



EXCLUSIVE NETWORKS ET TUFIN TECHNOLOGIES SIGNENT UN ACCORD DE DISTRIBUTION

Boulogne-Billancourt, le 18 mai 2009 - Exclusive Networks, distributeur à valeur ajoutée spécialisé dans le monde de la sécurité et de l'infra-réseau, annonce la signature d'un contrat de partenariat avec Tufin Technologies, leader en solutions d'administration de Firewall récemment récompensé par *SC Magazine - support britannique spécialisé dans la sécurité* - comme « l'Entreprise offrant la Meilleure Solution Sécurité », permettant aux grandes entreprises l'amélioration de leurs systèmes de sécurité.

Cet accord porte sur la distribution de l'offre « SecureTrack 4.0 » de gestion d'administration des Firewalls de Tufin Technologies sur les marchés respectifs France & Afrique.

La solution innovante d'administration de Firewalls « SecureTrack 4.0 » de Tufin Technologies est la dernière version de la solution SecureTrack d'administration des Firewalls, un outil idéal qui offre aux grandes entreprises de nombreux avantages comme l'amélioration de l'efficacité des politiques de sécurité de leurs Firewalls grâce à la surveillance, le test et l'audit des règles de sécurité réseau, mais également la réduction des interruptions de service ainsi que l'automatisation des tâches manuelles.

« SecureTrack 4.0 » ouvre de nouvelles possibilités aux administrateurs ayant la charge des changements continus des règles de sécurité. Cette solution s'applique aux environnements Juniper, Cisco, Fortinet, F5 Networks, BlueCoat et Check Point pour lesquels Tufin possède la rigoureuse certification « OPSEC ».

Tufin Technologies a sélectionné Exclusive Networks pour son expertise technique dans le domaine de la sécurité des infrastructures mais aussi pour son savoir-faire éprouvé dans la commercialisation des solutions et la formation de ses revendeurs. En signant ce premier accord de partenariat de distribution avec Exclusive Networks, Tufin Technologies est désormais mieux positionné auprès des grandes entreprises.

« Ce choix s'inscrit dans la continuité de notre stratégie globale de développement. Exclusive Networks représente pour nous un partenaire stratégique avec qui nous travaillerons étroitement. Grâce à ce rapprochement, nous allons pouvoir plus efficacement répondre aux besoins de nombreux grands comptes qui cherchent des solutions de sécurité réseau haut de gamme alliant performance et réduction des coûts », déclare Calum McLeod, Regional Manager de Tufin Technologies.

« Avec Tufin Technologies, nous ajoutons une brique jusque-là manquante et incontournable à notre catalogue produits. Ce nouveau partenariat confirme notre volonté de proposer à nos revendeurs une gamme de produits très complète en termes de sécurité et d'infra-réseau. Nous avons sélectionné SecureTrack de Tufin Technologies car nous pensons que c'est la solution la plus complète et la plus efficace pour la surveillance, le test et l'audit dans le cadre de l'administration de Firewalls », affirme Franck Laga, Directeur Général d'Exclusive Networks France.

A propos de Exclusive Networks :

Exclusive Networks est un distributeur à valeur ajoutée spécialisé dans le monde de la sécurité et de l'infra-réseau. Exclusive Networks se distingue de ses concurrents par son « business model » basé sur des partenariats exclusifs ou privilégiés avec un nombre limité d'éditeurs et de constructeurs.

Cette politique est basée sur le fait qu'Exclusive Networks s'attache à acquérir une forte compétence sur les produits qu'il distribue. Cette expertise spécifique permet de développer un accompagnement et un engagement fort auprès des revendeurs tant sur l'aspect commercial, que technique et support.

Exclusive Networks a à son catalogue des marques dynamiques qui ont fait leur preuve sur le marché européen telles qu'IronPort, Fortinet, Actividentity, Infoblox ou qui sont en forte croissance telles que Meru Networks ou Imperva.

Fort de ses bons résultats et d'une levée de fonds en juin 2007 conduite par Edmond de Rothschild Investment Partners, Exclusive Networks implanté jusqu'à présent en France (Paris, Lyon et Montpellier), a pris une dimension européenne et en s'implantant en Belgique, Suisse, Espagne, Pays-Bas, Italie, Maghreb, Angleterre et au Portugal.

Pour plus d'informations : www.exclusive-networks.com