



Communiqué de presse
Issy les Moulineaux, le 10 septembre 2013

COMPAREX France passe à l'offensive et vise une place de leader parmi les spécialistes du logiciel en France

L'expert en Software Asset Management et vente de licences logicielles, jusque-là discret dans le paysage informatique français, sort de son silence et mène un plan d'action ambitieux afin de prendre la place qui lui revient parmi les leaders de son secteur en France. Depuis mars 2013 et l'arrivée de son nouveau Directeur Général, COMPAREX France a déjà recruté 12 personnes, créé quatre implantations en région et réorganisé son activité commerciale. Focus sur un spécialiste de la gestion des actifs logiciels qui va faire bouger les lignes de la vente de software et de services associés en France.

Filiale du groupe allemand du même nom, COMPAREX, anciennement connu sous le nom de PC-Ware, opère un tournant stratégique depuis l'arrivée de son nouveau Directeur Général, Hervé Le Fell, en mars 2013. Quelque 6 mois après cette prise de fonction, de nombreuses évolutions ont déjà vu le jour. De quoi faire envie aux partenaires et susciter l'intérêt des clients.

« COMPAREX présente de nombreux atouts : une forte implication envers sa base installée de clients, des relations privilégiées avec les plus grands éditeurs et la puissance d'un groupe européen mondialement implanté. Nous avons mis en place une stratégie visant à donner à COMPAREX France la place de leader que la société se doit d'avoir sur son marché » explique Hervé Le Fell, Directeur Général de COMPAREX France.

Dans les faits, COMPAREX, qui souhaite amener les professionnels de tous les secteurs d'activité à une maîtrise de leur parc logiciel, essentielle dans une démarche vers le Cloud notamment, a effectué 12 recrutements au cours des 6 derniers mois, portant son effectif à une trentaine de personnes sur le territoire national.

Ces recrutements ont permis un développement régional avec quatre nouvelles implantations – Lyon, Lille, Nantes et Toulouse. COMPAREX France se rapproche ainsi de ses clients et de ses partenaires présents à travers l'Hexagone, tout en leur offrant un support central fort, depuis son siège d'Issy-les-Moulineaux, juste à côté de Paris. Le spécialiste voit en cette stratégie le moyen de développer ses activités auprès des PME et Entreprises de Taille Intermédiaire (ETI) situées hors Île-de-France, qui représentent un axe de développement fort pour la filiale France.

« Notre ambition à horizon 2015 est d'atteindre les 100 millions d'euros de chiffre d'affaires. Parfaite connaissance du licensing, accompagnement vers le Cloud, services et spécialisation sont les points clés sur lesquels nos équipes vont s'appuyer pour atteindre cet objectif. » conclut Hervé Le Fell.

A propos de COMPAREX :

COMPAREX est l'un des premiers fournisseurs de solutions informatiques indépendant des éditeurs en Europe et un leader de la vente de licences logicielles et de Software Asset Management (Gestion des Actifs Logiciels). Fondé en 1989 à Leipzig, en Allemagne, le groupe COMPAREX compte 1800 employés répartis sur 75 sites dans 29 pays d'Europe, d'Afrique, d'Amérique et d'Asie.

La société est le premier revendeur Grands Comptes Microsoft pour la zone EMEA (Europe, Moyen-Orient et Afrique). www.comparex.fr

Contacts presse :

OXYGEN - Charline Perrissol-Robert / Fabrice Vincenty – 02 72 88 12 72 – charline@oxygen-rp.com