



Viveo et Bolero annoncent un accord de coopération afin de fournir des solutions logicielles étendues aux négociants de matières premières et aux banques

Genève, 9 novembre 2009 Viveo et Bolero annoncent un accord de coopération qui permettra aux deux entreprises de **conjuguer leurs expertises dans le négoce et le financement commercial en vue d'offrir des solutions plus étendues**, à la fois aux négociants de matières premières et aux acteurs du secteur bancaire

Viveo se révèle le leader des applications logicielles de trading et de financement de marché destinées aux négociants de matières premières. Ses solutions permettent de réaliser simplement et rapidement des transactions commerciales classiques, tout en autorisant une gestion complète, un suivi des futurs contrats et un rapprochement des ventes/achats et des contrats à terme associés. Ainsi, elles assurent une gestion fine en garantissant une visibilité toujours actualisée de la rentabilité de chaque opération ainsi qu'une maîtrise de l'exposition globale au risque. De plus, les solutions Viveo gèrent le cycle de vie logistique complet des expéditions et des livraisons de produits.

Viveo possède une expertise particulière dans la fourniture de solutions de trading destinées aux négociants de matières premières », rappelle Robert de Picciotto, PdG de Viveo Suisse. « En outre, nous fournissons de puissantes solutions logicielles aux banques intervenant dans la fourniture de financements structurés à ces mêmes négociants de matières premières. Viveo et ses clients sont à la recherche d'une solution standardisée permettant le transfert transparent, mais sécurisé et authentifié, des messages de financement de marché et de documents électroniques entre ces deux communautés. Bolero a une expérience avérée dans la fourniture de solution de financement de marché, véritablement ouverte multi-banques, de plus en plus reconnue. Notre accord permettra à Viveo et à ses clients de bénéficier de la standardisation par le biais de Bolero. »

Bolero fournit une solution de communication électronique unique multi-banques pour les entreprises et dans le même temps un seul canal de communication électronique multi-entreprises pour chaque banque. Bolero évite à chacun de ces deux secteurs d'avoir à prendre en charge des processus, des interfaces et des formats de données multi-banques et/ou multi-entreprises spécialisées, et cela en impulsant clairement une standardisation dans ce domaine. De plus, Bolero fournit des applications complètes de financement de marché « on-demand », gages d'une adoption rapide et d'une grande souplesse d'utilisation.

« L'utilisation d'un canal de communication multi-banques ouvert pour le financement de marché a pris une ampleur considérable au cours des derniers 18 mois », indique Arthur Vonchek, PDG de Bolero. « Les traders de matières premières, en particulier, sont très actifs dans cet espace. Ils sont devenus l'un des marchés prioritaires de Bolero en terme de croissance. L'accord de partenariat avec Viveo Suisse s'avère pour nous une conséquence

logique de ce développement commercial, tout en reconnaissant la pertinence des solutions Viveo sur ce marché. »

Le service multi-banques Bolero permet une automatisation du cycle de vie « de bout en bout », de la lettre de crédit aux instruments de garantie, à la fois pour les importateurs et les exportateurs, sur un canal de communication extrêmement sécurisé, neutre et standardisé. Le service comprend le canal de communication multi-banques hautement sécurisé, qui est déjà utilisé par un grand nombre d'entreprises et de banques, et qui sert de plus en plus de moyen de communication standardisé pour le financement de marché multi-banques. En complément du canal de communication, les applications Bolero pour le financement de marché « on-demand » sont fournies sous forme de « service logiciel » sur web (SaaS), garants d'une facilité de prise en main et d'un déploiement sans aucun impact sur les infrastructures.

« Les solutions Viveo et Bolero sont entièrement complémentaires ; elles repoussent les limites de nos solutions traditionnelles, tant au niveau de l'application que des processus de gestion pour les lettres de crédit et les garanties. Elles fournissent également un canal de communication électronique sécurisé et authentifié aux banques qui offrent des services de financement de marché à nos clients du négoce des matières premières » indique Robert de Picciotto. *« Cela fait maintenant un bon moment que la nécessité d'une infrastructure neutre commune entre les entreprises et les banques a été comprise dans notre communauté. Il est clair que Bolero a déjà résolu ce problème au niveau mondial et qu'un grand nombre de banques et d'entreprises procèdent à des transactions en direct sur cette plate-forme. »*

« Je suis ravi que Bolero ait eu l'opportunité de ce partenariat avec Viveo », déclare Arthur Vonchek. *« Depuis quelque temps, nous nous sommes attachés à fournir des solutions ciblées pour répondre aux besoins toujours plus vastes des négociants de matières premières. Conséquence directe, nous nous sommes intéressés au secteur suisse du trading, ce qui a amené les deux entreprises à parvenir à cet accord. Viveo, comme Bolero, attache beaucoup d'importance à une expertise sectorielle unique et à une fourniture de prestations de qualité, et cela en privilégiant l'intégrité et le professionnalisme. »*

À propos de Viveo (www.viveo.com)

Depuis 1986, Viveo Suisse, filiale de Viveo, concentre ses activités sur la fourniture de solutions logicielles qui répondent aux exigences commerciales du secteur du négoce international. Au fil des années, Viveo Suisse a développé une solide expertise dans les différents aspects de l'activité de trading, depuis la logistique jusqu'au financement et à la gestion du risque, dans différents secteurs tels que l'énergie, les métaux et les matières premières agricoles.

Partenaire stratégique des banques et établissements financiers, Viveo développe une offre exhaustive et modulable de logiciels et de services qui répondent à toutes leurs problématiques fonctionnelles, technologiques ou réglementaires. Il se positionne aujourd'hui comme le seul acteur d'envergure européenne, combinant les activités de conseil et d'éditeur, à pouvoir couvrir toutes les facettes d'un projet bancaire de « bout en bout ». Sa politique

ambitieuse de R&D (plus de 100 millions d'euros investis depuis 2000) lui permet de proposer l'offre de progiciels bancaires la plus aboutie du marché, en termes de technologie (Architecture Orientée Services « SOA ») et de fonctionnalités « métier ». Fort d'une expérience de plus de 25 ans dans le monde de la Banque, Viveo compte à ce jour plus de 750 clients dans plus de 35 pays. Viveo représente un effectif de plus de 450 collaborateurs et un chiffre d'affaires de plus de 46 millions d'euros

À propos de Bolero :

Bolero a été créée sous la forme d'une tierce partie neutre et de confiance pour développer un ensemble complet de normes capables d'abolir les barrières qui s'opposent aux opérations commerciales inter-entreprises au niveau mondial. Bolero met en œuvre et applique ces normes sur une plate-forme ouverte pour permettre des échanges dématérialisés entre acheteurs, vendeurs, logisticiens, banques, agences et autorités réglementaires partout dans le monde, en apportant visibilité, prévisibilité, rapidité, précision et sécurité aux transactions.

Sur la base de cette plate-forme, Bolero fournit des applications qui permettent une fusion des chaînes d'approvisionnement physiques et financières, offrant aux entreprises la possibilité d'une restructuration radicale de la façon dont les activités sont réalisées et de tirer parti des avantages du commerce électronique. Les clients et leurs partenaires commerciaux déploient rapidement les solutions Bolero qui leur permettent des réductions de coûts et de fonds de roulement, une visibilité accrue et une amélioration de l'efficacité opérationnelle. Pour plus d'informations vous pouvez consulter le site www.bolero.net