

Lyon, le 13 avril 2010

Activité commerciale du premier trimestre 2010

Poursuite de la dynamique de croissance

Chiffre d'Affaires non audité	T1 2010 M€	T1 2009 M€	T1 2010/T1 2009 Croissance**
Dématérialisation*	5,58	4,77	+17%
Serveurs de fax	1,30	1,29	+4%
Host Access	0,51	0,60	-14%
Total	7,39	6,66	+12%

*Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

** Variation à taux de change constant : Taux de change 2010 appliqués au chiffre d'affaires 2009

Nette poursuite de la croissance

Au cours du premier trimestre 2010, le chiffre d'affaires d'Esker progresse de 12% à taux de change constant et de 11% à taux de change courant par rapport au même trimestre de l'année précédente. Cette performance est d'autant plus remarquable que le premier trimestre 2009 avait été plutôt dynamique et déjà en croissance de 10% par rapport à 2008. Ce premier trimestre 2010 amorce le retour du groupe vers une croissance à deux chiffres.

Croissance positive dans toutes les régions

Même si la zone Asie Pacifique continue d'afficher la meilleure performance du groupe à +29%, les zones Amérique et Europe poursuivent leur progression et affichent respectivement 11% et 10% de croissance. Ce deuxième trimestre consécutif de croissance positive aux États-Unis confirme la reprise des projets informatiques dans cette partie du monde. L'Europe maintient une bonne performance grâce aux solutions à la demande (SaaS ou Cloud Computing).

Dynamisme confirmé des solutions SaaS

Les services de dématérialisation « à la demande » (FlyDoc et Esker on Demand) continuent de croître à un rythme soutenu (+42%). Les solutions traditionnelles (DeliveryWare) résistent bien (-2%) malgré un marché qui demeure difficile. Contrairement aux solutions logicielles classiques, les services « à la demande » (SaaS ou Cloud Computing) ne requièrent pas d'investissements importants et ne pâtissent donc pas du ralentissement ou du report des projets informatiques dans les entreprises. Le chiffre d'affaires généré par les offres « à la demande » d'Esker représente 40% de l'activité globale sur ce premier trimestre. Pour la première fois, Esker a facturé pour plus d'1 million d'Euros de transactions SaaS sur le seul mois de mars 2010 ce qui correspond à près de 10 millions de pages traitées en un seul mois.

Un premier trimestre rentable

Le bon niveau des ventes du premier trimestre 2010, associé à un maintien des coûts, permet à Esker de dégager un résultat opérationnel positif sur cette période. Au 31 mars 2010, la trésorerie du groupe s'établissait à 8,2 millions d'Euros (contre 7,2 millions d'Euros au 31 décembre 2009).

Tendances pour le reste de l'année 2010

Les tendances constatées au cours du trimestre écoulé devraient se prolonger avec un bon dynamisme de la région Asie/Pacifique et un rythme toujours soutenu de la croissance des activités SaaS. Le rebond des États-Unis devrait se confirmer grâce aux nombreux contrats SaaS signés sur la période et qui n'ont pas encore généré de chiffre d'affaires. La récurrence du chiffre d'affaires (plus de 66%) combinée à une gestion rigoureuse des dépenses permettra de dégager à nouveau un résultat d'exploitation positif en 2010.

A propos d'Esker ■ www.esker.fr

Créé en 1985, Esker est un des principaux éditeurs de solutions et services de dématérialisation à la demande et un des acteurs majeurs du SaaS en France (Software as a Service).

Dédiés à tous les acteurs de l'entreprise (Direction Financière, Comptabilité, Ressources Humaines, Marketing...), ses solutions et services à la demande, Esker DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception et l'envoi de leurs documents (factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, courriers commerciaux et marketing, bulletins de paie...) par courrier, fax, e-mail ou SMS. Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 organisations dans le monde telles que Adecco, AGF, Aldes, EDF, Flammarion, Lafarge, Manpower, Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

Avec un chiffre d'affaires de 27,5 millions d'euros en 2009, Esker se positionne comme le 22^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-Alpes.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 68 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 42% aux Etats-Unis.

Esker est également 3ème éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM, VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6ème éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et SmarTerm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).