

Lyon, le 21 avril 2009

Activité commerciale du premier trimestre 2009

Croissance positive et trimestre rentable

Chiffre d'affaires non audité	T1 2009 M€	T1 2008 M€	T1 2009/T1 2008 Croissance**
Dématérialisation*	4,77	3,64	+24%
Serveurs de fax	1,29	1,35	-14%
Host Access	0,60	0,69	-16%
Total	6,66	5,68	+10%

*Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

** Variation à taux de change constant : Taux de change 2009 appliqués au chiffre d'affaires 2008

Confirmation d'une croissance positive

Dans une conjoncture économique extrêmement difficile, le chiffre d'affaires d'Esker pour le premier trimestre 2009 maintient une croissance de +10% à taux de change constant et de +17% à taux de change courant. Cette performance s'explique par un effet de base favorable mais surtout par un fort dynamisme des ventes en Europe et une excellente performance des solutions « à la demande ».

Croissance forte des solutions de dématérialisation « à la demande »

Les solutions de dématérialisation résistent bien à la conjoncture et affichent une croissance de +24% pour le premier trimestre 2009. Cette performance est essentiellement due aux services « à la demande » (FlyDoc et Esker on Demand) qui continuent de progresser fortement (+52%).

Contrairement aux solutions logicielles classiques, les services « à la demande » (SaaS ou Cloud Computing) ne requièrent pas d'investissement initial et ne pâtissent donc pas du ralentissement des projets informatiques dans les entreprises.

Le chiffre d'affaires généré par les offres « à la demande » d'Esker représente 31% de l'activité globale sur le premier trimestre 2009. Toutefois, même dans un environnement économique fortement dégradé, les solutions traditionnelles de dématérialisation se sont maintenues et affichent une progression de 9%. D'une manière générale, les entreprises continuent d'investir sur les solutions de dématérialisation en raison des économies quasi immédiates qu'elles procurent.

Un premier trimestre profitable

Le bon niveau des ventes du premier trimestre 2009, associé à une légère baisse des coûts, permet à Esker de dégager un résultat opérationnel légèrement positif sur cette période.

Au 31 mars 2009, la trésorerie du groupe s'établissait à 6,4 M€ (contre 5,7 M€ au 31 décembre 2008).

Tendances pour le reste de l'année 2009

Au cours du premier trimestre 2009, le chiffre d'affaires récurrent (maintenance et solutions « à la demande ») a représenté près des deux tiers des ventes du groupe et a continué de progresser en valeur (+26% sur un an à taux de change constant). En conséquence, Esker aborde le reste de l'année 2009 sereinement car même si les cycles de décisions se sont allongés, la demande pour nos solutions de dématérialisation reste soutenue et le portefeuille d'opportunités de la société reste à un niveau très élevé.

En raison d'un effet de base moins favorable que sur le premier trimestre, Esker reste prudent sur son activité au deuxième trimestre 2009. Cette prudence n'entame cependant pas la confiance de la société, comme vient de le démontrer la performance réalisée au premier trimestre 2009. Dans ces conditions, la rentabilité du groupe devrait continuer de s'améliorer au cours de l'exercice 2009.

A propos d'Esker ■ www.esker.fr – www.quitpaper.fr

Créé en 1985, Esker est un des principaux éditeurs de solutions et services de dématérialisation à la demande et un des acteurs majeurs du SaaS en France (Software as a Service).

Dédiés à tous les acteurs de l'entreprise (Direction Financière, Comptabilité, Ressources Humaines, Marketing...), ses solutions et services à la demande, Esker DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception et l'envoi de leurs documents (factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, courriers commerciaux et marketing, bulletins de paie...) par courrier, fax, e-mail ou SMS. Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 organisations dans le monde telles que Adecco, AGF, Aldes, EDF, Flammarion, Lafarge, Manpower, Microsoft Corp., Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

Avec un chiffre d'affaires de 26,6 millions d'euros en 2008, Esker se positionne comme le 22^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-Alpes.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 72 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 43% aux Etats-Unis.

Esker est également 3ème éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM, VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6ème éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et SmarTerm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

© 2009 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.



Esker SA ■ 10 rue des Emeraudes ■ 69006 Lyon ■ France
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ■ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ■ info@esker.fr ■ www.esker.fr

