



Communiqué de presse

Neuilly, le 13 Mai 2009

**Le Groupe ACTI et IBM organisent le Forum SaaS du Club Alliances  
Vendredi 5 juin Tour IBM à Paris la Défense (Tour Descartes) de 8h30 à 17h  
Comment évaluer les bénéfices des solutions sectorielles et fonctionnelles en  
mode « as a services » ?**

**ACTI, groupe français indépendant, de conseil et de services en ingénierie informatique, à l'initiative avec IBM de la création du Club Alliances, présentera l'ensemble de ses solutions filière métier ou fonctionnelles en mode « Cloud Computing ». Sessions plénières, ateliers, speeds meeting se succéderont tout au long de la journée: un événement pour rencontrer les acteurs des solutions en mode hébergées et leurs solutions par filières métiers.**

- Les Solutions-as-a-Service répondent de façon concrète aux impératifs de **réduction des risques** et des coûts. Elles sont rapidement opérationnelles sans investissement initial. Accessibles "**en ligne**", elles favorisent la collaboration et l'innovation. **Simple**s à utiliser, elles sont également riches fonctionnellement. Et leur **facturation "on demand"** permet d'anticiper tous les coûts associés

Les 90 membres du Club Alliances, éditeurs, intégrateurs et consultants qui associent leurs compétences pour apporter aux marchés des solutions métier en mode "as a service" feront partager leur **expertise métier et technique**.

**Lancement d'une nouvelle filière métier dans le Club Alliances**

Méta-Concept qui a rejoint tout récemment le Club Alliances IBM (voir CP du 14 Avril 2009) sera présent sur le Forum pour échanger sur la nouvelle filière métier qui en partenariat avec le groupe ACTI et IBM répondra aux problématiques des acteurs du marché du livre aux différentes étapes clés du métier (édition, fabrication, impression, diffusion, points de vente, gestion des stocks, logistique, etc).

Cette nouvelle filière liée aux évolutions des technologies de l'information tiendra compte du rapport Patino et des impacts des évolutions technologiques pour tous les acteurs de la filière.

*« L'offre globale verticalisée que nous mettons en place pour le marché du livre, est une véritable opportunité dans le contexte technique et économique en mutation que nous vivons aujourd'hui avec le développement du livre électronique et ses impacts à court et moyen terme ; elle permettra à nos clients d'augmenter leurs performances et d'être plus concurrentiels sur le marché national et international. »* indique M. Abou Bacry LY, Président Directeur Général de Méta-Concept.

Le modèle SaaS/cloud computing pour l'ensemble des filières du Club Alliances permet de bénéficier de solutions verticalisées adaptées au métier spécifique du client et de tirer profit de la rapidité d'implémentation, de la flexibilité, la disponibilité et la diminution des coûts globaux améliorant ainsi compétitivité, réactivité et anticipation des évolutions du marché.

## Les Clubs Métier ou Fonction du Club Alliances

- [Club Agro-Alimentaire \[en création\]](#)
- [Club Cliniques Privées](#)
- [Club DAF \[en cours de lancement\]](#)
- [Club Distribution Spécialisée et e-Commerce \[en création\]](#)
- [Club Gestion des Flux Documentaires](#)
- [Club Plasturgie](#)
- [Club Ressources Humaines](#)
- [Club Transport & Logistique \[en création\]](#)
- [Club Ventes, Marketing, Communication & Service Clients](#)

Plus d'informations sur [www.cluballiances.com](http://www.cluballiances.com)

### A propos d'ACTI [www.actinet.fr](http://www.actinet.fr)

Le groupe ACTI a été créé en 1993 avant d'être repris par ses dirigeants actuels en 2001. Son offre métier couvre l'ensemble du processus de conception et de mise en œuvre des systèmes d'information. Il réalise plus d'un quart de son chiffre d'affaires dans le conseil, le reste se répartissant entre l'assistance à maîtrise d'ouvrage et maîtrise d'œuvre, l'intégration de logiciels, la TMA et l'Infogérance applicative ou d'infrastructures. Depuis trois ans le groupe ACTI s'est lancée dans les solutions hébergées en mode SaaS et a bâti avec IBM le Club Alliances destinées à offrir des solutions par filières métiers.

### A propos du Club Alliances avec IBM [www.cluballiances.com](http://www.cluballiances.com)

Le Club Alliances initié par IBM et dans lequel le Groupe ACTI est impliqué depuis l'origine avec également ASPAWAY et ESDI, propose aux PME des solutions en mode SaaS\* complétées par des services allant de l'hébergement sécurisé de serveurs sur le Data Center de Montpellier, aux services de proximité L'objectif recherché pour ces entreprises est d'avoir un système d'information et de communication toujours aligné sur leur stratégie d'entreprise et qui soit modulable en fonction de leur activité. Ces solutions permettent une maîtrise totale des coûts, des gains de productivité.

\*les termes employés par les fournisseurs peuvent varier : ASP, SaaS, On Demand, Cloud Services, Cloud Computing, BPO, Managed Services, Infogérance.

**Contacts presse :**MP Conseil : Michelle Pilczer : [mpilczer@mpconseil.com](mailto:mpilczer@mpconseil.com); Anne-Sophie Van Eslande [asvaneslande@mpconseil.com](mailto:asvaneslande@mpconseil.com)

