



Contact Presse :  
Vincent Fournier  
Tel. : +33 (0)6 80 34 24 00  
[20-100.fournier@laposte.net](mailto:20-100.fournier@laposte.net)

## **De plus en plus d'entreprises du 'mid-market' adoptent la stratégie Open SOA proposée par Infor au travers de son programme Flex**

***Près de 200 clients (dont une vingtaine en France) ont adopté le programme Infor Flex, permettant de réduire les délais et les risques liés à l'implémentation de solutions.***

**Paris - 1<sup>er</sup> mars 2010** - Infor, l'un des principaux éditeurs de solutions logicielles dédiées aux entreprises du 'mid-market', annonce une demande croissante de la part de ses clients concernant les toutes dernières versions de ses solutions proposées au travers de son programme Infor Flex. Cette demande dépasse ses attentes puisque depuis le lancement d'Infor Flex en Juin 2009, pas moins de 200 clients y ont déjà souscrit, bénéficiant de nombreux avantages, comme la mise à jour ou la migration vers les toutes dernières versions de leurs logiciels Infor construits sur le modèle Infor Open SOA (service-oriented architecture).

*«Nos clients nous ont clairement fait comprendre qu'ils attendent de leur fournisseur des solutions logicielles évolutives, capables de les accompagner au fur et à mesure de leur développement et qui ne les entraînent pas dans des processus de remplacement longs, risqués et coûteux»,* déclare Dennis Michalis, 'Corporate Senior Vice President' chez Infor. *«Le succès du programme Infor Flex témoigne de notre approche unique en matière de mises à jour de solutions. Cette approche, totalement transparente, permet de pondérer les risques de dépassement de délais et de coûts liés à tout projet d'implémentation.»*

Infor Flex permet aux clients sous contrat de maintenance actif de faire évoluer leurs solutions Infor vers les toutes dernières versions disponibles ou de migrer vers un système plus performant, leur permettant de bénéficier d'innovations au travers de la technologie Infor Open SOA. Rappelons qu'Infor Open SOA est un modèle d'architecture orientée services unique, construit à partir d'un langage standard. Il permet l'échange de données entre certaines solutions Infor et des systèmes tiers et propose une approche d'intégration standard (des solutions Infor comme des autres systèmes, ainsi que des données sources).

Outre des modules supplémentaires et des applications complémentaires, Infor Open SOA permet aux clients de déployer de nouveaux composants, bénéficiant ainsi de fonctionnalités innovantes au travers de leurs différents systèmes. Ces composants proposés par Infor permettent de traiter les données en fonction de différentes composantes métier et d'améliorer les opérations en matière de 'business intelligence', de gestion comptable et de gestion du planning stratégique. Nombre de ces futurs composants seront disponibles dans le cadre d'un contrat de maintenance classique, alors que d'autres nécessiteront le paiement d'un droit de licence. Ces composants seront proposés au travers d'Infor Open SOA, sans que cela perturbe l'activité des clients, représentant ainsi pour eux un avantage supplémentaire à souscrire au programme Infor Flex.

Selon le cabinet d'analystes AMR, l'implémentation de nouveaux ERP coûte des millions de dollars et peut prendre entre 2 et 3 ans. *«De nombreuses entreprises connaissent des difficultés à cause de systèmes obsolètes et ne répondant plus à leurs attentes. Le fait de devoir attendre de disposer du budget et des ressources nécessaires à l'implémentation d'un nouveau système peut impacter le moral des équipes et empêcher l'entreprise de bénéficier de process métier performants, ainsi que d'un accès à l'information adapté à ses besoins»*, affirme AMR dans son rapport 2009 intitulé, 'Should You Rehabilitate Your Current ERP System Rather Than Buy a New One ?'

### **Informations complémentaires**

- Infor Flex Web site - <http://www.infor.fr/flex/>
- Blog: Dennis Michalis et MEPPi - <http://blogs.infor.com/insights/>

### **A propos d'Infor**

Chez Infor, le client est au cœur de notre démarche. Nous sommes convaincus que les clients sont à la recherche d'un autre type de relation avec leur fournisseur de solutions logicielles, plus collaborative, comme ils sont à la recherche d'un autre type de solutions. Ces solutions ne doivent pas révolutionner leur existant mais leur permettre de le faire évoluer. Nos 70 000 clients dans plus de 100 pays et nos 8 000 collaborateurs comptent sur nous. C'est pourquoi nous souhaitons leur faire partager nos convictions et leur offrir une meilleure alternative. Pour toute information complémentaire : [www.infor.fr](http://www.infor.fr).