

Avanquest Software lance son portail internet Européen pour les revendeurs : Avanquest Partner Online

Le portail Avanquest Partner Online offre à l'ensemble des revendeurs partenaires la possibilité d'acheter en téléchargement les logiciels « Entreprises » commercialisés par le groupe.

Avanquest Partner Online allie la richesse d'un catalogue complet à tous les bénéfices induits par la dématérialisation des logiciels : facilité d'utilisation, instantanéité de l'achat et de la livraison, suppression des coûts logistiques et avantages financiers importants.

Le Groupe poursuit ainsi son expansion sur Internet et met à la disposition de ses partenaires une nouvelle solution d'acquisition de son offre logicielle professionnelle.

Le portail est accessible à l'adresse : www.resellers.avanquest.com

La Garenne-Colombes, le 12 mai 2009,

[Avanquest Software](http://www.avanquest.com), l'un des tout premiers développeurs et éditeurs mondiaux de logiciels à destination des professionnels et des particuliers, annonce le lancement d'[Avanquest Partner Online](http://www.resellers.avanquest.com), son portail Européen de commercialisation de solutions logicielles à destination des entreprises et des professionnels pour ses revendeurs partenaires.

Totalement complémentaire aux canaux traditionnels d'Avanquest Software - via ses grossistes partenaires - le portail [Avanquest Partner Online](http://www.resellers.avanquest.com) offre aux revendeurs une solution simple et rapide pour acquérir les logiciels à destination des entreprises en profitant de nombreux avantages.

[Avanquest Partner Online](http://www.resellers.avanquest.com) fait bénéficier à ses revendeurs partenaires de toute la souplesse nécessaire à leur activité.

Outre l'ensemble du catalogue rassemblé sur un portail en ligne, la possibilité de commander et de livrer 24h/24 et 7 jours sur 7, avec un accès à tous les outils marketing d'aide à la vente, le portail propose des offres produits spécifiques adaptées aux besoins des revendeurs pour répondre au mieux aux attentes de leurs clients.



Simplifier la vie des partenaires est une priorité pour Avanquest Software et tout a été pensé pour que l'utilisation du portail soit simple et conviviale. Une fois le logiciel choisi et le prix calculé au plus juste grâce au configurateur automatique intégré, le revendeur obtient un lien pour télécharger le master et une clé de licence. Il n'a plus qu'à transmettre le tout à son client.

[Avanquest Partner Online](http://www.resellers.avanquest.com) permet de bénéficier de conditions financières particulièrement avantageuses, comme le paiement à 30 jours, un encours spécifique ou encore la possibilité de régler par prélèvement automatique.

« La création de ce nouveau portail est une évolution importante de notre offre pour les entreprises et les professionnels, qui, venant compléter notre stratégie de vente via les grossistes, va nous permettre de mieux communiquer auprès de notre réseau avec une réactivité renforcée et bien plus d'offres promotionnelles » déclare Laurent Guerry, Directeur Commercial d'Avanquest France. **« Avec des avantages financiers attrayants et un catalogue logiciels parfaitement adapté pour adresser les entreprises, ce nouveau canal offre aux revendeurs l'outil qui leur manque : complet, immédiat et pratique, accessible depuis leurs bureaux et lors de visites en clientèle. »**

« Nos clients grand public plébiscitent tous les avantages offerts par notre portail de vente en ligne www.avanquest.com : accès immédiat par téléchargement aux logiciels choisis, sans délais de livraison,

sans frais logistiques et un catalogue logiciels toujours plus complet. Nous proposons à nos revendeurs partenaires une offre similaire complétée d'outils qui sont essentiels dans un environnement qui réclame toujours plus de souplesse et de réactivité » conclut Robert Raiola, Directeur Général d'Avanquest France.

S'inscrivant dans la continuité du développement de l'offre dématérialisée du groupe Avanquest Software, qui réalise déjà près de 13% de son chiffre d'affaires sur internet, le portail [Avanquest Partner Online](http://www.resellers.avanquest.com) est un nouveau canal de commercialisation des solutions logicielles pour les entreprises et les professionnels.

LES AVANTAGES POUR LES REVENDEURS PARTENAIRES :

- Disponibilité immédiate des licences en téléchargement 24H/24, 7 jours sur 7 depuis n'importe quel poste connecté à internet
- Remises privilégiées sur les prix publics HT dès inscription
- Pas de frais de port, aucun frais de stockage, pas de délais de livraison
- Modes de paiement en ligne souples et variés
- Possibilité de paiement différés et de mensualisation (*encours à 30 jours, prélèvement automatique*)
- Pas de minimum de commande
- Configurateur de prix automatique pour choisir la meilleure offre disponible
- Accès permanent au rapport des ventes
- Support téléphonique gratuit
- Accès immédiat à tous les outils marketing d'aide à la vente

Avanquest Software, pour développer et promouvoir les ventes de ses logiciels au travers d'un réseau de partenaires compétents et qualifiés, met en place au niveau européen un programme de partenariat pour les revendeurs répartis en 2 niveaux selon la typologie des clients finaux.



Pour les revendeurs
adressant les Grands
Comptes



Pour les revendeurs
adressant les PME/PMI

Le portail Avanquest Partner Online est accessible à l'adresse suivante : www.resellers.avanquest.com en France, en Allemagne et au Royaume-Uni.

A propos d'Avanquest Software

Fondé en 1984 sous le nom de BVRP Software, Avanquest Software est l'un des tout premiers éditeurs de logiciels, commercialisant sur l'ensemble des territoires et des canaux de ventes, une large gamme de logiciels best-sellers. Présent sur trois continents, Amérique du Nord, Europe et Asie, Avanquest Software s'adresse au grand public via les canaux Retail, On-line et Direct to consumer, aux entreprises par la voie du canal Corporate, et aux grands acteurs de la téléphonie mobile et de l'informatique par le biais de licences OEM (Original Equipment Manufacturers). Porté par une dynamique d'innovation permanente, Avanquest Software compte 520 collaborateurs et s'appuie sur l'expertise de 150 ingénieurs en Recherche et Développement répartis entre la France, la Chine, les Etats-Unis et le Canada. Avanquest Software est coté sur Euronext (ISIN FR0004026714) depuis décembre 1996. Pour toute information complémentaire, rendez-vous sur les sites : <http://www.avanquest.com> ou <http://groupe.avanquest.com>.

Vos contacts

Nicolas SWIATEK – Relations Presse
Tél. +33 (0) 1 56 76 58 36 – e-mail :
nswiatek@avanquest.com

Christine SAUVAGET – Communication
Tél. +33 (0) 1 41 27 19 82 – e-mail :
csauvaget@avanquest.com

AVQ
LISTED
NYSE
EURONEXT

Ticker: AVQ
ISIN : FR0004026714
Reuters : AVQ.PA
Bloomberg : AVQ:FP
Indice SBF 250