

Communiqué de presse  
Paris, le 24 juin 2009

## Une dynamique renforcée du programme partenaires ENAS de Deny All

Selon une étude du cabinet d'études Forrester Research, le marché des WAF (Web Application Firewall), cœur de métier de Deny All, est aujourd'hui en évolution exponentielle avec une **augmentation de 154% du volume d'affaire entre 2007 et 2008**. Dans ce contexte, Deny All, leader européen de la protection et de l'accélération des applications Web, XML et FTP, ré-affirme et renforce son engagement envers son réseau de distribution indirecte et son programme partenaires, ENAS – Experts Network for Application Security - incarne cette volonté.

« *Deny All a constamment et progressivement évolué vers la distribution indirecte qui est au cœur de sa stratégie aujourd'hui. Afin d'accompagner nos partenaires dans la distribution et la revente de nos produits, nous avons créé le programme ENAS en 2005 et aujourd'hui, nous avons souhaité renforcer fortement ce programme, notamment au niveau des droits et devoirs de chacune des parties pour faire face aux exigences de compétences toujours plus grandes des clients.* » déclare **Christian d'Orival, Directeur des Opérations de Deny All**. Cette restructuration s'inscrit dans une réelle volonté de la part de Deny All de fournir à ses clients existants ou futurs une qualité maximale dans la pertinence des solutions proposées.

**Deny All fait appel à quatre catégories de revendeurs afin de répondre aux besoins et exigences de ses clients :**

- Les sociétés de conseil,
- Les revendeurs à valeur ajoutée (VAR's),
- Les intégrateurs de systèmes (GSI's),
- Les fournisseurs de Services de Sécurité Managés (MSSP's).

Sur l'ensemble de ces quatre catégories, Deny All renforce ceux de ses partenaires existants ayant choisi de se donner les moyens de la compétence et des nouvelles offres, notamment en ce qui concerne les offres de type MSSP, proposant ainsi des services de Web managés à leurs clients.

**Deux niveaux de partenariats existent à l'échelle européenne :**

- **Silver** : les partenaires Silver apportent une preuve de leur réussite sur le marché. Ce niveau comprend des intégrateurs et hébergeurs, préalablement formés à la vente des solutions Deny All. Ils prennent en charge la phase d'avant-vente des solutions et leurs installations, mais obtiennent une assistance technique de la part de Deny All qui assure directement le support technique des clients. Afin de figurer dans ce niveau, les partenaires doivent former au minimum un ingénieur commercial et un ingénieur technique.

- **Gold** : les partenaires Gold sont des **experts des solutions de Deny All** et fournissent à leurs clients un excellent niveau de service. Ils jouissent d'un accès aux ressources internes de Deny All et celles-ci viennent s'ajouter à la richesse des informations commerciales et marketing, des outils et du support mis à leur disposition. Ce niveau requiert un investissement en formation plus important car au minimum deux ingénieurs techniques doivent être certifiés aux solutions Deny All. Ces derniers sont autonomes lors des phases d'avant-vente, d'installation et de support. La relation de confiance établie entre Deny All et les partenaires Gold leur permet de prendre en charge la revente des licences de l'éditeur de façon autonome et de définir un plan marketing conjoint avec Deny All.

Pour certaines zones géographiques où Deny All n'est pas directement présent, un niveau **distributeur** à valeur ajoutée gère la relation avec les partenaires Gold et Silver. Les distributeurs de Deny All sont des experts et fournissent aux partenaires une valeur ajoutée technique, financière et logistique.

Aujourd'hui Deny All compte environ une dizaine de partenaires sur le marché français et une trentaine en Europe.

Plus d'informations sur le site Internet de Deny All : [www.denyall.com](http://www.denyall.com)

#### **A Propos de Deny All**

Pionnier du WAF (Web Application Firewall), Deny All est aujourd'hui le leader européen de la protection et de l'accélération des applications Web, XML et FTP. Deny All fournit des solutions éprouvées aux Grands Comptes au niveau mondial, sur tous secteurs d'activités. Ses produits, disponibles sous forme logicielle ou appliance, assurent la protection, l'authentification et l'accélération des transactions Internet, extranet et intranet. Les solutions de Deny All sont faciles à installer et garantissent le plus haut niveau de protection contre les attaques connues et inconnues grâce à un filtrage applicatif des flux HTTP(S), SOAP/XML et FTP(S). Aujourd'hui, les solutions de Deny All protègent plus de 10 000 applications web à travers le monde.

Deny All est membre du CLUSIF, de l'OWASP, de l'OSSIR, de la SAP Global Security Alliance et de Liberty Alliance.

Ayant son siège social à Paris, Deny All est présent dans la plupart des pays européens via des équipes locales en Allemagne, Benelux, Espagne, et Pays Nordiques et via son réseau de partenaires.