

**Lyon, le 30 juin 2009**

**Assetium, éditeur de la suite SGDT/PLM<sup>1</sup> @UDROS dédiée à la gestion du cycle de vie des Produits, annonce un accord de partenariat avec SILOG, pour étendre le périmètre fonctionnel des solutions ERP du Groupe SILOG au PLM !**

Ce partenariat « métier » entre ASSETIUM et SILOG, réalisé avec l'aide de la société Blue-Channel, permet de proposer aux clients une suite PLM complète intégrée aux ERP de Silog. Cette solution globale SILOG ERP/@UDROS va rendre l'entreprise plus flexible sur l'ensemble de la chaîne de valeur qui couvre toutes les activités de l'entreprise : de la conception à la mise sur le marché de nouveaux produits.

*« La tendance d'intégrer une brique PLM dans les solutions ERP s'accélère » souligne Jean-Louis TIXIER, Directeur des Opérations Assetium. « Les industriels ont compris l'intérêt de la complémentarité de ces applications dans leur S.I. Il est donc clair que le marché des PME/PMI, dont le taux d'équipement reste très faible, est devenu fortement réceptif pour des solutions bien intégrées et ayant la certification des éditeurs. Les bénéfices de l'intégration PLM – ERP montrent une réduction de 75% des temps, des coûts et des erreurs associées à la ressaisie des données d'un système à l'autre<sup>2</sup>. »*

Grâce au PLM @UDROS, la CAO va être connectée à Silog ERP pour proposer une gestion complète des processus de conception, de modification et de suivi des données techniques avec la mise place d'un référentiel unique (données CAO, nomenclature, documents, processus et projet). Silog ERP avec l'intégration du PLM @UDROS va ainsi garantir la cohérence et l'unicité entre les données de conception et de fabrication.

Cette nouvelle solution intégrée à Silog ERP offre de nombreux bénéfices :

- ✓ Diminution des délais de mise sur le marché
- ✓ Capitalisation du savoir-faire
- ✓ Réduction des non-conformités
- ✓ Optimisation du travail collaboratif
- ✓ Diminution des coûts administratifs du développement produit

*« Assetium poursuit avec succès sa stratégie de partenariats auprès des éditeurs d'ERP. L'alliance avec SILOG, éditeur reconnu auprès des PME-PMI de l'industrie, nous permettra de démocratiser le PLM tant sur le plan des synergies commerciales que sur le plan technologique avec une intégration fine de nos 2 solutions »,* indique encore Jean-Louis TIXIER.

**Siège Social Lyon**  
79, rue Hippolyte Kahn  
69100 VILLEURBANNE  
FRANCE

Tel. (33) (0) 472 12 14 24  
Fax. (33) (0) 826 69 93 36  
Email [info@assetium.com](mailto:info@assetium.com)

SAS au capital de 175.000 €  
389 908 781 RCS Lyon  
APE 722 Z



**Siège Social Caen**  
B.P. 70252  
5 avenue de Cambridge  
14209 Hérouville St-Clair  
cedex  
FRANCE

Tel. (33) (0) 231 06 91 91  
Fax. (33) (0) 231 06 91 99  
[Service.commercial@silog.fr](mailto:Service.commercial@silog.fr)

SAS au capital de 230.000 €  
B 331 024 547 RCS Caen  
APE 722 Z

<sup>1</sup> SGDT : Système de Gestion de Données Techniques ; PLM : Product Life-cycle Management

<sup>2</sup> Etude du cabinet de consultants CIMDATA

D'après Michel Maire, responsable partenaire chez Silog :

« Le partenariat avec ASSETIUM permet de proposer à l'ensemble du marché industriel une solution puissante pour faire le lien entre la CAO et l'ERP. Ce qui nous a le plus séduit dans la solution @UDROS c'est sa double déclinaison : une Standard Edition correspondant à l'approche de SILPROD ERP avec un délai de mise en œuvre rapide grâce à ses pré-paramétrages métier, et une Enterprise Edition correspondant à SILOG Gestion qui donne la possibilité à l'entreprise d'adapter l'ensemble de ses process au travers d'outils puissants.»

**CONTACT Assetium :**

Julien CIMETIERE  
Responsable Marketing et  
Communication

Tel: +33(0)472 12 14 24  
Fax: +33(0)826 69 93 36  
Mail: [jcimetiere@assetium.com](mailto:jcimetiere@assetium.com)  
Web: [www.assetium.com](http://www.assetium.com)

**Disponibilité**

SILOG ERP/@UDROS est disponible depuis Juin 2009.

**A propos de Silog :**

Le Groupe SILOG ([www.silog.fr](http://www.silog.fr)), concepteur et éditeur d'ERP, est un groupe français privé et indépendant. Les ERP du groupe SILOG (SILOG Gestion, SILPROD, AGIPROD) sont destinés aux PME et TPE industrielles et de négoce.

Avec plus de 1200 sites installés, le Groupe SILOG est un acteur majeur dans l'édition et la mise en œuvre des systèmes d'information intégrés pour PME. 60 collaborateurs à fort potentiel (71% d'ingénieurs) sont répartis entre nos 7 agences nationales et nos implantations internationales (Maroc, Algérie)

Depuis sa création en 1984, SILOG a intégré régulièrement les nouveautés technologiques majeures dans ses produits et a développé les fonctionnalités issues de la demande client et des exigences des marchés.



**A propos d'Assetium :**

Spécialiste de la gestion du patrimoine industriel depuis 1993, ASSETIUM ([www.assetium.com](http://www.assetium.com)) est éditeur de la suite PLM @UDROS dédiée à la gestion du cycle de vie Produits. ASSETIUM aide les entreprises à augmenter la fiabilité de leurs produits, à réduire les délais de mise sur le marché, à faciliter l'innovation et à accroître la satisfaction client.

Aujourd'hui, ASSETIUM intervient tant auprès d'une clientèle de PMI que de départements de grands groupes industriels via un réseau de partenaires. Quelques références : AFE CRONITE, Cie DEUTSCH, CROUZET, DESAUTEL, ICE, LATECIS, MAPED, MECATHERM, MECELEC, MSA-GALLET, M-X, NEXTER NBC SYS, PARKER LUCIFER, PONS, RADIALL, ROLLIX, TAG HEUER, THALES, TYCO FCT, VALEO SERVICE, VERNET...

ASSETIUM, A7IUM et @UDROS sont des marques déposées. Toutes les autres marques sont détenues par leurs propriétaires respectifs.

**CONTACT Silog :**

Nicolas Mérand  
Responsable Marketing et  
Communication

Tel: +33(0)6 08 36 77 64  
Fax: +33(0)2 31 06 91 99  
Mail: [n.merand@silog.fr](mailto:n.merand@silog.fr)  
Web: [www.silog.fr](http://www.silog.fr)

**A propos de BLUE-CHANNEL :**

Blue-Channel ([www.blue-channel.com](http://www.blue-channel.com)) est une société de services pour les éditeurs de logiciels. Son objectif est d'aider les éditeurs à augmenter les ventes des licences à travers le canal indirect sur le plan national et international, avec un risque et investissement minimal. Ses services sont focalisés sur l'identification des Business Partners (BPs)\* adéquats pour répondre aux besoins de croissance de ses clients. Blue-Channel travaille principalement avec IBM.