



Résultats annuels 2011-2012

Forte croissance de l'activité d'édition pure : +23%
Résultat opérationnel en très forte hausse : +221%

ST. CLOUD, France et Vienna, VA, le 13 septembre 2012 - Systar (ISIN : FR0000052854-SAR), leader des solutions logicielles pour l'Intelligence Opérationnelle, annonce ses résultats pour l'exercice 2011-2012, clos au 30 juin 2012.

En millions d'Euros	2010/2011	2011/2012	Variation
Chiffre d'affaires consolidé	20,1	23,0	+14%
Résultat opérationnel consolidé	+0,9	+2,8	+221%
Résultat net consolidé	+0,8	+2,7	+258%

Normes IFRS

Développement soutenu du chiffre d'affaires

Au cours de l'exercice 2011-2012, le chiffre d'affaires consolidé a atteint 23 M€, en croissance de 14%, avec une amélioration notable du mix entre l'activité d'édition pure et les services, en dépit d'un recul conjoncturel rencontré en fin d'exercice.

La croissance de l'activité d'édition pure (Licence et Maintenance) a atteint +23%, à 16,6 M€, tirée par une augmentation de 45% des ventes de licences, à 8,3 M€. Au cours de l'exercice, Systar a gagné 14 nouveaux clients.

La politique de renforcement de l'écosystème de partenaires intégrateurs autour des produits logiciels Systar a fait croître la proportion de l'activité d'édition pure à 72% du chiffre d'affaires consolidé (en hausse de 5 points), et a fait mécaniquement baisser l'activité de services associés dans le mix.

Chiffre d'affaires consolidé, M€	2010-11	2011-12	variation
Licences	5,8	8,3	45%
Maintenances	7,8	8,3	7%
S/s total Edition	13,5	16,6	23%
Services	6,6	6,3	-4%
Chiffre d'affaires total	20,1	23	14%

En raison des arrondis un total peut être différent de la somme des nombres

Le chiffre d'affaires consolidé a été réalisé à 47% en France, à 34% en Europe-Asie-Pacifique et à 19% en Amérique du Nord. La croissance a été principalement réalisée à l'international : +28% en Europe-Asie-Pacifique, +25% en Amérique du Nord et +2% en France.

Résultats et situation financière au 30 juin 2012

Au titre de l'exercice 2011-2012 le résultat opérationnel s'est établi à +2,8 M€, contre +0,9 M€ en 2010-2011, grâce à la forte progression des ventes de licences, à l'amélioration du mix d'activités et à la bonne maîtrise des charges opérationnelles (+5%). Après prise en compte du résultat financier, des variations de change et des impôts, le résultat net consolidé s'élève à +2,7 M€ contre +0,8 M€ l'année précédente.

Les fonds propres atteignent 9,7 M€ au 30 juin 2012 contre 9,0 M€ au 30 juin 2011 et la trésorerie nette de dettes financières s'est améliorée de 20% au cours de l'exercice, passant de 3,45 M€ au 30 juin 2011 à 4,15 M€ au 30 juin 2012.

Un marché structurellement porteur

Si le contexte est plus attentiste depuis 6 mois, en particulier en Europe du Sud et en France, le portefeuille d'affaires en cours reste nourri, aussi bien en Europe qu'en Amérique du Nord et en Asie-Pacifique.

Les banques, bien que perturbées par la crise financière, sont amenées à se doter de solutions logicielles comme celles de Systar pour renforcer leur proactivité dans des domaines-clés comme la relation clients, l'excellence opérationnelle, le respect des exigences réglementaires et la réduction de leurs risques.

Les complexités nouvelles résultant de l'adoption des technologies de virtualisation et de « Cloud Computing » engendrent un besoin croissant pour des logiciels de pilotage et d'optimisation des infrastructures informatiques et devraient continuer à soutenir les ventes de Systar sur ce marché.

Systar : une stratégie bien en place pour surperformer le marché

Systar entend poursuivre sa dynamique de croissance à moyen-long terme, avec prudence et sur une base profitable en s'appuyant sur des atouts forts.

Depuis 4 ans, face à la crise, Systar a fait le choix de l'innovation avec plus de 20% de son chiffre d'affaires investi en R&D par an. Ces investissements vont se traduire par le lancement de plusieurs nouveaux produits qui viendront alimenter la croissance future.

Début 2013, Systar présentera ainsi au marché sa nouvelle plate-forme Tornado, qui sera la première à intégrer toutes les dernières nouveautés technologiques critiques pour la résolution des problématiques d'Intelligence Opérationnelle, y compris dans les environnements Big Data et Cloud. Fruit de plus de 150.000 heures de R&D, Tornado allie une profondeur d'analyse inégalée à une rapidité de mise en œuvre incomparable qui devraient raccourcir les cycles de vente et accélérer l'adoption par les partenaires. Sa souplesse d'utilisation, sa capacité à apprendre du passé, sa puissance de modélisation et de diagnostic augmenteront encore l'avance de Systar sur ses concurrents.

Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre de l'exercice 2012-2013, le 23 octobre 2012 après bourse

À propos de Systar

Plus de 180 clients dans le monde, dont 10 des 15 plus grandes banques, ont fait le choix de la proactivité en pilotant la performance de leurs activités métier et de leurs infrastructures informatiques avec les solutions de Systar. Systar est considéré comme le premier fournisseur de solutions de Business Activity Monitoring (BAM) et propose des logiciels de Virtualization Management et d'IT Gouvernance pour les infrastructures constituées de serveurs et de baies de stockage physiques et virtuels. Systar bénéficie d'une présence aux Etats-Unis et en Europe et est cotée sur Euronext Paris (ISIN : FR0000052854 - SAR). Pour plus d'informations, consultez son site : www.systar.fr.

Systar est un éditeur de solutions d'Operational Intelligence

www.systar.fr - Informations : 01 49 11 45 00

Euronext Paris - ISIN: FR0000052854 (SAR)
