

## **Pleine disponibilité, performance et sécurité, voilà ce que Radware offre aux clients Oracle**

*AppDirector de Radware reçoit la validation d'intégration à Siebel CRM 8.0 d'Oracle. Pour les fournisseurs de logiciel indépendants (ISV) et les revendeurs à valeur ajoutée, (VAR), c'est la certitude de bien déployer et gérer des environnements CRM*

**Boulogne-Billancourt, le 28 juillet 2009.** Radware (NASDAQ: RDWR), le premier fournisseur de solutions intégrées de distribution d'applications pour les réseaux orientés métier, annonce que son contrôleur de livraison d'applications intelligent, AppDirector, a été validé pour l'intégration à la solution de gestion de la relation clients d'Oracle Siebel CRM 8.0. Cette validation a été menée dans le cadre du programme Oracle Applications Integration Architecture for Partners. Les clients qui bénéficient de cette intégration peuvent valoriser davantage leur investissement CRM actuel. Les utilisateurs jouiront de plus de sécurité, de disponibilité et de performances régulières sans goulots d'étranglement.

Siebel CRM 8.0 procure à l'utilisateur final une vue complète des opérations transactionnelles, analytiques et en cours. L'absence de cette information critique peut entraîner une perte de chiffre d'affaires sensible. Pour que les entreprises disposent d'un accès « toujours disponible », AppDirector offre une palette de services de disponibilité, accélération et sécurité, alloués dynamiquement selon la demande utilisateur. Et tout cela sans toucher à la configuration du réseau ni ajouter d'équipement.

La validation par l'Oracle PartnerNetwork Application Integration Architecture for Partners garantit ainsi aux clients que l'intégration entre les Oracle® Applications et les solutions partenaires complémentaires a été validée et, donc, que les produits fonctionneront ensemble comme prévu. Les avantages sont multiples : réduction du risque, amélioration des cycles d'implémentation du système, mises à niveau plus faciles, et maintenance simplifiée. Ce type de validation applique un processus d'examen technique et rigoureux de l'intégration du logiciel tiers aux produits Oracle Applications. Il inclut des modèles d'intégration répétables des produits système. A cet effet, Oracle fournit outils, ressources et formation aux partenaires. Ces derniers, dès lors qu'ils ont validé leurs intégrations de manière probante, peuvent arborer le logo "Integrated with Oracle". Pour en savoir plus, merci de visiter Oracle.com à <http://www.oracle.com/partnerships/isv/integration/search.html>

Les principaux avantages de la solution intégrée sont les suivants :

- **Haute disponibilité et reprise après sinistre pour les solutions Siebel CRM déployées localement ou sur des sites distants :** Radware garantit la réussite des transactions grâce à des règles de redirection du trafic au niveau des couches 4-7 avec une solution résiliente qui détecte immédiatement tout élément défectueux et le contourne.
- **Accélération et optimisation de l'application :** AppDirector de Radware offre un jeu complet de services d'accélération (y compris l'accélération SSL, le multiplexage TCP, la mise en cache d'objets, la compression web et images, l'optimisation TCP, wireless TCP, et bien plus). Il s'agit de raccourcir les temps de réponse sur divers types de médias tout en assurant le meilleur niveau de service à tous les genres d'utilisateurs (y compris PDA, sans fil, large bande, etc.).
- **On-demand, évolutivité selon les besoins:** Les solutions de Radware s'inscrivent dans la stratégie Business-Smart Data Center de Radware. Elles s'appuient sur les plates-formes matérielles OnDemand Switch, pour fournir les meilleures performances et la possibilité de faire évoluer le débit et les services à la demande. Grâce à cette approche unique d'évolutivité de type "pay-as-you-grow", les clients ne paient que pour la capacité dont ils ont besoin. Ils ont toute latitude pour faire évoluer leur débit et pour ajouter des services

d'accélération d'applications, de reconnaissance, le moment venu et en fonction des évolutions de l'application et de l'infrastructure.

- **Exploitation en ligne sûre et intégrée** : La solution de Radware offre une sécurité applicative intégrée sans égal. Grâce à une large gamme de services de sécurité allant de la protection contre les dénis de services (DoS), la protection contre les intrusions avec un système IPS, au firewall applicatif web (WAF), les menaces se heurtent à une protection précise et automatique.
- **Connectivité continue, optimisation du WAN et Multi-Homing** : Les utilisateurs de Siebel CRM bénéficient de l'accès permanent à leurs applications CRM et de temps de réponse rapides. La continuité du service est obtenue par le routage intelligent du trafic sur les liaisons Internet et par la maîtrise de la bande passante. Au final, cela donne des connexions tolérantes aux pannes et une grande évolutivité.

« En collaborant étroitement avec Oracle, nous offrons le maximum à nos clients communs : performance, disponibilité et sécurité », souligne Yossi Vardi, Vice-Président Global Business Development. « Au-delà des avantages purement techniques, nous avons voulu améliorer le bénéfice métier en permettant la diminution des dépenses d'infrastructure et d'exploitation, la réduction du temps et des problèmes de déploiement, et ce grâce à la simplicité d'intégration de notre solution ADC ». Radware fait partie intégrante de l'Oracle PartnerNetwork.

La solution de livraison d'applications de Radware s'intègre dans les environnements Siebel CRM anciens ou récents, sans modification aucune de l'infrastructure réseau/application, du logiciel des unités client de l'utilisateur final, ni du code source. Elle est optimisée pour l'environnement Siebel CRM d'Oracle et adaptable à tous les environnements petits ou grands : de l'ultrasimple aux solutions distribuées, multisites, complexes.

### **A propos d'Oracle PartnerNetwork**

*Oracle PartnerNetwork est un réseau professionnel global de plus de 20 000 sociétés qui offrent des solutions logicielles innovantes fondées sur le logiciel Oracle. Par l'accès aux prestations uniques d'Oracle : produits, formation, services techniques, aide au marketing et à la vente, le programme Oracle PartnerNetwork apporte aux partenaires tous les moyens pour réussir sur le marché international. Ils peuvent ainsi proposer à leurs clients des solutions de pointe supportées par Oracle, le plus grand éditeur mondial de logiciel d'entreprise. Les partenaires capables de démontrer une excellente connaissance des produits, une maîtrise technique et un engagement vis-à-vis d'Oracle, sont agréés aux niveaux Certified Partners. <http://oraclepartnernetwork.oracle.com>.*

### **À propos de Radware**

*Radware (code NASDAQ : RDWR), leader mondial des solutions intégrées de distribution d'applications, assure la disponibilité, la haute performance et la sécurité d'applications critiques pour plus de 10 000 entreprises et opérateurs dans le monde. Avec APSolute™, sa suite logicielle complète intégrant des solutions intelligentes d'accès et de sécurité, Radware permet aux entreprises de tous les secteurs de piloter la productivité de leur activité, d'améliorer leur rentabilité et de réduire les coûts d'exploitation et d'infrastructure informatiques, en faisant de leurs réseaux « des réseaux orientés métier ». Pour en savoir plus, consultez [www.radware.com](http://www.radware.com)*