

ALERTE PRESSE

Les partenaires d'Hitachi Data Systems bénéficient de nouveaux avantages avec le TrueNorth Channel Partner Program

Boulogne Billancourt, le 6 avril 2009. Hitachi Data Systems, une filiale à 100 % d'Hitachi, Ltd. (NYSE : HIT) et premier fournisseur de solutions de stockage orientées services, annonce les nouveautés de son programme de partenariat dans la région EMEA. Le nouveau TrueNorth Channel Partner Program va permettre aux partenaires une collaboration plus étroite avec Hitachi Data Systems, en proposant des ressources supplémentaires tels que des avantages financiers plus importants et des opportunités commerciales en phase avec leurs stratégies de croissance à court et à long terme.

Les nouveautés du TrueNorth Channel Partner Program d'Hitachi offrent des outils plus riches et souples. Sur la base d'un plan commercial annuel concerté pour chaque exercice, les conditions comprennent :

- **Des bénéfices financiers évolutifs** : la nouvelle formule d'incentive repose sur la croissance des revenus additionnels du partenaire. Plus le taux de croissance est élevé, plus les primes du programme sont intéressantes.
- **Des avantages financiers attractifs**: les partenaires éligibles disposent désormais de trois moyens de financement supplémentaires et de primes en fonction de leurs taux de croissance, du niveau de partenariat et des résultats :
 - Budget de co-marketing (Co-Op) : les partenaires ont la possibilité de recevoir des tranches de financement variables, selon le niveau de recettes additionnelles que chaque partenaire définit et adosse à son processus de planification. Plus l'engagement de croissance annuelle est élevé, plus le niveau de financement est important.
 - Budget d'aide au développement commercial : pour apporter aux partenaires éligibles une seconde source de budget marketing et de primes de performance afin de soutenir leurs plans d'activité.
 - Marges arrière : une prime de performance destinée à aider les partenaires à accroître la rentabilité ou à leur permettre d'investir dans de nouvelles ressources.

« Nous accordons un rôle clé à nos partenaires et nous nous efforçons en permanence de faire fructifier leurs opportunités commerciales », déclare Philippe Fossé, Vice-président Canaux de distribution EMEA d'Hitachi Data Systems. « Nos partenaires veulent pouvoir disposer d'avantages plus souples adaptés à leurs propres activités. Nous en avons tenu compte dans les améliorations apportées au TrueNorth Channel Partner Program. Le nouveau programme issu de cette collaboration étroite est à l'image de notre gamme de produits, et vise à aider les partenaires à atteindre leurs objectifs commerciaux ».

Pour de plus amples détails sur le programme, les nouveaux avantages et les classifications, les partenaires sont invités à contacter leur responsable de compte local.

A propos d'Hitachi Data Systems

Hitachi Data Systems Corporation propose des solutions de stockage orientées services, répondant aux enjeux métiers des organisations. Elles permettent au sein d'un environnement de stockage hétérogène d'allouer de manière dynamique les ressources selon l'évolution des besoins de l'entreprise, et de gérer le stockage de manière centralisée via le concept de virtualisation. Division du groupe Hitachi Storage Solutions, Hitachi Data Systems propose des plateformes d'infrastructure de stockage, des logiciels de gestion de stockage et des prestations de conseil en stockage par l'intermédiaire de canaux directs et indirects dans plus de 170 pays et régions. Parmi ses clients figurent plus de 60 % des entreprises classées au palmarès FORTUNE 100. Pour tout renseignement complémentaire sur Hitachi Data Systems: <http://www.hds.com>.

A propos d'Hitachi, Ltd.

Basé à Tokyo, Hitachi, Ltd. (code NYSE : HIT /TSE: 6501) emploie environ 390 000 personnes dans le monde et est l'un des leaders mondiaux du marché de l'électronique. Son chiffre d'affaires consolidé s'élève à 11 226 Md de Yens (112,2 Md de Dollars) au cours de l'exercice 2007 (arrêté au 31 mars 2008). La société fournit une large gamme de systèmes, produits et services sur les marchés de l'informatique, des périphériques électroniques, des systèmes d'alimentation et industriels, des produits grand public, des matériaux et des services financiers.

Pour tout renseignement complémentaire sur Hitachi : <http://www.hitachi.com>

###

© 2009, Hitachi is a registered trademark of Hitachi, Ltd. and/or its affiliates in the United States and other countries. Hitachi Data Systems is a registered trademark and service mark of Hitachi, Ltd. in the United States and other countries.