

Un an après son ouverture : transformation réussie pour la filiale belge de Quotatis

Ouvert en Belgique depuis un an à peine, le site www.Quotatis.be est déjà reconnu par les entreprises locales et européennes comme un des leaders de la génération de contacts qualifiés.

www.Quotatis.be, une nouvelle référence de la mise en relation dans un marché à fort potentiel

La filiale belge de Quotatis est née de la rencontre courant 2010 entre Hendrik Rommens, spécialiste de la mise en relation entre particuliers et professionnels du photovoltaïque en Belgique et Frans Van Steenbrugge, Président Directeur Général du Groupe Quotatis.

« Le business model de Quotatis et ses volumes de projets détectés en France comme dans les autres pays européens m'ont convaincu de la faisabilité du projet en Belgique. Nous avons alors mis en place la structure et ouvert le site www.quotatis.be en novembre 2010 » indique Hendrik Rommens.

La nouvelle filiale belge de Quotatis met en avant la qualité du service fourni et s'engage à mettre en relation le demandeur avec un maximum de quatre prestataires qualifiés. Via un site dédié, www.quotatis.be, le public belge (néerlandophone et francophone) peut depuis un an trouver des prestataires qualifiés et adaptés à ses projets.

« En un an, nous avons su acquérir la confiance des professionnels belges grâce à nos demandes de projets qualifiées sur l'ensemble du territoire. Plus de 200 TPE et PME locales bénéficient aujourd'hui de nos services d'aide à la prospection et nous sommes très confiants pour l'avenir car notre système répond à un réel besoin en cette période économique difficile » souligne Hendrik Rommens.

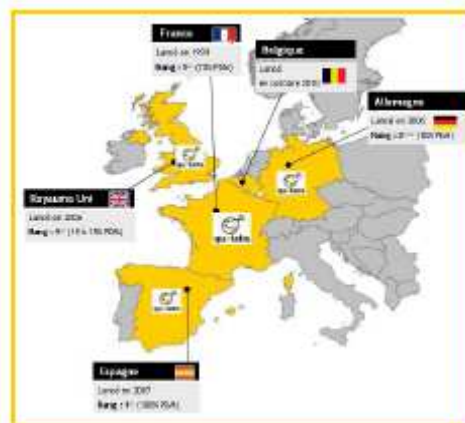
Pour favoriser sa visibilité et sa notoriété auprès des différentes cibles sur l'ensemble du territoire, Quotatis Belgique a d'ores et déjà noué des accords majeurs avec des **partenaires** reconnus en Belgique : VLAN, Bouwsite, E-veranda, Cadastre.be, Houseonline.be, Ecostart.be, Bouwinfo.be, Zonnepanelen-bedrijven.be, Kadaster.be ...

« La Belgique offre de nouvelles perspectives au Groupe Quotatis. Si la mise en relation sur Internet ne connaît pas exactement les mêmes évolutions que dans les autres pays européens, il n'en reste pas moins que les Belges expriment des besoins similaires à leurs voisins en termes de travaux et de services. Notre offre de services sur le secteur de l'habitat est tout à fait nouvelle dans ce pays et les premiers résultats montrent que nous répondons à une réelle demande à la fois des professionnels comme des particuliers » précise Frans Van Steenbrugge.

Le Groupe Quotatis, un fort développement à l'international depuis 2006

Quotatis a débuté en France en 1999. Facilement déclinable, son modèle a été exporté en 2006 en Grande-Bretagne (www.quotatis.co.uk) et en Allemagne (www.quotatis.de), en 2007 en Espagne (www.quotatis.es), et en fin d'année 2010 en Belgique (www.quotatis.be). Véritable succès dans chacun de ces pays, Quotatis compte aujourd'hui 110 salariés dans toute l'Europe et est aujourd'hui le modèle de référence sur le marché européen de la mise en relation entre demandeurs de devis et prestataires de services.

En 2010, Quotatis a traité plus de 700.000 demandes, relayant ainsi près de 12 milliards d'euros de projets potentiels en Europe.



A propos de Quotatis

Depuis 12 ans, Quotatis.fr se positionne comme le N°1 de la mise en relation sur Internet entre porteur de projets (particuliers et entreprises) et des entreprises locales, disponibles et qualifiées. Quotatis détecte des nouveaux clients pour plus de 13.000 prestataires de services dans les domaines de l'Habitat, Finances-Assurances, Services à la personne et Services aux entreprises.

En 2010, Quotatis a traité plus de 700.000 demandes, relayant ainsi près de 12 milliards d'euros de projets potentiels pour la France, mais aussi la Grande-Bretagne, l'Allemagne, l'Espagne et la Belgique.

Site : www.quotatis.fr

Contacts presse : OXYGEN

Anne Macquet / Sabrina Gonzalez
01 41 11 37 72 / 82



amacquet@oxygen-rp.com / sgonzalez@oxygen-rp.com