

## Lancement de la v5 d'izOrder, application iPad de prise de commande terrain et gestion CRM fonctionnant en mode déconnecté

ADSI, éditeur français de solutions de mobilité, annonce la sortie de la version 5 de sa solution izOrder, première application iPad de prise de commande et gestion CRM lancée sur le marché français, le 06 octobre à l'occasion du Salon Mobility for Business 2015 à la Porte de Versailles.



### Une solution de prise de commande complète pouvant fonctionner intégralement en mode déconnecté

Izorder est une application pour tablette native, à destination des forces de vente terrain intégrant :

- Catalogue produit multimédia
- Gestion des collections
- Fiche Article dynamique
- Gestion Taille / Couleur
- Gestion de stocks
- Fiche client dynamique
- Moteur de recherche multi-critères intégré
- Cadencier client
- Saisie de commande simple ou "experte"
- Moteur de tarif embarqué
- Saisie de règlement
- Gestion d'Activités & Rapports de visite
- Compatibilité avec terminaux mobiles de lecture de code-barre
- Statistiques embarquées
- Moteur de synchronisation
- Connecteurs standards disponibles avec les principales solutions ERP du marché

izOrder équipe à date près d'un millier de commerciaux terrain en France et en Belgique, dans les secteurs de la cosméto-pharmaceutique, de la lunetterie, du textile & de la chaussure, de l'ameublement & de la décoration, de l'agroalimentaire, de l'entretien & de l'hygiène, de l'édition, et plus généralement de la distribution spécialisée.



### Une version 5 capable de reproduire sur le terrain la gestion tarifaire "backoffice"

Pour la première fois une application de vente déportée est en mesure de reproduire sur le terrain la complexité de la gestion tarifaire dite "backoffice".

- izOrder v5 permet de gérer l'exhaustivité des règles de tarification client en vigueur dans un ERP (remises en cascade, remises par paliers, remises par famille ou sous-famille produit, etc.)

- Les commerciaux nomades sont donc désormais en mesure d'éditer des commandes & devis **en prix nets nets**

Izorder offre ainsi une plus value aux équipes force de vente en terme de

Réactivité : Les clients n'ont plus besoin d'attendre l'envoi du traditionnel ARC généré par l'ERP à l'intégration d'une commande pour connaître le montant net de cette commande. Ils sont informés en temps réel par les commerciaux.

Transparence : Les commerciaux peuvent désormais travailler & communiquer sur les prix négociés avec chacun de leurs clients, et vendre mieux.

izOrder sera présent au Salon **Mobility for Business** à la Porte de Versailles du 6 au 8 Octobre 2015 (Stand B012). A cette occasion, ADSI concourra avec l'un de ses clients pour le prix 2015 de "la société la plus mobile" de l'année.

Pour accéder à la plaquette de présentation izOrder v5, [cliquez ici](#)

Plus d'informations : [www.izorder.fr](http://www.izorder.fr)

#### Contact press

Martin Parard, Directeur Associé  
Tel : 01 81 93 83 00  
Email : [martin.parard@e-adsi.com](mailto:martin.parard@e-adsi.com)