



Forte progression de la rentabilité

Croissance de 97% du Résultat Opérationnel
Résultat net : 12% du chiffre d'affaires
Croissance de 72% du carnet de commande logiciel

Toulouse, France, le 29 août 2013

Cameleon Software (Euronext : CAM – ISIN : FR0000074247), leader des solutions de configuration de produits, de tarification et de devis pour tous les canaux et supports de ventes, annonce son résultat net provisoire pour le premier semestre 2013, arrêté par le Conseil d'Administration tenu ce jour. Il est précisé que les procédures d'audit sont en cours de finalisation.

Jacques Soumeillan, PDG de Cameleon Software, a déclaré « la croissance de l'activité du groupe s'accélère au cours du premier semestre 2013. Et la rentabilité s'accroît significativement. Cette croissance rentable nous permet d'envisager sereinement notre plan de développement. Ce dernier, basé sur l'innovation technologique, la fourniture des solutions logicielles en mode licence «On Premise» ou en mode SaaS et sur une forte présence en Europe et aux Etats-Unis, vise à renforcer le leadership du groupe sur le marché du CPQ (Configure Price Quote) pour les grandes entreprises. Avec un chiffre d'affaires en hausse de 19% et un résultat net représentant 12% du chiffre d'affaires, ce début d'année 2013 est donc très encourageant. Le développement du SaaS, le déploiement progressif des licences On Premise chez nos clients et l'importance du revenu de maintenance sont des facteurs de visibilité de l'activité de Cameleon Software pour les exercices futurs. Les perspectives restent donc très solides pour les trimestres à venir, compte tenu de la croissance du carnet de commande au cours de ces derniers mois. Notre structure financière est solide et Cameleon Software dispose des ressources financières nécessaires pour accompagner sa croissance et renforcer ses différenciateurs technologiques uniques afin de répondre à une demande mondiale de logiciels CPQ en forte croissance.»



(M€)	S1 2013	S1 2012
Revenu Logiciel	3,50	3,90
Revenu Services Associés	2,63	1,27
Chiffre d'affaires	6,13	5,17
Marge brute	5,90	5,14
Frais de personnel	(3,76)	(3,55)
Résultat opérationnel courant	0,68	0,34
Autres produits et charges	(0,01)	-
Résultat opérationnel	0,67	0,34
Résultat Financier	0,05	0,03
Résultat net	0,72	0,38

(Données provisoires)

+19% de croissance du chiffre d'affaires sur le S1 2013

Le chiffre d'affaires du premier semestre, à 6,13M€, est en progression de +19% par rapport à la même période de l'année précédente. Cette performance est d'autant plus notable que le premier semestre 2012 faisait déjà preuve de dynamisme avec une croissance de 17% par rapport au premier semestre 2011.

Croissance de 208% du revenu SaaS

Cameleon Software a connu de nombreux succès commerciaux sur le premier semestre, dans la continuité de l'excellente performance enregistrée sur 2012. Notamment, la société a poursuivi le déploiement de son offre Cameleon^{Cloud} avec une croissance de 208% du revenu SaaS sur le semestre. La société a notamment contracté avec un leader mondial de la vente de solutions de télécommunications, avec la division de gestion de bâtiments (sécurité, gestion technique et énergétique) d'un conglomérat européen de haute technologie et avec l'un des leaders du marché des équipements d'air climatisé, société internationale membre d'un groupe américain. De plus, un client historique du Groupe a basculé en mode SaaS pour un montant global de plus de 1,5M€ de commandes SaaS sur les cinq années à venir.

Hausse du carnet de commandes logiciel de 72% sur les douze derniers mois

La montée en puissance du modèle SaaS se traduit par un carnet de commandes logiciel (licences perpétuelles et redevances SaaS hors maintenance) en très forte progression à 9,51M€ au 30 juin 2013, contre 5,54M€ au 30 juin 2012, soit une croissance de plus de 72% sur l'année.

Marge nette de 12% sur le S1 2013 contre 7% un an plus tôt

Le résultat opérationnel est positif à hauteur de 0,67M€ sur la période, contre 0,34M€ sur la même période en 2012, soit une croissance de 97% sur la période. Le résultat net atteint 0,72M€ sur la période, soit 12% du chiffre d'affaires contre 0,38M€ sur la même période en 2012 (7% du chiffre d'affaires).

Position de trésorerie à 5,66 M€ au 30 juin 2013

Le flux de trésorerie est positif sur la période à +0,79M€, la position de trésorerie passant de 4,87M€ au 31/12/2012 à 5,66M€ au 30/06/2013. Celle-ci s'établissait à 4,49M€ au 30/06/2012.

**Bilan de clôture au 30 juin 2013**

Le bilan de clôture est présenté ci-après :

Actif en M€	30/06/2013	30/06/2012
Ecart d'acquisition	2,80	2,80
Autres actifs non courants	0,77	0,73
Clients	3,04	3,19
Autres actifs courants	0,45	0,59
Trésorerie	5,66	4,49
Total Actif	12,71	11,79
Passif en M€	30/06/2013	30/06/2012
Capitaux propres	5,89	4,77
Dettes financières long terme	0,81	0,81
Dettes financières court terme	0,09	0,16
Dettes fournisseurs	0,97	0,93
Autres dettes	2,27	2,58
Produits constatés d'avance	2,68	2,53
Total Passif	12,71	11,79

(Données provisoires)

A Propos de Cameleon Software

Cameleon Software est le leader des solutions de configuration de produits, de tarification et de devis pour tous les canaux et supports de ventes.

Nos solutions permettent aux équipes commerciales de réduire le temps de cycle « devis-commande » et de vendre plus sur l'ensemble des canaux de ventes. Elles permettent également aux équipes Marketing Produits de définir et mettre sur le marché plus vite des offres nouvelles. Premier éditeur de CPQ à proposer une solution complète mobile, Cameleon s'intègre aux principaux CRM et ERP comme salesforce.com, SAP, Oracle et Microsoft, est disponible en mode licences ou SaaS. Cameleon Software est une société cotée, forte de prestigieuses références dans des secteurs comme l'assurance, les services financiers, les télécoms, le High Tech et l'industrie parmi lesquelles ADT/Tyco, Cable ONE, Sage, SFR, Technip et ThyssenKrupp.

Pour plus d'information

www.cameleon-software.com | www.salesforce.com/appexchange

Cameleon Software, +33 (0)811 70 78 78

Thibault de Bouville, Directeur Administratif et Financier, [tdebouville\(at\)cameleon-software.com](mailto:tdebouville(at)cameleon-software.com)

Virginie Dupin, Directeur Marketing, [vdupin\(at\)cameleon-software.com](mailto:vdupin(at)cameleon-software.com)

NewCap Communication Financière

Emmanuel Huynh | Louis-Victor.Delouvrier@cameleon-software.com

+33(0)1 44 71 98 53, [cameleonsoftware\(at\)newcap.fr](mailto:cameleonsoftware(at)newcap.fr)



Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations relatives aux perspectives d'avenir basées sur des estimations et des hypothèses retenues par la Direction ainsi que sur des informations dont elle dispose. Elles comprennent des risques, des incertitudes et des hypothèses pouvant présenter des différences sensibles avec les résultats réels de la société. Le lecteur du présent communiqué de presse ne doit pas accorder un caractère de certitude aux déclarations relatives aux perspectives d'avenir.