

BravoSolution inaugure avec AUXITEC Ingénierie, leader français en ingénierie de proximité pour la conception et le management de projets, une nouvelle offre de solution achats qui répond aux besoins des sociétés de taille intermédiaire.

PARIS, le 5 octobre, 2015 – AUXITEC Industrie a sélectionné la suite BravoAdvantage pour déployer sa plateforme de consultation, dans une approche visant la simplicité et l'efficacité. BravoSolution configure sa solution standard pour une mise à disposition immédiate et totalement sécurisée de ses principales fonctionnalités.

Une volonté de clarté et de simplicité dans les consultations

Dans le cadre de ses activités d'ingénierie industrielle, Auxitec Industrie est mandatée par ses clients, pour piloter des projets de conception, de construction et de maintenance industrielle. Déjà familiers de l'utilisation des outils d'e-Sourcing au travers des plateformes achats de ses clients, l'équipe achats d'Auxitec Industrie a pu rapidement identifier et qualifier les éditeurs en mesure de répondre à ses besoins.

Une démarche visant rapidité et efficacité

Les responsables d'Auxitec Industrie ont souhaité se doter d'un outil qui offre des avantages notamment en matière de transparence. Outre des fonctionnalités standards de Sourcing et de négociation, les exigences portaient essentiellement sur la disponibilité et la flexibilité de la plateforme, à la fois pour sa mise en œuvre, et pour la vie courante. Pour se faire, BravoSolution a proposé sa plateforme standard avec une solution pré-configurée qui permet un déploiement très rapide et une grande facilité d'usage.

Auxitec Industrie a ainsi pu disposer, dans un délai très court, d'une solution complète personnalisée. Cette nouvelle offre de BravoSolution permet donc à des entreprises de taille intermédiaire, à la recherche d'une solution de consultation standard, de s'engager dans les meilleures conditions techniques et économiques. Disponible exclusivement en mode SaaS (droits d'utilisation intégrant la maintenance et hébergement mutualisé), cette offre est maintenant proposée par BravoSolution sur le marché français pour s'adresser à une nouvelle tranche de sociétés et devrait permettre d'élargir rapidement le champ d'application des outils achats.

Une solution pour des organisations type ETI désirant consolider leurs processus achats

Benoît LEBRUN, Responsable du Service Achats d'AUXITEC Industrie souligne : *«Nous utilisons déjà les plateformes achats de nos clients au quotidien dans beaucoup de nos projets. BravoSolution a su répondre à nos exigences de simplicité, d'efficacité et de souplesse, pour disposer de notre portail achats.»*

Patrick DE COUCY, Directeur Général BravoSolution France ajoute : *«La solution mise en place pour AUXITEC Industrie est parfaitement adaptée aux besoins de sociétés de taille intermédiaire à la recherche d'une solution standard et sécurisée.»*

A propos d'AUXITEC Ingénierie

Conception et management de projets

La société Auxitec Industrie fait partie du groupe Auxitec Ingénierie. Les équipes pluridisciplinaires d'Auxitec Ingénierie garantissent une expertise de haut niveau et assurent la maîtrise d'œuvre ainsi que la gestion globale des projets depuis leur conception jusqu'à leur parfait achèvement. Elles mettent en œuvre des compétences pour des dossiers toujours plus complexes dans des domaines très complémentaires (industrie, bâtiment et génie civil, systèmes d'information) et partagent un objectif commun : la qualité du service. Le groupe rassemble 900 collaborateurs répartis sur 19 sites en France. Grâce à son organisation, il met en œuvre la synergie de ses compétences et mobilise ses effectifs dans des délais optimisés. Ses clients sont issus de l'ensemble des secteurs économiques : raffinage, pétrochimie, chimie, cosmétique, pharmacie, gaz, nucléaire, énergies renouvelables, agroalimentaire, automobile, aéronautique, sidérurgie, métallurgie, défense, télécommunications, banques, assurances, promotion immobilière, déploiement multi-sites. Son capital est détenu à 65% par les salariés.

A propos de BravoSolution

BravoSolution est un leader global du Sourcing Stratégique et propose une offre unique combinant solutions logicielles et prestations de services. Notre technologie BravoAdvantage ainsi que nos services métier Achat accompagnent 600 entreprises clientes soit 65 000 professionnels achats dans 70 pays. Notre vocation est de libérer le potentiel des Achats afin d'améliorer la performance économique, développer l'excellence opérationnelle et organisationnelle des Achats, mais également gérer les risques et influencer l'innovation.

L'approche du Stratégique Sourcing de BravoSolution génère des résultats permettant aux clients d'obtenir un avantage compétitif sur leur marché. BravoSolution est présent dans 18 bureaux, 12 pays et 4 continents et est constitué d'une équipe de 600 experts Achats. Pour plus d'informations, nous vous invitons à visiter notre site web : www.bravosolution.fr, lire notre blog www.strategicsourcing.fr, nous suivre sur [Twitter](#) et rester en contact sur [Linkedin](#).

Contact Presse

Anaïs Kassapian

a.kassapian@bravosolution.fr

01.46.09.40.55