

Communiqué de presse
15 juillet 2009

OTIKA : PREMIER DISTRIBUTEUR A VALEUR AJOUTEE DES SOLUTIONS IPANEMA

CE PARTENARIAT PERMETTRA A IPANEMA D'ACCOMPAGNER SA FORTE CROISSANCE ET DE REpondRE A LA DEMANDE DE PLUS EN PLUS FORTE DES ENTREPRISES EN FRANCE.

PARIS - France – **Ipanema Technologies**, leader des solutions de gestion de la performance des applications et d'optimisation du réseau étendu (WAN, Wide Area Network) et **OTIKA**, distributeur à valeur ajoutée en solutions de sécurité et optimisation réseau annoncent aujourd'hui la signature d'un contrat de distribution sur le marché français.

La maturité du marché de l'optimisation WAN et la demande de plus en plus forte des entreprises envers ces technologies, ont conduit Ipanema à prendre un virage commercial stratégique, et à s'appuyer désormais sur la distribution à valeur ajoutée.

La stratégie commerciale d'Ipanema repose aujourd'hui sur deux catégories d'acteurs essentiels : les opérateurs et fournisseurs de services managés d'une part, les distributeurs à valeur ajoutée et intégrateurs réseaux d'autre part.

Spécialiste dans le domaine de la sécurité et de l'optimisation réseau, OTIKA a acquis au fil des années une expertise solide en matière de technologies d'optimisation WAN. Il s'impose comme un acteur incontournable sur ce marché demandeur d'un fort accompagnement technique.

Il devient donc naturellement le premier distributeur à valeur ajoutée des solutions Ipanema. Maillon incontournable du modèle de vente indirecte Ipanema, OTIKA offrira ses compétences à l'ensemble de son réseau d'intégrateurs au travers ses services à forte valeur ajoutée : avant-vente, formation, maquettage, support, téléprospection. Par ce relais technique et commercial, OTIKA assurera ainsi la promotion des solutions Ipanema sur l'ensemble du marché français.

Pour Ipanema, ce partenariat avec OTIKA lui permettra d'accompagner sa forte croissance – supérieure à 70% par an en France – et de répondre à la demande exponentielle des entreprises en matière de garantie des performances applicatives sur les réseaux WAN.

« OTIKA est apparu comme un partenaire naturel incontournable pour accompagner notre croissance en France. La synergie technique et commerciale dégagée par notre partenariat est remarquable. En nous associant avec OTIKA, nous offrons aux intégrateurs réseaux les moyens d'enrichir leur offre client et aux entreprises la garantie de la performance de leurs applications WAN en toute circonstance. Nous avons déjà signé de belles références avec OTIKA, ce qui nous permet d'affirmer que ce n'est là que le début d'un solide partenariat » déclare Eric Beaupère, Responsable des partenaires d'Ipanema Technologies.

« Ipanema a développé une technologie véritablement innovante et s'est positionné de manière différenciée sur le marché de l'optimisation WAN et de la garantie de la performance des applications. L'intégration des solutions Ipanema à notre portefeuille nous permet de répondre exactement aux attentes actuelles des entreprises qui veulent pouvoir gérer leur réseau de manière prédictive et homogène, et l'aligner avec leurs objectifs business » déclare Laurent Biscarrat, P-DG d'Otika.

À propos d'Ipanema Technologies (<http://www.ipanematech.com>)

Ipanema Technologies développe des solutions de nouvelle génération de gestion de la performance des applications et d'optimisation des réseaux WAN permettant à toute grande entreprise de pleinement **contrôler son réseau mondial**. Sa technologie unique et brevetée garantit les performances des applications d'entreprise pour chaque utilisateur, peu importe où et n'importe quand, quelle que soit la taille et la complexité de leur réseau : **un réseau de 1000 sites est aussi agile qu'un réseau d'un seul site**.

À propos d'Otika (www.otika.fr)

Distributeur à valeur ajoutée, OTIKA est expert dans les domaines de la sécurité et de l'optimisation réseau. Par ses compétences techniques solides et sa connaissance du marché, OTIKA développe des partenariats forts et une synergie commune avec ses éditeurs. Grâce à ses services à réelle valeur ajoutée (audit, avant-vente, formation, maquetage, support, téléprospection), OTIKA offre un fort accompagnement à son réseau d'intégrateurs et entretient ainsi une dynamique essentielle à la promotion de toutes ses technologies.

Contacts Presse Ipanema Technologies

Béatrice Piquier - Durand
Marketing Director
+33 (0)1 55 52 15 37
piquer-durand@ipanematech.com

Voice
Isabelle Thillou
Directrice de Clientèle
+33 (0)1 73 04 60 54
ithillou@crmvoice.fr

Contacts Presse Otika

Alexandra Krebs
151, rue Verdun 92150 Suresnes
Tel : 01 71 11 31 45 – Fax : 01 71 11 31 46
alexandra.krebs@otika.fr