

## Communiqué de presse

Les solutions « home networking » de Thomson au cœur de la Bbox de Bouygues Telecom

**Paris (France) – le 27 juillet 2009 – Thomson (Euronext Paris: 18453; NYSE: TMS), leader mondial des services pour les créateurs de contenu, annonce aujourd’hui qu’il fournit une gamme de solutions « home networking » à Bouygues Telecom, l’un des principaux opérateurs français de téléphonie mobile avec 9,7 millions de clients, pour le déploiement de son offre d’accès internet « Bbox » lancée fin 2008.**

Bouygues Telecom a sélectionné toute une série d’équipements de Thomson afin d’offrir des services de vidéo interactifs, en direct ou à la demande. Notamment :

- Des passerelles résidentielles (TG787)
- La plateforme de gestion de services Smartvision, et des serveurs de vidéo à la demande
- Des décodeurs IP (DBI8500)
- Des plateformes de Voix sur IP Cirpack, pour les services de téléphonie.

Thomson assure également des services de conception, d’ingénierie, d’intégration, de support et de maintenance pour Bouygues Telecom.

« Cet important contrat signé avec Bouygues Telecom est une nouvelle preuve de la capacité de Thomson à proposer aux opérateurs des solutions innovantes pour la maison numérique » a déclaré Frédéric Rose, Président-directeur général de Thomson. « En tant que leader mondial des passerelles, Thomson est idéalement placé pour offrir à ses clients des solutions adaptées, leur permettant de proposer une nouvelle génération de services avancés en matière de divertissement et d’interactivité ».

« Thomson dispose d’une large gamme de solutions triple play, et a démontré sa capacité à les déployer à grande échelle, avec succès » a ajouté Serge Goldstein-Desroches, Directeur général adjoint, réseau et achat de Bouygues Telecom. « D’autre part, notre stratégie étant de développer en permanence des services innovants, les critères de flexibilité et d’interopérabilité ont largement guidé notre choix ».

\*\*\*

*Certaines déclarations contenues dans le présent communiqué de presse, y compris la communication des anticipations de l’équipe dirigeante pour l’avenir, constituent des « énoncés prospectifs » au sens de la « sphère de sécurité » énumérée dans la loi américaine de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées (Private Securities Litigation Reform Act). De telles déclarations sont fondées sur les anticipations et convictions actuelles de l’équipe dirigeante. Elles sont tributaires d’un certain nombre de facteurs et d’incertitudes en conséquence desquels les résultats réels peuvent différer sensiblement des résultats futurs évoqués explicitement ou implicitement par les énoncés prospectifs, du fait de l’évolution de la conjoncture mondiale, des marchés « médias et entertainment » et du cadre réglementaire. Pour obtenir plus d’informations sur les facteurs potentiels susceptibles d’avoir un impact sur les résultats financiers de Thomson, veuillez consulter les documents déposés par Thomson auprès de la Securities and Exchange Commission.*