



## RESULTATS ANNUELS 2008

Succès du modèle SaaS en période de crise  
L'effet de levier du SaaS : +250% sur le Résultat Net



(Paris-FR0010202606-ALBFR), le leader des solutions en mode SaaS<sup>1</sup> pour l'optimisation de la relation financière clients, publie aujourd'hui ses résultats annuels 2008.

Comptes consolidés* Groupe Sidetrade (en milliers d'euros)	2008	2007	Variation
Chiffre d'Affaires consolidé	7 861	7 040	+ 12%
dont Activités STN	4 170	3 245	+ 29%
Marge brute	3 894	3 114	+ 25%
dont Activités STN	3 029	2 159	+ 40%
Résultat d'Exploitation	700	398	+ 76%
Résultat Net	945	270	+ 250%
Taux de Rentabilité Nette	12%	3,8%	-

\* Pour la 1<sup>ère</sup> année, le Groupe Sidetrade publie des comptes consolidés au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2008 en ayant retraité les comptes 2007 selon les mêmes règles de consolidation. Ceci explique certains ajustements avec les chiffres publiés en 2007.

### 👉 SUCCES DU MODELE SAAS EN PERIODE DE CRISE

Le Chiffre d'Affaires consolidé s'établit à 7,9 M€ en hausse de 12% par rapport à l'exercice précédent. Hors effet exceptionnel lié à un revenu non récurrent de 0,45 M€ enregistré en 2007, la croissance du Groupe s'établit à 19% sur la même période.

L'activité est largement soutenue par la contraction du crédit associé à la crise financière. En réduisant les retards de paiement des entreprises, Sidetrade confirme le succès de ses solutions auprès des Directions Financières soucieuses d'accélérer leur génération de cash-flow et d'améliorer leur productivité.

Le contexte économique très dégradé a révélé la pertinence du modèle SaaS, lequel évite à l'entreprise d'investir lourdement en licence par la souscription d'un abonnement. Avec une augmentation de 46% des volumes de factures enregistrées sur Sidetrade Network (STN) en 2008 (12,8 millions contre 8,8 millions en 2007), le revenu des Activités STN enregistre une croissance significative de 29% en 2008.

Au-delà de cette performance, la récurrence des revenus SaaS liée à des contrats pluriannuels (38 mois en moyenne d'engagement minimum souscrit en 2008) garantit une excellente visibilité de l'activité à moyen terme. A ce titre, le carnet de commandes<sup>2</sup> SaaS au 31 décembre 2008 progresse à 7,1 M€. Ces revenus certains, restant à reconnaître sur les années suivantes, ne figurent ni dans les comptes d'exploitation ni au bilan du Groupe à la clôture 2008.

<sup>1</sup> Software as a Service : modèle qui consiste à fournir un logiciel accessible par Internet et commercialisé sous forme d'un service par abonnement.

<sup>2</sup> Source de revenus non annulable, restant à reconnaître au titre des contrats signés en cours d'exécution à date.

## ↳ L'EFFET DE LEVIER DU SAAS : +250% DE RESULTAT NET

L'effet de levier du SaaS se traduit par une profitabilité sur l'exercice 2008 très largement supérieure aux prévisions.

En effet, la croissance du revenu des Activités STN amplifie la progression de la Marge Brute du Groupe (+25%). La Marge Brute des Activités STN ressort en très forte croissance (+40% en 2008 Vs 2007), laquelle représente désormais 78% de la Marge Brute totale du Groupe (Vs 69% en 2007).

Le Résultat d'Exploitation s'élève à 700 K€ en 2008, en nette progression de 76%. Le Résultat Net 2008 ressort en très forte augmentation (+250%) à 945 K€ contre 270 K€ en 2007 (soit 3,5 fois). Celui-ci bénéficie également d'un Résultat Exceptionnel positif de 263 K€ lié en grande partie à un contrôle URSSAF. Retraité de cet effet exceptionnel, le Résultat Net du Groupe se serait malgré tout établi à 682 K€, soit une croissance de 153%. Le taux de Rentabilité Nette s'affiche désormais à 12% en 2008 contre 3,8% en 2007.

D'autre part, le Groupe Sidetrade n'est exposé à aucun risque de liquidité. Au 31 décembre 2008, le Groupe dispose d'une Trésorerie Brute de 4,3 M€ incluant un emprunt moyen terme de 0,9 M€ négocié sur le 1<sup>er</sup> semestre 2007.

## ↳ PERSPECTIVES 2009

Les résultats 2008, à contre-courant de l'austérité économique ambiante, témoignent de l'adéquation des solutions Sidetrade avec les besoins des entreprises. De surcroît, le modèle SaaS s'inscrit dans les nouveaux modes de consommation du logiciel.

Olivier Novasque, Président du Groupe commente :

«La crise a joué le rôle d'un formidable catalyseur pour les entreprises soucieuses de moderniser la gestion de leurs encours clients. En tant que leader du marché, Sidetrade en bénéficiera pleinement. Nos fondamentaux, à l'origine de nos excellents résultats 2008, produiront également leurs effets sur 2009 avec, en prime, une visibilité extraordinaire pour les années à venir. Malgré l'incertitude économique, nous sommes confiants dans notre capacité à délivrer une croissance rentable pour nos actionnaires sur le prochain exercice. Cela se traduira par une croissance à deux chiffres de notre Chiffre d'Affaires et de notre Résultat Net sur 2009».

## ↳ PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2009 : 7 mai 2009 (après Bourse)

## ↳ CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif

T : +33 (0)1 46 84 14 13, Email : [investisseurs@sidetrade.com](mailto:investisseurs@sidetrade.com)

## ↳ A PROPOS DE SIDETRADE ([www.sidetrade.com](http://www.sidetrade.com))

Groupe indépendant coté sur Nyse Euronext Paris (code : ALBFR), Sidetrade est le leader des solutions en mode SaaS (Software as a Service) pour l'optimisation de la relation financière clients.

Ces solutions permettent de réduire les retards de paiement et de sécuriser les encours clients.

Plus de 200 grandes et moyennes entreprises en Europe sont clientes des services du Groupe Sidetrade.