemple, un cabinet d'avocats sera très intéressé par une solution de CRM combinée à la gestion électronique de documents, apportant de nombreux facteurs d'augmentation de la productivité des utilisateurs, sans devoir se préoccuper des contraintes informatiques ni même des problèmes de financement de l'investissement. »

Gamal Khaldi, directeur général d'I.R.I.S. ICT : *« Le marché informatique évolue vers le concept d'utility computing⁷. Sans devoir investir ni mobiliser de ressources techniques, une entreprise confiera de plus en plus la gestion d'infrastructures et d'applications informatiques à un partenaire spécialisé qui a les compétences nécessaires pour en optimiser la gestion. Le coût d'utilisation va même baisser, tout en augmentant la satisfaction des utilisateurs. I.R.I.S. ICT dispose déjà d'une large expérience en virtualisation de serveurs et de stockage. Corismo permettra d'accélérer la percée d'I.R.I.S. dans ce secteur en forte croissance. »*

Frank Huyge, General Manager de Corismo : *« I.R.I.S. et Corismo partagent la même culture, les mêmes valeurs, ainsi qu'une approche commune envers leurs clients basée sur la loyauté et la flexibilité, combinées à de grandes compétences et à un sens de l'efficacité hors pair. Nous avons pu constater une adéquation sans faille entre les sociétés, ainsi qu'une opportunité unique de se présenter à nos clients comme des partenaires d'autant plus robustes. »*

I.R.I.S. ICT absorbera juridiquement Corismo, avec effet au 1^{er} janvier 2009.

Informations financières relatives à Corismo et aux modalités d'acquisition

L'acquisition porte sur 100% des parts de Corismo, et accessoirement de sa société-sœur Ondit (créée tout récemment).

Au cours de son exercice 2007, Corismo a réalisé un chiffre d'affaires de 15 millions d'euros, avec une rentabilité opérationnelle de 7,8% sur chiffre d'affaires.

Denis Hermesse, CFO d'I.R.I.S. Group: *« Au moment de la transaction, et tenant compte de la trésorerie acquise, I.R.I.S. paie 2.445.000€. Des paiements additionnels et conditionnels sont prévus et étalés jusqu'en 2012. Sur base du prix maximum prévu, l'acquisition se fait sur base d'un multiple de 5 fois l'EBIT normalisé. Corismo contribuera à augmenter le bénéfice par action d'I.R.I.S., dès 2009. L'impact de l'acquisition sur la trésorerie du groupe est très limité. I.R.I.S. compte mobiliser une partie de ses lignes de crédit⁸ pour conserver intacte sa position de cash immédiatement disponible, tout en bénéficiant de conditions de taux très favorables. »*

⁷ Utility Computing : la vision selon laquelle l'informatique devient une commodité, comme l'électricité ou l'eau. On paie le service fourni en fonction de sa consommation.

⁸ I.R.I.S. dispose de 13,5 millions d'euros de lignes de crédit « committed » (qui ne peuvent pas être dénoncées à moyen terme). Ces lignes sont actuellement inutilisées.

IRISLink 2009 – I.R.I.S.’s annual partners’ event on 3 February, 2009

I.R.I.S. will organize its partners’ convention at Brussels Airport, on 3 February, 2009. About 700 representatives of customers and partners are expected to attend the keynote session where I.R.I.S. will highlight some announcements and its vision towards the future. All attendants will then be invited to visit the booths where demonstrations of products and solutions will be available all day. During the afternoon, over 30 workshops and sessions will present a full range of activities, solutions and business cases that help understand everything I.R.I.S. can bring as value to the customers.

Please visit <http://www.irislink.com/c2-1476-17/irislink2009-home.aspx>

À propos d’I.R.I.S www.irislink.com

La **mission d’I.R.I.S.** est d'augmenter la productivité et les connaissances de ses clients en les aidant à mieux gérer leurs documents, données et information.

I.R.I.S. Products & Technologies développe des technologies et des produits dans le domaine de la Reconnaissance Intelligente de Documents et commercialise son portefeuille de produits à l'échelle mondiale à travers de solides partenariats.

I.R.I.S. Professional Solutions permet aux sociétés et aux administrations de trouver en une seule compagnie un savoir-faire novateur et des solutions de haute technologie pour gérer efficacement leurs documents, leurs flux d'informations et leurs infrastructures informatiques.

En 2007, **I.R.I.S.** Group a réalisé un chiffre d'affaires de 95.062.297€.

I.R.I.S. emploie plus de 550 personnes réparties entre Louvain-la-Neuve et Vilvoorde (Belgique), Orly (France), Windhof (Luxembourg), Amstelveen et Maastricht (Pays-Bas), Aachen (Allemagne), Delray Beach (Floride, États-Unis), Hong-Kong (Chine) et Oslo (Norvège).



Contacts Presse : Agence Eliotrope : Sayuli Nishioka /Gilles Lyonnet

Tel : 01 53 17 16 47 – Fax : 01 53 17 16 41

E-mail : nishioka@eliotrope.fr

151, rue du Fbg St Antoine - 75011 Paris -