

Lyon, le 11 Mars 2010

## Résultats annuels 2009

Grâce à son modèle économique innovant, Esker réalise en temps de crise sa meilleure année depuis 10 ans et démarre un cycle de croissance rentable

En K€ *	2009	2008	Var en M€
Chiffre d'affaires	27 481	26 593	+888
Résultat opérationnel	+ 858	-1 033	+1 891
Résultat net	+1 157	-1 112	+2 269
Situation nette	9 270	7 853	+1 417
Trésorerie	7 390	5 726	+ 1 664

\* A taux de change constants

### ***Pertinence du positionnement produits et implantation mondiale, Esker affirme sa capacité à générer une croissance rapide***

Le chiffre d'affaires d'Esker pour l'exercice 2009 est en hausse de 2% à taux de change constants (3,3% à taux de change courants) par rapport à 2008. Cette croissance est essentiellement générée par les solutions de dématérialisation de documents de gestion dont la progression s'établit à plus de 16%. Ces solutions permettent aux entreprises de renforcer leur compétitivité, tout en réduisant leurs coûts opérationnels et leur impact sur l'environnement. Elles sont donc particulièrement adaptées aux contraintes auxquelles sont confrontées actuellement les entreprises.

La présence d'Esker sur les principaux marchés mondiaux a permis en 2009 de compenser le ralentissement constaté sur le continent américain, par le dynamisme de la zone Asie Pacifique qui représente aujourd'hui 8% de l'activité. Les succès rencontrés sur ces marchés ont conduit la société à établir une filiale de commercialisation en Malaisie. Cette nouvelle implantation vient renforcer les bureaux existants en Australie et à Singapour.

L'activité en Europe reste soutenue, notamment en France où la progression de chiffre d'affaires atteint près de 20%.

### ***Un modèle économique innovant combinant croissance, rentabilité et visibilité***

Esker est l'un des éditeurs pionniers du modèle Software as a Service<sup>1</sup> (SaaS) en France. La société a lancé ses premières offres SaaS en 2005 et travaille constamment depuis cette date à enrichir ses solutions afin de proposer à ses clients une plate-forme complète d'automatisation et de dématérialisation des documents de gestion intégralement à la demande.

Dans le modèle SaaS, le logiciel est mis à disposition des clients par l'éditeur directement sur Internet, plutôt que distribué sous forme de licence pour mise en œuvre par chacun des clients. Cela permet de réaliser des économies importantes en mutualisant les infrastructures et la maintenance associée, mais aussi de raccourcir les cycles de développement et de commercialisation. L'application est en effet mise à jour en temps réel des dernières améliorations apportées par l'éditeur, sans pour autant que les clients effectuent de lourdes opérations de mise à jour. Du fait de sa flexibilité, de sa facilité de mise en œuvre et des économies ainsi générées, le SaaS est aujourd'hui considéré comme le modèle économique d'avenir dans l'industrie du logiciel.

<sup>1</sup> Logiciel commercialisé comme un service à la demande

En mode SaaS, le chiffre d'affaires de l'éditeur ne provient plus de ventes ponctuelles de licences, mais de l'utilisation au jour le jour de ses applications par ses clients. Ce modèle constitue un volume de revenu récurrent et pérenne qui permet à l'éditeur d'améliorer la prédictibilité de son chiffre d'affaires et par conséquent de réduire les risques financiers attachés à son développement.

Pour l'exercice 2009, le chiffre d'affaires réalisé par Esker en mode SaaS est en progression de plus de 45% par rapport à 2008 et atteint près de 10 millions d'euros, soit plus du tiers de l'activité du groupe.

### ***Retour structurel à la rentabilité et solidité financière***

La croissance des ventes combinée à une stricte maîtrise des coûts opérationnels, permet à Esker de redevenir structurellement bénéficiaire en 2009. Le résultat opérationnel s'inscrit à près de 0,9 million d'euros, à comparer à une perte de 1 million d'euros en 2008. Le résultat net, quant à lui, se monte à 1,16 million d'euros, en amélioration de plus de 2,2 millions d'euros par rapport à 2008.

Cette performance confirme la pertinence des choix stratégiques et opérationnels que la société a mis en œuvre. Elle s'inscrit pleinement dans les plans de développement sur lesquels Esker continuera de fonder sa croissance.

L'année 2009 permet à Esker de renforcer la solidité de son bilan avec des dettes financières quasi inexistantes et une trésorerie disponible de 7,4 millions d'euros grâce à un cash flow positif de près de 1,7 million d'euros.

### ***Tendances pour 2010***

En 2010, Esker continuera de bénéficier d'un flux de croissance apporté par son activité SaaS. Si les conditions de marché s'améliorent, comme le chiffre d'affaires du quatrième trimestre 2009 semble l'indiquer, le développement du groupe pourrait encore s'accélérer en 2010 pour atteindre potentiellement des taux de croissance à deux chiffres. Une revalorisation du dollar américain vis-à-vis de l'euro aurait à la fois un effet favorable sur le chiffre d'affaires et la rentabilité du groupe.

Dans tous les cas, Esker reste très vigilant sur ses investissements et sa structure de coûts afin de préserver ses capacités bénéficiaires comme le démontre l'exercice 2009.

### ***Transfert sur Alternext***

Esker a décidé de présenter à ses actionnaires lors de leur prochaine Assemblée Générale annuelle un projet de transfert de la cotation des titres de la société de NYSE Euronext compartiment C à Alternext. Esker a publié ce jour un communiqué détaillant ce projet. Esker considère que ce projet permettra de mieux concilier les impératifs de transparence financière à l'égard des investisseurs et les moyens à mettre en œuvre pour une société de taille moyenne. Si ce projet est approuvé en Assemblée Générale, le transfert effectif de la cotation devrait intervenir courant du mois d'août 2010.

---

A propos d'Esker ■ [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

Créé en 1985, Esker est un des principaux éditeurs de solutions et services de dématérialisation à la demande et un des acteurs majeurs du SaaS en France (Software as a Service).

Dédiés à tous les acteurs de l'entreprise (Direction Financière, Comptabilité, Ressources Humaines, Marketing...), ses solutions et services à la demande, Esker DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception et l'envoi de

leurs documents (factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, courriers commerciaux et marketing, bulletins de paie...) par courrier, fax, e-mail ou SMS. Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 organisations dans le monde telles que Adecco, AGF, Aldes, EDF, Flammarion, Lafarge, Manpower, Microsoft Corp., Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

Avec un chiffre d'affaires de 26,6 millions d'euros en 2008, Esker se positionne comme le 22<sup>ème</sup> éditeur de logiciels français et 3<sup>ème</sup> en région Rhône-Alpes.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 72 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 43% aux Etats-Unis.

Esker est également 3ème éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM, VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6ème éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et SmarTerm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

---

© 2010 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.



**Esker SA** ■ 10 rue des Emeraudes ■ 69006 Lyon ■ France  
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ■ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ■ [info@esker.fr](mailto:info@esker.fr) ■ [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

