

**Chiffre d'affaires 2009/10 à 9 mois : 75,3 millions d'euros, en progression de 1% - Confirmation des objectifs annuels**

En M€	2009/10	2008/09	Variation
<b>Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> semestre</b>	48,3	47,7	+ 1%
<b>Chiffre d'affaires 3<sup>ème</sup> trimestre</b>	27,0	26,6	+ 2%
<b>Total</b>	75,3	74,3	+ 1%

Au 3<sup>ème</sup> trimestre de son exercice 2009/10, Solucom a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 27,0 M€, en progression de 2% par rapport à la même période de l'exercice 2008/09. Dans le sillage du 1<sup>er</sup> semestre, les conditions de marché sont demeurées difficiles avec des budgets clients toujours sous contrainte et une concurrence vive.

A l'issue des 9 premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires du cabinet s'établit désormais à 75,3 M€, en légère croissance, purement organique, de 1%.

**Des indicateurs opérationnels stabilisés**

Le taux d'activité des consultants sur les 9 premiers mois de l'exercice s'élève à 79%, contre 78% à la fin du 1<sup>er</sup> semestre. Cet indicateur retrouve son niveau de l'exercice 2008/09.

Comme prévu, le cabinet a progressivement repris le recrutement au sein de ses pratiques les plus résistantes. Solucom comptait ainsi 981 collaborateurs au 31 décembre 2009, contre 965 à la fin du premier semestre.

**Cosmosbay~Vectis : redressement en ligne avec le plan de marche**

La légère amélioration du taux d'activité du cabinet est notamment la conséquence de la remontée du taux de Cosmosbay~Vectis au cours du trimestre écoulé, à 65% contre 57% au trimestre précédent.

Le redressement de Cosmosbay~Vectis est à ce jour en ligne avec le plan de marche revu lors de la publication des résultats semestriels.

**Confirmation des objectifs financiers 2009/10**

La poursuite de l'effort de redressement de Cosmosbay~Vectis et la sécurisation des taux d'activité demeurent, plus que jamais, les priorités de Solucom.

Alors que le turn-over s'est inscrit en légère remontée au 3<sup>ème</sup> trimestre, à 8% en rythme annuel, le cabinet va poursuivre sa politique prudente de recrutement, sans perspective de progression significative de l'effectif d'ici à la fin de l'exercice.

L'engagement des dépenses reste étroitement contrôlé, excepté sur le plan commercial, domaine dans lequel le cabinet entend poursuivre un investissement intense.

Solucom confirme ses objectifs financiers annuels : un chiffre d'affaires supérieur à 100 M€ et une marge opérationnelle courante située entre 7% et 9%.

Prochain rendez-vous : chiffre d'affaires de l'exercice 2009/10, le 11 mai 2010 (après bourse).

## **A propos de Solucom**

*Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.*

*Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de près de 1 000 collaborateurs.*

*Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.*

*Solucom est coté sur NYSE Euronext et a obtenu la qualification entreprise innovante décernée par OSEO Innovation.*

