



For release : May 05th

O'NEILL a choisi TradeCard pour standardiser sa Supply Chain Finance et réduire ses risques

L'entreprise leader dans le secteur du textile « Surf and Snow », positionne sa base fournisseurs sur la plateforme TradeCard pour automatiser les transactions et utiliser les services financiers disponibles sur la plateforme pour supprimer ses besoins en ligne de crédit.

Bruxelles, 5 mai 2009 - TradeCard, Inc, le leader des solutions de Supply Chain Finance, annonce ce jour que le leader dans le secteur textile « Surf and Snow », O'NEILL a choisi la plateforme TradeCard pour standardiser son Workflow du bon de commande jusqu'au règlement fournisseur et gérer les risques fournisseurs au travers des services financiers disponibles sur la plateforme.

La plateforme TradeCard permet de gérer l'ensemble de la transaction avec les fournisseurs jusqu'à son paiement et propose des solutions de suivi de la Supply Chain sur une plateforme hébergée permettant à O'NEILL d'obtenir la visibilité nécessaire dans les mouvements financiers et physiques de sa Supply Chain globale afin d'éliminer les délais.

« L'automatisation et la traçabilité complète du process de la Supply Chain nous donnera une meilleure visibilité ainsi qu'à nos fournisseurs » dit Hendrik-Jan Muis, Directeur des opérations de O'NEILL.

« Les services financiers sur la plateforme sont un avantage compétitif qui va nous permettre ainsi qu'à nos fournisseurs de réduire la pression qu'ont de nombreuses compagnies dans l'environnement de crise économique actuelle. Nos fournisseurs vont bénéficier d'un support local, d'une meilleure visibilité des paiements, et un accès au capital plus en amont dans le process. Soutenir nos fournisseurs nous permettra d'avoir de meilleurs coûts et de réduire notre risque »

TradeCard fournit aux acheteurs et aux fournisseurs les solutions pour contrer la crise du crédit et diminuer les coûts de transactions tout en proposant une protection de paiement, des offres de reverse factoring et de Trade Financing. La plateforme TradeCard fluidifie les transactions pour une meilleure gestion du Cash Flow.

« Le crédit et la liquidité sont des enjeux primordiaux pour les retailers, les marques et leurs fournisseurs » dit Kurt Cavano, CEO de TradeCard, Inc, « En reliant sa base fournisseur sur la plateforme, O'NEILL supprime un grand nombre de risques financiers auxquelles font face de nombreuses sociétés dans leur Supply Chain. La conjonction de services financiers disponibles et l'automatisation du Workflow offre un avantage énorme pour un meilleur contrôle des aspects financiers et physiques de la Supply Chain »

O'NEILL va utiliser la plateforme TradeCard comme point d'échange central pour les données de la transaction et pour analyser les performances de la Supply Chain.



Le modèle de service de TradeCard en tant que SaaS (Software as a Service) dispose également d'un support local dans plus de 50 pays qui permettra à O'NEILL d'optimiser sa relation fournisseur et de mettre en œuvre cette solution en moins de 3 mois.

Les fournisseurs ont accès aux services de protection de paiement et de Trade Finance sur la plateforme provenant des organismes financiers partenaires, tels que la COFACE. Les donneurs d'ordre, tels que les marques et les retailers, peuvent réduire les liquidités induites dans la Supply Chain en proposant des programmes de reverse factoring, qui éliminent l'usage de leurs propres lignes de crédit.

Les services de TradeCard sont délivrés sur une plateforme hébergée qui relie plus de 4.000 acheteurs, fournisseurs et service providers. Les services financiers disponibles sur la plateforme aident les entreprises de toutes tailles à améliorer leur marge et leur Cash Flow.

About O'Neill:

O'Neill, the original Californian surf, snow and lifestyle brand, was founded in 1952 when a young man named Jack O'Neill took his unstoppable passion for surfing and used it to beat Mother Nature at her own game.

Pioneering the world's first neoprene wetsuit, Jack had successfully found a way to extend his surf sessions in the bone-chilling breaks of Northern California. He opened up the garage doors to his first surf shop in Santa Cruz soon after.

While many things have changed since those humble beginnings, Jack's initial vision of producing functional and innovative boardriding products continues to lie at the core of everything the company does.

About TradeCard, Inc. :

TradeCard, Inc. is the leading provider of on-demand supply chain management solutions. The TradeCard Platform synchronizes financial transactions with physical events in the global supply chain to help customers automate trade transactions from purchase order to payment and chargebacks. Buyers, suppliers and their trading partners manage transactions through a web-based platform with online financial services integrated into the workflow. This turnkey transaction management enables customers to improve margins and enhance growth, with extra-organizational supply chain visibility. TradeCard's on-the-ground trade experts throughout the world assure superior supply chain agility.

TradeCard manages global trade for thousands of users in over 50 countries, including Levis, DIM, Cortefiel, Intersport and Wolverine Worldwide. TradeCard Inc. is headquartered in New York City and has offices in Europe Brussels, San Francisco, Hong Kong, Taipei, Seoul, Colombo, and Shenzhen. TradeCard is located online at www.tradecard.com.

###

Contact: Francois Stoop
Vice president Europe
fstoop@tradecard.com