

# Communiqué de presse

Contact:

Anne Monié  
Sierra Wireless AirVantage  
Téléphone : +33 5 61 00 73 43  
[amonie@sierrawireless.com](mailto:amonie@sierrawireless.com)

Christophe Goudy  
Hotwire PR  
+33 1 43 12 55 45  
[christophe.goudy@hotwirepr.com](mailto:christophe.goudy@hotwirepr.com)

## La nouvelle plateforme de services de Sierra Wireless facilite la gestion de millions d'appareils grand public connectés

*La plateforme de services Sierra Wireless AirVantage™ rend les données temps réel de millions d'objets connectés disponibles n'importe où et n'importe quand*

**Barcelone, le 16 février 2010** – Sierra Wireless (NASDAQ : SWIR ; TSX : SW) a annoncé aujourd'hui le lancement d'une nouvelle application destinée à la gestion des appareils grand public disponible sur la plateforme de services AirVantage™ de Sierra Wireless. Cette nouvelle application offre aux opérateurs mobiles et aux fournisseurs de solutions M2M une manière simple et économique de déployer et de gérer les appareils du marché grand public.

Fournie à travers un model Software-as-a-Service (SaaS), la plateforme de services AirVantage offre aux opérateurs et aux intégrateurs de systèmes les outils dont ils ont besoin afin de déployer et de gérer des centaines de milliers de nouveaux appareils grand public au travers de technologies sans fil. Ils peuvent ainsi tirer parti de la croissance rapide que connaît le marché des objets connectés. En outre, les interfaces ouvertes de la plateforme de services AirVantage rendent les données de ce type d'appareils accessibles depuis les outils de communication interactifs, tels que les smartphones et les plateformes de réseaux sociaux, permettant ainsi l'émergence d'un nouveau type de services en ligne.

Selon Robin Duke-Woolley, le PDG de la société internationale d'analyse M2M Beecham Research, « les connexions M2M des appareils grand publics devraient dépasser les 100 millions d'ici 2013 sur les réseaux mobiles et les recettes de ces services afficheront une croissance de presque 50 % cette même année. Cette opportunité de croissance importante s'accompagne de nouveaux défis pour les fournisseurs de services M2M et les opérateurs mobiles, car il faut répondre aux différents besoins d'un nombre croissant d'appareils en terme de support réseau. Les plateformes de services permettant la mise en place d'autres services (Service Enablement Services, SES) M2M, à l'instar de la plateforme Sierra Wireless AirVantage, fournissent les outils parfaits pour suivre cette tendance et commercialiser ces nouveaux produits et services de pointe, de manière à la fois rapide et économique. »

### APIs Web ouvertes et AirVantage Developer Suite

Les fonctionnalités pour la gestion d'appareils grand public d'AirVantage comprennent des API web ouvertes et le AirVantage Developer Suite, un outil puissant de génération de services web qui permet aux fournisseurs de services de développer des widgets et des interfaces de services web innovantes. Grâce à ces interfaces ouvertes et aux fonctionnalités de management d'équipements d'AirVantage, les développeurs peuvent créer de nouvelles applications permettant d'accéder aux données d'appareils grand public, n'importe où et n'importe quand. Cette semaine, Sierra Wireless présentera une application de gestion de l'énergie dans la maison au Mobile World Congress (salon mondial de la téléphonie mobile). Cette application permet d'accéder aux données des appareils domestiques, comme les lampes et les compteurs électriques via Internet, à travers une grande variété de terminaux, comme un portail web, un PC ou un smartphone. Ces interfaces permettent également aux développeurs de lier les données des appareils avec des plateformes web sociales et de créer des applications innovantes pour surveiller et contrôler les appareils en ligne. Ainsi, dans le cas des applications de sécurité

domestique, les familles parties en vacances peuvent connecter l'application à une plateforme de réseau social, afin de partager leurs alertes avec un nombre illimité de contacts, comme des voisins, des amis ou des proches, et s'assurer qu'une personne à proximité puisse être prévenue en cas de problème.

### **Tracking, management, et diagnostics des appareils à distance**

A travers le monde, de nombreux clients font confiance à la plateforme de services Sierra Wireless AirVantage™ afin de gérer leurs appareils à distance et fournir des services M2M puissants à leurs clients.

« Nous avons choisi Sierra Wireless afin de nous aider à fournir une offre complète de gestion des appareils et des capacités de diagnostic. Leurs compétences représentent des opportunités prometteuses pour nos clients M2M qui peuvent ainsi cibler le marché des appareils grand public connectés, » a déclaré Marc Eisenberg, Président-directeur général de ORBCOMM.

Xact Technology, fournisseur de produits électroniques de Orbcomm, utilise le portail web Orbcomm basé sur la plateforme de services AirVantage afin de gérer les appareils grand public, y compris leur famille de portables Xact Trax et les appareils de localisation GPS intégrés. Les appareils Xact Trax fournissent des services de localisation avancés pour le pistage et la surveillance d'objets personnels, équipements, de personnes et d'animaux de compagnie.

« Les services M2M AirVantage fournis par le partenariat Orbcomm-Sierra Wireless offrent aux solutions de localisation de Xact Technology une fiabilité, une flexibilité et des performances inégalées. Il permettent ainsi d'étendre considérablement notre activité M2M, en apportant de nouveaux services à valeur ajoutée à nos clients, » a déclaré Bill Acevedo, Vice-président du développement commercial chez Xact Technology.

### **Sierra Wireless est au Mobile World Congress 2010**

Cette semaine, à l'occasion du Mobile World Congress à Barcelone, en Espagne, Sierra Wireless présentera une démonstration de gestion de l'efficacité énergétique basée sur ces nouvelles fonctionnalités de gestion d'appareils grand public. **Venez nous rendre visite sur l'avenue AV36.**

### **Plateforme de services Sierra Wireless AirVantage**

La plateforme de services Sierra Wireless AirVantage fournit une solution basée sur le modèle Software-as-a-Service dans le monde entier. Elle permet aux opérateurs mobiles, aux intégrateurs de systèmes et aux fournisseurs de solutions M2M de développer, déployer, supporter et gérer des solutions et des services M2M rapidement et à moindre coût. La plateforme de services Sierra Wireless AirVantage comprend une plateforme M2M évolutive, sécurisée et ouverte ainsi qu'un ensemble d'outils logiciels puissants, le tout associant des fonctionnalités complètes de gestion d'abonnement mobiles, de gestion d'appareils distants et des services web innovants.

Pour en savoir plus sur la plateforme de services Sierra Wireless AirVantage, veuillez visiter le site suivant : <http://www.sierrawireless.com/productsandservices/AirVantage>. Pour contacter le Bureau de ventes de Sierra Wireless, appelez le +1 (604) 232-1488, ou écrivez à [sales@sierrawireless.com](mailto:sales@sierrawireless.com).

### **A propos de Sierra Wireless**

Sierra Wireless (NASDAQ: SWIR - TSX: SW) contribue à l'expansion du monde sans fil avec une offre complète de produits, logiciels et services adaptés aux modes de vie mobiles ainsi qu'à la communication machine-to-machine. Sierra Wireless accompagne ses clients dans leur succès à travers un accès rapide aux nouvelles technologies sans fil ainsi qu'à des solutions novatrices, performantes et fiables. Pour plus d'informations sur Sierra Wireless, vous pouvez visiter le site [www.sierrawireless.com](http://www.sierrawireless.com).

« AirVantage » est une marque [commerciale] de Sierra Wireless. Les autres noms de produits ou de services mentionnés dans le présent document sont la propriété de leurs titulaires respectifs.

### **Forward Looking Statements**

This press release contains forward-looking statements that involve risks and uncertainties. These forward-looking statements relate to, among other things, plans and timing for the introduction or enhancement of our services and products, statements about future market conditions, supply conditions, channel and end customer demand conditions, revenues, gross margins, operating expenses, profits, and other expectations, intentions, and plans contained in this press release that are not historical fact. Our expectations regarding future revenues and earnings depend in part upon our ability to successfully develop, manufacture, and supply products that we do not produce today and that meet defined specifications. When used in this press release, the words "plan", "expect", "believe", and similar expressions generally identify forward-looking statements. These statements reflect our current expectations. They are subject to a number of risks and uncertainties, including, but not limited to, changes in technology and changes in the wireless data communications market. In light of the many risks and uncertainties surrounding the wireless data communications market, you should understand that we cannot assure you that the forward-looking statements contained in this press release will be realized.