



Résultats du 1^{er} semestre 2010/11

Forte croissance des résultats

Révision à la hausse des objectifs annuels

En M€ clos au 30 septembre	2009/10 S1	2010/11 S1	Variation
Chiffre d'affaires	89,89	102,15	+13,6%
Résultat opérationnel ⁽¹⁾	2,62	5,51	+110%
Marge opérationnelle	2,9%	5,4%	-
Résultat net part du groupe	1,36	3,32	+144%
Effectif moyen	2 813	3 035	+7,9%
Effectif fin de période	2 819	3 151	+11,8%

Croissance soutenue en France et à l'international et forte amélioration des marges

Le chiffre d'affaires du S1 2010/11 est en forte progression, supérieure à celle du marché du Conseil en Technologies et parmi les meilleures performances du secteur. Il s'élève à 102,15 M€, en croissance de 13,6% en données publiées et de 11,4% en croissance organique. Cette hausse substantielle de l'activité, alimentée par le retour d'une dynamique forte en France et par la poursuite du développement à l'International, s'est accompagnée d'une nette amélioration de la rentabilité. L'international contribue désormais à hauteur de 17% du chiffre d'affaires consolidé, avec un impact relutif sur la marge.

L'augmentation du volume d'affaires, conjointement à la stabilisation du mix prix/salaire, à la diminution du taux d'inter-contrat moyen revenu à un taux de 4,8% proche de son niveau normatif, et à la poursuite de l'optimisation des coûts de structure, ont généré une forte croissance du résultat opérationnel. Ce dernier a plus que doublé par rapport à celui du S1 2009/2010 pour atteindre 5,51 M€, soit une marge opérationnelle de 5,4%. Avec un résultat financier légèrement positif, l'amélioration de la rentabilité s'est également traduite par un résultat net part du groupe de 3,32 M€, en progression de 144%.

Au 30 septembre 2010, la structure financière de SII est particulièrement saine avec une trésorerie nette de 13,3 M€ et des capitaux propres de 56,7 M€.

⁽¹⁾ La Cotisation sur la Valeur Ajoutée (CVAE), issue de la réforme de la taxe professionnelle, a été comptabilisée en Impôts et Taxes, elle impacte donc le résultat opérationnel. Hors l'impact CVAE, la marge opérationnelle de SII s'élèverait à 6,4%.

Une performance semestrielle soutenue par le modèle stratégique de SII : « Accompagner pour Transformer »

La capacité de SII à résister en période de crise et à accélérer sa croissance en période de reprise du marché témoigne de la solidité de son business model. Celui-ci repose sur son aptitude à délivrer un accompagnement « sur-mesure » de ses clients grands-comptes dans leurs besoins de compétitivité et de changement. Cet accompagnement s'illustre aux plans industriel (Méthodologie, Technologies) et géographique (multi-domestique France, International). Les performances enregistrées ce semestre valident les choix opérés par SII : évolution du mix d'activité vers des prestations en mode projet autour d'une offre « Extended Enterprise Investment Process » (EEIP), internationalisation et politique sociale qui fidélise les employés sans affecter le profil financier du groupe.

Perspectives annuelles : Révision à la hausse des objectifs

Fort de ces éléments tous favorablement orientés (reprise du marché du Conseil en Technologies, accélération de l'activité de SII au cours des derniers mois, et positionnement favorable du groupe), SII révisé à la hausse ses objectifs pour l'exercice en cours.

Nouveaux objectifs pour l'exercice 2010/2011 :

- **Chiffre d'affaires supérieur à 213 M€** (200 M€ prévus en début d'exercice)
- **Croissance organique supérieure à 10%** (3% prévus en début d'exercice)
- **Progression de la marge opérationnelle.**

Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2010/2011 le lundi 14 février 2011 après Bourse
