

## COMMUNIQUE DE PRESSE DIRECT MEDICA ACQUIERT MEDTOMED ET MEDED

Paris, le 05/09/2018

Le groupe DIRECT MEDICA, leader français de la relation client dans le secteur de la santé, a annoncé la signature d'un accord pour l'acquisition des sociétés MEDTOMED et MEDED.

L'acquisition de MEDTOMED permet à DIRECT MEDICA de se positionner sur le marché en plein essor des MSL – *Medical Science Liaison*, ces experts scientifiques qui ont pour mission de communiquer auprès des leaders d'opinion sur les avancées du développement de nouveaux produits—, et ainsi de renforcer significativement sa présence à l'hôpital.

Pour cette acquisition stratégique, DIRECT MEDICA s'est rapproché du leader de ce marché, MEDTOMED, société fondée en 2013 par Pierre FERRAN et Christophe PASIK, expert unique en France dans le recrutement, la formation, l'évaluation et la gestion externalisée de MSL pour les laboratoires pharmaceutiques.

Les ambitions de DIRECT MEDICA vont au-delà de la promotion médicale et amènent le groupe à se positionner très en amont dans la stratégie des laboratoires pharmaceutiques. En acquérant MEDED (*Medical Education*), lancée en 2012 par Pierre FERRAN et Laurie SALORD, DIRECT MEDICA intègre dans son offre de services la gestion de comités d'experts, l'organisation de congrès, l'élaboration de recommandations de pratique clinique et de publications scientifiques.

Ces deux acquisitions permettent à DIRECT MEDICA de compléter son offre de services auprès des laboratoires pharmaceutiques pour communiquer auprès des professionnels de santé quelle que soit l'étape du cycle de vie du produit concerné, et par là-même de proposer un accompagnement stratégique et opérationnel uniques en France.

*«L'acquisition de MEDED et MEDTOMED sert deux de nos axes de développement majeurs : d'une part nous renforcer sur le marché hospitalier que nous adressons déjà via notre filiale PATIENTYS, d'autre part consolider nos positions sur les réseaux terrain au service des démarches de visites hybrides (alliance du terrain et de la distance) dont nous avons été initiateurs, et pour lesquelles nous disposons d'une expertise et d'une avance considérables. »* déclare Jean-Christian KIPP, Président du Groupe DIRECT MEDICA.

Les équipes de MEDTOMED et MEDED se réjouissent de ce rapprochement : *« Nous sommes ravis de rejoindre DIRECT MEDICA et le Groupe WEBHELP. Nous allons ainsi bénéficier de l'expertise et de la renommée de DIRECT MEDICA au sein de l'industrie pharmaceutique pour atteindre une taille critique*

*et accélérer la forte croissance que nous connaissons depuis ces dernières années, sans oublier le développement à l'international »*, ajoute Pierre FERRAN, qui garde ses fonctions de Direction au sein des deux sociétés, tout comme l'ensemble du management et des équipes.

**A propos de DIRECT MEDICA** : DIRECT MEDICA est le leader français de la relation clients et commerciale dans le secteur de la santé. Il opère dans trois grands types d'activités :

- les ventes directes pour le compte des laboratoires pharmaceutiques, à distance par téléphone ou par couplage réseau terrain / distance, dans le cadre d'une stratégie de Sell in / Sell out intégrée ;
- L'information et la promotion médicale par des visites multicanales ou hybrides (sur le terrain et à distance) auprès des professionnels de santé, en ville et à l'hôpital ;
- Les Programmes Patients mis en place par PATIENTYS, filiale du Groupe, regroupant à la fois la prévention, le dépistage, l'information médicale, les programmes d'apprentissage ou d'accompagnement, et la télémédecine.

**Pour plus d'informations, veuillez contacter A+ Conseils :**

Clara DALLAY Tel : +(33)1 44 18 65 58/ +(33)6 48 45 01 53 Email : <a href="mailto:clara.aplusconseils@gmail.com">clara.aplusconseils@gmail.com</a>	Christelle ALAMICHEL Tel : +(33)1 44 18 65 58/ +(33)6 31 09 03 83 Email : christelle.aplusconseils@gmail.com
--	--