

La présente information donnée à titre indicatif est un communiqué de presse diffusé à l'attention des journalistes et ne saurait constituer une publicité, ni une offre d'achat ou de vente.

8 septembre 2009

Les « experts » Acer-Actebis qui partiront pour Miami sont connus !

Du 19 mai au 17 juillet, Acer s'est associé à Actebis pour récompenser la fidélité de ses revendeurs. La récompense en jeu était un passeport pour **4 jours de rêve à Miami**.

Grâce à leur résultat exceptionnel, les sociétés gagnantes auront la joie de partir à Miami du 1^{er} au 5 octobre pour profiter d'un merveilleux voyage.



Le concours a été une grande réussite avec une forte adhésion des revendeurs. Actebis remercie ses clients pour leur implication.

Actebis salue également le travail de l'équipe marketing et l'équipe commerciale qui ont contribué à dynamiser ce concours en proposant des offres exclusives et un suivi des objectifs des revendeurs.

Mickaël Cassian, Chef de Produits sur la partie PC, conclue cette période en disant que « l'ensemble des clients a pu bénéficier d'offres spéciales Acer-Actebis. Cela continue très prochainement avec une sacoche 15" offerte pour l'achat d'un Travelmate, offre exclusive chez Actebis ».

"Dans un contexte économique difficile, cette opération a rencontré un vrai succès. Les revendeurs ont relevé le défi et ont su faire confiance à notre offre. Par ailleurs, nous avons constaté une croissance de 18% des ventes en valeur à période comparable de l'année passée." précise Davide Tarantino, Distribution Sales Manager chez Acer France.

Actebis et Acer vous disent à bientôt pour de nouveaux challenges...

A propos d'Actebis

Grossiste en produits informatiques, Actebis France est une filiale d'ARQUES Industrie AG et occupe une place de leader sur le marché français avec une surface de stockage à 24 000 m², installée près de toutes les plateformes logistiques (Géodis et TNT), pour mieux répondre aux besoins des clients. Equipé des dernières technologies et sa plus grande capacité de réception, il permettra d'acheminer plus rapidement et plus efficacement les commandes. La société dispose d'une équipe commerciale sédentaire et terrain organisée par région - Nord et Est, Bretagne, Rhône Alpes, Sud Ouest, Provence Alpes Côte d'Azur et son siège en Ile de France - qui apportent plus de proximité, plus de réactivité et plus de dialogue. La gamme s'étend sur plusieurs familles de produits : internet, multimédia, TV, PC, serveurs, navigation, périphériques, stockage, réseaux, logiciels, composants, consommables. Ces solutions sont distribuées auprès des PME-PMI, des Collectivités, des Administrations, des Professions Libérales et des Particuliers par le biais de revendeurs de proximité, de la grande distribution spécialisée, de «corporate dealers », de spécialistes en distribution de consommables, du e-commerce, d'assembleurs et de VAR-SSII.

Le Comptoir permet d'ouvrir un compte en moins de 5 minutes. Les nouveaux clients peuvent ainsi recevoir leurs produits immédiatement.