



## Communiqué

### DELL PROPOSE DES SERVICES POUR ACCOMPAGNER LES CLIENTS À MIGRER VERS WINDOWS 7 ET SERVER 2008 R2

**Paris, 24 juillet 2009** – Afin d'aider ses clients à migrer vers Microsoft® Windows® 7, Dell™ propose une [gamme complète de services](#). D'après une étude du cabinet Forrester Research publiée en juillet 2009 (*Corporate Desktop Operating System Trends, Q3 2008-Q2 2009*), 86% des entreprises fonctionnaient encore sous Windows® XP en mars 2009. Dell proposera également à ses clients ses services ProConsult™ afin de répondre au besoin des [environnements SQL Server](#).

Comme à chaque migration logicielle majeure, de nombreux utilisateurs sont préoccupés par la migration des données, les limites de leur matériel informatique, la compatibilité et l'intégration des applications existantes, ainsi que les enjeux de licence associés à la mise à jour vers Windows® 7.

Partenaires de longue date, Dell et Microsoft® travaillent conjointement au développement et aux tests de Windows® 7. De ce fait, les services Dell ont été spécifiquement conçus afin de palier les éventuels problèmes liés à la transition vers un nouveau système d'exploitation. Dell aide les adopteurs précoces à migrer efficacement et au meilleur coût leur système vers les versions bêta de Windows® 7 et Server 2008 R2.

Dell propose à ses clients une gamme de services pour l'évaluation, la conception et le déploiement, permettant de réduire le temps et les risques associés à la migration grâce à l'utilisation d'une architecture de référence et de modèles opérationnels testés sur le terrain. Dell peut aider les clients à comprendre le potentiel pour leur entreprise de la transition vers Windows® 7 et/ou Server 2008 R2. Prochainement disponibles, les offres permettant d'optimiser et de gérer l'infrastructure comprennent :

- **Services pour la gestion d'applications** - La compatibilité des applications est un enjeu majeur pour nombre de clients. Dell a développé un éventail de services afin d'identifier, de tester, de corriger et de déployer efficacement les applications. Dell™ peut également assister les clients dans la rationalisation de leur portefeuille d'applications avant d'initier les correctifs pour

concentrer les ressources sur les applications les plus importantes.

- **Services de migration et de déploiement** - Afin de faciliter la migration vers Windows®7, Dell™ propose des services d'évaluation système et de déploiement optimisé du système d'exploitation. Les services Dell pour le déploiement optimisé aident les clients dans toutes les étapes de la migration (organisation, infrastructure, matériel, logiciel, image et déploiement). Grâce aux ressources et outils Dell pour le déploiement, les clients peuvent mettre à jour leurs systèmes vers Windows® 7 plus efficacement, tout en réduisant le temps nécessaire au déploiement, en limitant les risques, et en réduisant le trafic réseau.
- **Services de gestion des images** - Ces services fournissent aux utilisateurs des images conçues par les consultants Dell selon les spécifications de chaque client et prêtes au déploiement de Windows® 7 sur les systèmes Dell.

#### **Les services ProConsult facilite la migration vers Microsoft SQL Server 2008**

Beaucoup de moyennes et grandes entreprises considèrent la planification d'une mise à jour SQL Server complexe et chronophage. Dell propose les services ProConsult pour faciliter la transition vers Microsoft® SQL Server 2008. Ceux-ci comprennent :

- Une évaluation de l'infrastructure existante afin d'identifier les instances pour lesquelles les caractéristiques de SQL Server 2008 pourraient être bénéfiques ;
- Des services de conception et d'implémentation pour la migration des bases de données et le déploiement du nouveau matériel serveur de Dell optimisé pour SQL Server 2008 ;
- La migration des packages DTS de SQL Server 2000 au 2005 et 2008 ;
- La reprise après sinistre et des solutions de sauvegarde pour répondre aux besoins des clients.

#### **Les conseils et services Microsoft de Dell pour entreprises**

Dell propose une gamme complète de services [ProConsult™](#), [ProSupport™](#) et [ProManage™](#) pour permettre aux clients de tirer le maximum de leurs environnements Microsoft®. Les offres de services Dell ont été développées en collaboration avec Microsoft® et sont complémentaires. Ces offres sont structurées autour de trois domaines principaux : serveurs et outils, messagerie et communications, collaboration et bases de données.

Grâce aux compétences supplémentaires acquises suite au [rachat d'Allin](#) en 2009, Dell a mis en place

une cellule de consultants Microsoft® destinée à aider les entreprises dans la planification, le déploiement et la gestion de leur infrastructure, du centre de données à l'ordinateur de bureau. Dell™ a été récemment ajouté au programme PSP (Preferred Services Partner) de Microsoft® aux Etats-Unis. De plus, Dell est un partenaire ACF (Application Compatibility Factory) de Microsoft®.

*« Dell aide déjà ses clients à se rendre compte des avantages d'une migration vers Microsoft® Windows® 7 et Windows® Server 2008 R2. Beaucoup de clients craignent qu'une migration vers un nouvel OS soit compliquée et chronophage, et nécessite une armée de consultants. C'est à nous de rendre ce processus aussi simple que possible avec un portefeuille de services adaptés. Nous entretenons une relation extrêmement proche avec Microsoft et avons passé plusieurs milliers d'heures au développement et à l'expérimentation de Windows 7 sur la plateforme Dell. » - Larry Baldachin, Directeur des Services Consulting Microsoft, Dell.*

#### **À propos de Dell**

Dell Inc. (NASDAQ: DELL) est à l'écoute de ses clients et leur délivre une technologie innovante ainsi que des services reconnus pour leur fiabilité et leur valeur. Grâce à son modèle direct unique, Dell vend globalement plus de systèmes informatiques qu'aucun autre constructeur informatique, lui permettant ainsi de se positionner au 34<sup>e</sup> rang du classement Fortune 500. Pour plus d'informations : [www.dell.fr](http://www.dell.fr). Pour communiquer directement avec Dell via des canaux en ligne : [www.dell.com/conversations](http://www.dell.com/conversations). Pour suivre l'actualité de Dell en direct : [www.dell.com/RSS](http://www.dell.com/RSS).

Dell™, ProConsult, ProSupport, ProManage et le logo Dell sont des marques déposées Dell Incorporation et ses filiales dans le monde.

Toutes les autres marques citées appartiennent à leurs détenteurs respectifs. Dell SA reconnaît n'avoir aucun titre de propriété sur les marques de commerce et les noms de marques autres que les siens.

Pour plus d'informations, veuillez consulter [www.dell.fr](http://www.dell.fr).

Dell S.A. Capital : 1 676 939 €. 1 rond point Benjamin Franklin 34000 Montpellier N° 351 528 229 RCS  
Montpellier - 4651Z